



جامعة مؤتة
عمادة الدراسات العليا

واقع التخطيط الاستراتيجي واثره في التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية دراسة ميدانية

إعداد الطالب
عبدالرحمن علي العطوي

إشراف
الدكتور سامر البشاشه

رسالة مقدمة إلى عمادة الدراسات العليا
استكمالاً لمتطلبات الحصول على درجة
الماجستير في الإدارة العامة قسم الإدارة العامة

جامعة مؤتة، 2012

الآراء الواردة في الرسالة الجامعية لا تُعبر
بالضرورة عن وجهة نظر جامعة مؤتة

بسم الله الرحمن الرحيم



MUTAH UNIVERSITY

Deanship of Graduate Studies

جامعة مؤتة

عمادة الدراسات العليا

نموذج رقم (14)

قرار إجازة رسالة جامعية

تقرر إجازة الرسالة المقدمة من الطالب عبدالرحمن علي العطوي الموسومة بـ:

واقع التخطيط الاستراتيجي وأثره على التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات

السعودية - دراسة ميدانية

استكمالاً لمتطلبات الحصول على درجة الماجستير في الإدارة العامة.

القسم: .

التوقيع	التاريخ	
	2012/12/30	مشرفاً ورئيساً
	2012/12/30	عضواً
	2012/12/30	عضواً
	2012/12/30	عضواً

عميد الدراسات العليا

أ.د. عبدالفتاح خلفات



MUTAH-KARAK-JORDAN

Postal Code: 61710

TEL :03/2372380-99

Ext. 5328-5330

FAX:03/ 2375694

e-mail:

dgs@mutah.edu.jo

sedgs@mutah.edu.jo

<http://www.mutah.edu.jo/gradest/derasat.htm>

مؤتة - الكرك - الاردن

الرمز البريدي: 61710

تلفون: 03/2372380-99

فرعي 5328-5330

فاكس 03/2 375694

البريد الالكتروني:

الصفحة الالكترونية

الإهداء

إلى من أفنت عمرها من أجل فلذات أكبادهاء، إلى التي طالما حلمت أن تراني
في أعلى المراتب، إلى من لا تسعفني كل عبارات الشكر والتقدير، إلى أغلى ما في
الوجود، أُمي الغالية.

إلى نبراسي الذي ينير دربي ويضيء حياتي إلى من علمني أن أصمد أمام
أمواج البحر الثائرة أبي.

إلى من كانوا عوني وزادي في مشواري والذين تجمعني بهم أصدق المشاعر
وأحلى الذكريات وبدونهم تفقد الحياة زوجتي و اولادي.

عبدالرحمن العطوي

الشكر والتقدير

أشكر الله عز وجل على فضله في إتمام هذه الرسالة و أتقدم بالشكر إلى الدكتور (سامر البشاشة) على إشرافه على هذه الرسالة والمساهمة في إخراجها وكما أتقدم بالشكر إلى لجنة المناقشة الكريمة المكونة من الاستاذ الدكتور حلمي شحاده والدكتور محمد المحاسنة والدكتورة فاطمة الربابعة. وأشكر قسم الادارة العامة وأساتذته الأفاضل على جهودهم طوال فترة دراستي. وأتقدم بخالص الحب والوفاء إلى الضوء الذي أنار دربي طوال أيام دراستي إلى والدتي ووالدي

عبدالرحمن العطوي

فهرس المحتويات

المحتوى	الصفحة
الأهداء	أ
الشكر والتقدير	ب
فهرس المحتويات	ج
قائمة الجداول	هـ
قائمة الاشكال	ح
قائمة الملاحق	ط
الملخص باللغة العربية	ي
الملخص باللغة الانجليزية	ك
الفصل الاول: خلفية الدراسة واهميتها	1
1-1 المقدمة	1
2-1 مشكلة الدراسة	2
3-1 اسئلة الدراسة	3
4-1 أهداف الدراسة	3
5-1 أهمية الدراسة	4
6-1 فرضيات الدراسة	5
7-1 التعريفات الاجرائية	7
8-1 نموذج الدراسة	10
الفصل الثاني: الاطار النظري والدراسات السابقة	
1-2 الاطار النظري	11
2-1-2 مفهوم الاستراتيجية	17
2-2 الدراسات السابقة	38
1-2-2 الدراسات العربية	38
2-2-2 الدراسات الأجنبية	44
الفصل الثالث: المنهجية والتصميم	

49	1-3 منهجية الدراسة
50	2-3 مجتمع الدراسة وعينتها
51	3-3 أداة الدراسة
52	4-3 صدق اداة الدراسة
52	5-3 ثبات الدراسة
53	6-3 المعالجة الاحصائية
	الفصل الرابع: عرض النتائج ومناقشتها والتوصيات
54	1-4 الاجابة عن الاسئلة الدراسة
67	2-4 اختبار الفرضيات
89	3-4 مناقشة النتائج
66	4-4 التوصيات
97	المراجع
104	الملاحق

قائمة الجداول

الرقم	المحتوى	الصفحة
1	توزيع أفراد مجتمع الدراسة حسب المتغيرات الشخصية للعاملين	51
2	قيمة معامل الثبات للاتساق الداخلي لكل متغير (مستقل وتابع)	53
3	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية لإجابات المبحوثين نحو ابعاد واقع التخطيط الاستراتيجي	54
4	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية لإجابات المبحوثين على تقييم العاملين لوضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي	55
5	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية لإجابات المبحوثين عن تقييم العاملين لأهمية التخطيط الاستراتيجي	57
6	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية لإجابات المبحوثين عن تقييم العاملين لدرجة استخدام التخطيط الاستراتيجي	58
7	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية لإجابات المبحوثين عن تقييم العاملين للمشاركة في وضع الخطط	59
8	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية لإجابات المبحوثين عن تقييم العاملين لدراسة البيئة الخارجية والداخلية	60
9	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية للمتغير التابع للتغيير التنظيمي	61
10	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية لإجابات المبحوثين عن تقييم العاملين للتغيير في مهام الشركة	63
11	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية لتغيير التكنولوجيا من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات السعودية	64
12	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية للتغيير في القوى البشرية من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات السعودية	65
13	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية للتغيير في الهيكل التنظيمي من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات	66
14	المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية لتغيير في الانظمة والتشريعات من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات	67

- 15 اختبار معامل تضخم التباين والتباين المسموح به ومعامل الالتواء 68
- 16 نتائج تحليل التباين للانحدار (Analysis Of variance) للتأكد من صلاحية النموذج لاختبار فرضيات الدراسة. 69
- 17 نتائج تحليل الانحدار المتعدد لاختبار اثر أبعاد التخطيط الاستراتيجي في التغيير في مهام الشركة بوصفها بعداً من أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية 70
- 18 نتائج تحليل الانحدار المتعدد التدريجي "Stepwise Multiple Regression" للتنبؤ بالتغيير التنظيمي من خلال أبعاد التخطيط الاستراتيجي كمتغيرات مستقلة 71
- 19 نتائج تحليل الانحدار المتعدد لاختبار اثر أبعاد التخطيط الاستراتيجي في بعد التغيير في مهام الشركة بوصفها بعداً من أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية 72
- 20 نتائج تحليل الانحدار المتعدد التدريجي "Stepwise Multiple Regression" للتنبؤ في بعد التغيير في مهام الشركة بوصفها بعداً من أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية من خلال أبعاد التخطيط الاستراتيجي كمتغيرات مستقلة 73
- 21 نتائج تحليل الانحدار المتعدد لاختبار اثر أبعاد التخطيط الاستراتيجي في التغيير في ابعاد التغيير التكنولوجي بوصفه بعداً من أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية 74
- 22 نتائج تحليل الانحدار المتعدد التدريجي "Stepwise Multiple Regression" للتنبؤ بالتغيير التكنولوجي من خلال أبعاد التخطيط الاستراتيجي 75
- 23 نتائج تحليل الانحدار المتعدد لاختبار اثر أبعاد التخطيط الاستراتيجي في بعد التغيير في القوى البشرية بوصفه بعداً من أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية 76
- 24 نتائج تحليل الانحدار المتعدد التدريجي "Stepwise Multiple Regression" للتنبؤ بالتغيير في القوى البشرية من خلال أبعاد التخطيط الاستراتيجي 77
- 25 نتائج تحليل الانحدار المتعدد لاختبار اثر أبعاد التخطيط الاستراتيجي في التغيير في الهيكل التنظيمي بوصفه بعداً من أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودي 78
- 26 نتائج تحليل الانحدار المتعدد التدريجي "Stepwise Multiple Regression" للتنبؤ بالتغيير في الهيكل التنظيمي من خلال أبعاد التخطيط الاستراتيجي 79
- 27 نتائج تحليل الانحدار المتعدد لاختبار اثر أبعاد التخطيط الاستراتيجي في التغيير في 80

الأنظمة والتشريعات بوصفه بعداً من أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات
السعودي

- 28 نتائج تحليل الانحدار المتعدد التدريجي "Stepwise Multiple Regression" 81
للتنبؤ بالتغيير في الأنظمة والتشريعات من خلال أبعاد التخطيط الاستراتيجي
- 29 تحليل التباين لتصورات المبحوثين نحو واقع التخطيط الاستراتيجي تعزى للمتغيرات 82
الشخصية
- 30 نتائج تحليل اختبار شيفه للمقارنات البعدية بين المتوسطات الحسابية لتصورات 83
المبحوثين على التخطيط الاستراتيجي حسب متغير سنوات الخبرة
- 31 نتائج تحليل اختبار شيفه للمقارنات البعدية بين المتوسطات الحسابية لتصورات 84
المبحوثين على التخطيط الاستراتيجي حسب متغير المؤهل العلمي
- 32 نتائج تحليل اختبار شيفه للمقارنات البعدية بين المتوسطات الحسابية لتصورات 85
المبحوثين على التخطيط الاستراتيجي حسب متغير المستوى الوظيفي
- 33 تحليل التباين لتصورات المبحوثين نحو التغيير التنظيمي تعزى للمتغيرات الشخصية 86
- 34 نتائج تحليل اختبار شيفه للمقارنات البعدية بين المتوسطات الحسابية لتصورات 87
المبحوثين على التغيير التنظيمي حسب متغير سنوات الخبرة
- 35 نتائج تحليل اختبار شيفه للمقارنات البعدية بين المتوسطات الحسابية لتصورات 88
المبحوثين على التغيير التنظيمي حسب متغير المؤهل العلمي
- 36 نتائج تحليل اختبار شيفه للمقارنات البعدية بين المتوسطات الحسابية لتصورات 88
المبحوثين على التغيير التنظيمي حسب متغير المستوى الوظيفي

قائمة الاشكال

الصفحة	عنوان الشكل	الرقم
10	نموذج الدراسة	1
35	نموذج ليفن لمراحل التغيير	2

قائمة الملاحق

الرمز	عنوان الملحق	الصفحة
أ	الاستبانة بصورتها النهائية	104
ب	قائمة بأسماء المحكمين	111
ج	نبذه عن شركة الاتصالات السعودية	113

الملخص

واقع التخطيط الاستراتيجي واثره في التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية

عبد الرحمن العطوي

جامعة مؤتة، 2012

هدفت هذه الدراسة إلى التعرف على واقع التخطيط الاستراتيجي (وضوح التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، تحليل البيئة الداخلية والخارجية) واثره في التغيير التنظيمي (التغير في مهام الشركة، التغير التكنولوجي، التغير في القوى البشرية، التغير الهيكل التنظيمي، التغير في التشريعات والأنظمة) في شركة الاتصالات السعودية، ولتحقيق أهداف الدراسة تم تطوير استبانة لغرض جمع البيانات، وكان عدد الاستبانات الصالحة للتحليل (811) استبياناً، واستخدمت الرزمة الإحصائية للعلوم الاجتماعية (SPSS.16) لتحليل بيانات الاستبانة، وقد توصلت الدراسة إلى مجموعة من النتائج كان من أبرزها:

1. أن تصورات العاملين في شركة الاتصالات السعودية لمستوى التخطيط الاستراتيجي جاءت بدرجة متوسطة.
2. أن تصورات العاملين في شركة الاتصالات السعودية لمستوى التغيير التنظيمي جاءت بدرجة مرتفعة.
3. وجود أثر للتخطيط الاستراتيجي في التغيير التنظيمي، وأن التخطيط الاستراتيجي فسر ما مقداره (42.9%) من التباين في التغيير التنظيمي.

وفي ضوء ما تم التوصل إليه من نتائج فإن الدراسة توصي بعدة توصيات كان أبرزها، العمل على تطوير المهارات والقدرات الفردية للموظفين واستغلالها في إيجاد قيادات إدارية وخلق بيئة تنظيمية صحية لتعزيز مفهوم التخطيط الاستراتيجي والتي تؤثر إيجابياً على كفاءة وفاعلية شركات الاتصالات في تحقيق أهدافها بالإضافة إلى زيادة الاهتمام وتقديم الدعم التشجيعي للعاملين والاستماع إلى مقترحات العاملين لإحداث التغيير، بوضع سياسات تشجيعية إزاء مقترحاتهم للتغيير، مع تقديم الدعم التشجيعي لهم عند تقديمهم مقترحات إيجابية للتغيير والعمل على فتح قنوات اتصالات فعالة لتبادل المعلومات، لما لهذه القيمة من أثر إيجابي في تحسين التغيير التنظيمي.

Abstract

The Impact of Strategic Planning on organizational change in Saudi Communication Company

**Abdul Rahman Al-Atwi
Muta University, 2012**

This study aimed to investigate The Impact of Strategic Planning (Importance, Clarity ,Participation, Utilization ,Analysis the Environment) on organizational changes (Change in Tasks,Technology, Man-power, Organizational Structure, Regulations and instructions) in Saudi Communication Company. To achieve the objectives of this study, a questionnaire was developed for data collection. The sample was composed of (811) subjects where Statistic Package for Social Science, Version 16 (SPSS, 16) was used to analyze the questionnaire data. The most important findings of this study were the following :

1. The perceptions of Employees toward Strategic Planning in the Saudi Communication Company was a medium level.
2. The perceptions of Employees toward Organizational Change in the Saudi Communication Company was a High level.
3. There is an impact of Strategic Planning dimensions in Organization Change which explains (42.9%) of variations in the dependent variable (Organization Change) .

The study presented a number of recommendation, the most important was, working to adopt Strategic Planning in communications companies, to develop the skills and capabilities of Employees and, create a regulatory, healthy environment, to support promotional workers and listen to their proposals working to bring about change, to develop the company's policies for encouraging about their proposals for change and working to open channels of effective communication for the exchange of information, because for this value of a positive impact in improving the organizational change.

الفصل الأول

خلفية الدراسة وأهميتها

1.1 المقدمة

تواجه منظمات الأعمال في العصر الحديث حالة غير مسبقة من التغيرات والتحديات التي تؤدي إلى حدوث أزمات مختلفة في جميع المجالات، الأمر الذي يتطلب التصدي وتوفير الأساليب العلمية لمواجهة هذه التطورات، فالمنظمات في العصر الحديث تسعى إلى تحقيق مستويات إنتاج واسعة ومتميزة وذلك لبناء قدرات إستراتيجية وتحقيق المزايا التنافسية للمنظمة من خلال التفوق على قدرات المنافسين والتأقلم مع الديناميكية المتصاعدة للبيئات التنافسية التي تعمل فيها وبما يضمن لها تحقيق الاستدامة والاستمرارية، وهذه التطورات إن لم تكن مبنية على أسس علمية سليمة سوف تهدد استمرارية وقدرة المؤسسات على المنافسة وتجعلها في بوتقة الاختبار، ومما لا شك فيه أن هذه التغيرات في الوقت الراهن أصبحت تشكل مصدر قلق للمنظمات وذلك لصعوبة السيطرة عليها بسبب تغيراتها الحادة والمفاجئة في ظل قدرة الإدارات المحدودة على تبني نماذج ملائمة للتكيف مع تلك المتغيرات.

ولعل من الأساليب الحديثة التي ظهرت للمحافظة على استمرارية المنظمات واستدامتها وقدرتها على مواكبة التطورات والتهديدات والفرص وهو ما يسمى بالتخطيط الاستراتيجي والذي يعد من أحدث صور التخطيط في المنظمات، باعتبار أن التخطيط الاستراتيجي هو أسلوب ينتج عنه وضع إستراتيجيات للمؤسسة ككل في مختلف المجالات، وهو العملية التي يتم فيها تنظيم العمل واتخاذ القرارات في الوقت الحاضر بطريقة منهجية مع معرفة كبيرة بمستقبل هذه القرارات، وهي مرحلة تقوم بها الإدارة بالبحث عن الفرص المتاحة لها في المحيط الخارجي في ضوء مواردها الذاتية ومدى قدرتها على تنمية هذه الموارد وحسن استقبالها وتحديد المخاطر أو التهديدات المتوقعة في المحيط الخارجي.

ويعتبر التخطيط الإستراتيجي مرحلة أساسية ومهمة من مراحل العملية الإدارية، كونه يمثل أسلوباً في التفكير والمفاضلة بين أساليب وطرق العمل، لاختيار أفضل البدائل ملائمة مع الإمكانيات المتاحة من ناحية، وطبيعة الأهداف المرغوب تحقيقها من ناحية أخرى، وذلك في عالم أصبح أصغر من حجمه الجغرافي بسبب ثورة المعلومات والاتصالات والتطور التكنولوجي والمعرفي أو ما يسمى بظاهرة العولمة وعصر الإنترنت، إذ أن رياح التغيير بما تحمله من متغيرات متنوعة باتت تطل كل أطرافه بلا ريب.

كما أن التطورات الحديثة في مختلف المجالات فرضت على المنظمات المعاصرة الاستجابة والتكيف والتغير مع تلك التطورات، لضمان استمراريتها وتفاعلها مع المجتمع والبيئة، وكل ما يحيط بها من عوامل مؤثرة سواء من الداخل أو من البيئة الخارجية.

وعليه فإن التحولات والتغيرات المستمرة والمتسارعة التي يشهدها العالم في مختلف الجوانب، تؤثر على منظمات الأعمال باعتبارها ركيزة هذه التحولات، وخاصة شركات الاتصالات فهي تتعرض الى الكثير من التغيرات الجوهرية من خلال تقديم الخدمات وظهور شركات منافسة، لذا فهي تسعى للتجديد المستمر في الأساليب والتقنيات لمواجهة التحديات والتكيف معها، وتبني حلول إستراتيجية شاملة ومتكاملة قادرة على إحداث التغيير وذلك للمحافظة على امتلاك الميزة التنافسية ولأطول فترة ممكنة.

2.1 مشكلة الدراسة

تواجه شركات الاتصالات السعودية تحديات كثيرة، والتي تفرض عليها أن تغير من طبيعة عملها وأسلوب عملها التقليدي، وذلك من خلال استخدام الأساليب والتقنيات الحديثة في مجالات تقديم الخدمات للعملاء والقيام بالعديد من الوسائل لتصحيح مسارها في مختلف الاتجاهات والتعامل مع نوعية جديدة من الفرص والتهديدات، ونظراً للتطورات السريعة في قطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات وزيادة الاستثمار في هذه القطاعات وما صاحب ذلك من مخاطر كبيرة وكثيرة لها تأثيرات سلبية على عمل هذه الشركات والمؤسسات وقراراتها في عمليات تقديم

الخدمات والمنتجات للعملاء، وبالتالي هذا بدوره يستدعي البحث عن أساليب تخطيطية إستراتيجية توفر قدراً كبيراً من المعلومات لمتخذي القرارات في هذه الشركات لإحداث التغييرات التي توفر لها القدر الكافي للمحافظة على الموقع التنافسي من أجل زيادة فرص بقاء ونجاح هذه الشركات لما تتمتع به والتميز في تقديم الخدمات، لاسيما في البيئة المحيطة المنافسة بشركة الاتصالات السعودية، ومن هذا المنطلق، فإنه يمكن تحديد مشكلة الدراسة من خلال الإجابة على السؤال الشمولي التالي: "ما أثر التخطيط الاستراتيجي على التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية من وجهة نظر العاملين فيها"؟.

3.1 أسئلة الدراسة :

ومن هنا تحاول هذه الدراسة للوصول إلى النتائج المرجوة وذلك من خلال الإجابة على الأسئلة التالية:

السؤال الأول: ما مستوى تصورات العاملين في شركة الاتصالات السعودية نحو أبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، تحليل البيئة الداخلية والخارجية)؟.

السؤال الثاني: ما مستوى التغيير التنظيمي وأبعاده (التغير في مهام الشركة، التغير التكنولوجي، التغير في القوى البشرية، التغير الهيكل التنظيمي، التغير في التشريعات والأنظمة) من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات السعودية؟.

4.1 أهداف الدراسة :

تهدف الدراسة الحالية إلى التعرف على التخطيط الاستراتيجي بأبعاده (وضوح التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، تحليل البيئة الداخلية والخارجية) وأثره على التغيير التنظيمي بأبعاده (التغير في مهام الشركة، التغير التكنولوجي، التغير في القوى البشرية، التغير الهيكل التنظيمي، التغير في التشريعات والأنظمة) من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات السعودية، وينبثق عن الهدف الرئيس الأهداف الفرعية التالية:

1. التعرف على تصورات العاملين عن واقع التخطيط الإستراتيجي في شركة الاتصالات السعودية.
2. التعرف على تصورات العاملين في شركة الاتصالات السعودية نحو مستوى حدوث التغيير التنظيمي.
3. تقديم خلفية نظرية لمفهوم التخطيط الاستراتيجي والتغيير التنظيمي.
4. تقديم اقتراحات وتوصيات للمعنيين في شركة الاتصالات السعودية تساهم في تطوير وتحسين عمليات التخطيط الإستراتيجي فيه لمواكبة التطورات والتغيرات التي تحدث في عالم الاتصالات.

5.1 أهمية الدراسة :

تستمد هذه الدراسة أهميتها من خلال:

1. أنها تتناول هذه الدراسة مفهومي حديثين وهما التخطيط الاستراتيجي والتغيير التنظيمي، لذلك فإن إخضاع هذين المفهومين للدراسة التطبيقية يعطيها أهمية واضحة ضمن الإطار العلمي لأساليب الإدارة المتقدمة خاصة في ظل الظروف والمتغيرات التكنولوجية والاقتصادية والسياسية المتعددة التي يشهدها القطاع العام السعودي، إذ يعتبر التخطيط الاستراتيجي حديث العهد في الدول النامية والتي من ضمنها المملكة العربية السعودية والتي تستوجب تبني مفهوم التخطيط الإستراتيجي من منظور تطبيقي لمواكبة المتغيرات البيئية المتسارعة.
2. كما أن أهمية الدراسة الحالية تبرز من أنه يؤمل من هذه الدراسة الاستفادة من نتائجها وتوصياتها في زيادة وعي القائمين على إدارة شركة الاتصالات السعودية بمفهوم وأهمية ممارسة التخطيط الاستراتيجي ودورها الفعال في إحداث التغيير التنظيمي. كما وتبرز أيضاً أهميتها من خلال ما تقدمه من الإضافات المتوقعة، والتي يمكن أن تفيد الباحثين في الحقل الأكاديمي والممارسين في الواقع العملي.

6.1 فرضيات الدراسة :

بناءً على ما سبق ، يمكن بناء الفرضيات الرئيسة والتي سيجري اختبارها .
الفرضية الرئيسة الأولى: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى دلالة ($\alpha \leq 0.05$) من وجهة نظر المبحوثين لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، تحليل البيئة الداخلية والخارجية) في التغيير التنظيمي (التغيير في مهام الشركة، التغيير التكنولوجي، التغيير في القوى البشرية، التغيير في الهيكل التنظيمي، التغيير في القوانين والأنظمة) في شركة الاتصالات السعودية. وينبثق عنها الفرضيات الفرعية التالية:

1. الفرضية الفرعية الأولى: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى دلالة ($\alpha \leq 0.05$) من وجهة نظر المبحوثين لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، تحليل البيئة الداخلية والخارجية) في بُعد التغيير في مهام الشركة كأحد أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية.

2. الفرضية الفرعية الثانية: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى دلالة ($\alpha \leq 0.05$) من وجهة نظر المبحوثين لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، تحليل البيئة الداخلية والخارجية) في بُعد التغيير التكنولوجي كأحد أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية.

3. الفرضية الفرعية الثالثة: الفرضية الفرعية الثانية: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى دلالة ($\alpha \leq 0.05$) من وجهة نظر المبحوثين لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط ،

تحليل البيئة الداخلية والخارجية) في بُعد التغيير في القوى البشرية كأحد أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية.

4. الفرضية الفرعية الثالثة: الفرضية الفرعية الثانية: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى دلالة ($\alpha \leq 0.05$) من وجهة نظر المبحوثين لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، تحليل البيئة الداخلية والخارجية) في بُعد التغيير في الهيكل التنظيمي كأحد أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية.

5. الفرضية الفرعية الثالثة: الفرضية الفرعية الثانية: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى دلالة ($\alpha \leq 0.05$) من وجهة نظر المبحوثين لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، تحليل البيئة الداخلية والخارجية) في بُعد التغيير في القوانين والأنظمة كأحد أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية.

الفرضية الرئيسية الثانية: لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى دلالة ($\alpha \leq 0.05$) لتصورات المبحوثين في شركة الاتصالات السعودية لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، تحليل البيئة الداخلية والخارجية) تعزى لخصائصهم الشخصية والوظيفية (المؤهل التعليمي، سنوات الخبرة، المستوى الوظيفي).

الفرضية الرئيسية الثالثة: لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى دلالة ($\alpha \leq 0.05$) لتصورات المبحوثين في شركة الاتصالات السعودية لأبعاد التغيير التنظيمي (التغيير في مهام الشركة، التغيير التكنولوجي، التغيير في القوى البشرية، التغيير في الهيكل التنظيمي، التغيير في القوانين والأنظمة) تعزى لخصائصهم الشخصية والوظيفية (المؤهل التعليمي، سنوات الخبرة، المستوى الوظيفي).

7.1 التعريفات الإجرائية:

أولاً: المتغير المستقل:

التخطيط الإستراتيجي: هي مجموعة من الأنشطة والأعمال التي من المتوقع أن تؤديها شركة الاتصالات السعودية من خلال التعرف على الفرص والتهديدات في قطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات ضمن السوق السعودية والإقليمية، والتي يمكن أن تكون أساساً لاتخاذ قرارات في الوقت الحاضر وتمكن من بناء استراتيجيات فعالة قابلة للتنفيذ مستمدة من البدائل والخيارات المطروحة بغية تحسين وتطوير الخدمات المقدمة من الشركة، وأن تتسم هذه العملية النظامية التخطيطية بالوضوح والأهمية البالغة في حسن استخدامها لإدارة الشركة ولكافة العاملين في الشركة. (شراب، 2011).

ويشمل المتغير المستقل الأبعاد الفرعية التالية :

1. وضوح التخطيط الإستراتيجي: ويعني مدى وضوح رؤية ورسالة شركة

الاتصالات السعودية لدى الإدارة العليا والعاملين في شركة الاتصالات من ناحية أهدافها وخططها واحتياجاتها المستقبلية وبناء رؤيتها على أساس متطلبات البيئة الداخلية والخارجية لبيان وضوح التخطيط الاستراتيجي وتحقيقه على أرض الواقع ومدى ملائمة أهداف الشركة الإستراتيجية لرؤيتها ورسالتها ووضوح السياسات المطبقة للعاملين فيها.

2. أهمية التخطيط الإستراتيجي: وتتمثل أهمية التخطيط الإستراتيجي في

مساهمته في النمو والتطور التي تتبناها شركة الاتصالات السعودية ووضع الشركة في موقف تنافسي أفضل من خلال التنبؤ بالفرص والتهديدات في قطاع الاتصالات الداخلية والخارجية ومواجهتها.

3. استخدام التخطيط الإستراتيجي: ويشير إلى الدرجة التي تستخدم فيها الإدارة

العليا التخطيط الاستراتيجي لتحقيق الأهداف المخطط لها وتحقيق الابتكار والإبداع لدى العاملين في شركة الاتصالات السعودية والقدرة على تحليل عوامل قطاع الاتصالات الداخلية والخارجية، والمحافظة على مستوى

الشركة في السوق مرتفعاً وتحقيق الميزة التنافسية والتقليل من التأثير الشركة بالظروف الخارجية والداخلية .

4. **المشاركة في وضع الخطط:** ويعني مدى سماح الإدارة العليا للعاملين في شركة الاتصالات السعودية بالمشاركة وتمكينهم في إبداء آرائهم حول الخطط الإستراتيجية للشركة ودعوتهم لتقديم المقترحات والتوجيهات التي يرونها بأنها تحقق التميز في تقديم الخدمات لأطول فترة ممكنة.

5. **دراسة البيئة الداخلية والخارجية:** وتعني قيام شركة الاتصالات السعودية بجمع البيانات عن العملاء ومزودي الخدمات الآخرين والخدمات البديلة التي يسعى إليها الزبائن ومعرفة الاستراتيجيات المتبعة من قبل الشركات المنافسة وتحليل خصائص الزبائن لمراعاتها ومتابعة التغيرات في الأنظمة والتعليمات التي تصدرها هيئة الاتصالات ومدى إيجاد حاله من التوازن بين الخطط الإستراتيجية والموارد المتاحة ومراجعة الأوضاع الاقتصادية والتطورات التكنولوجية في مجال الاتصالات . (غنيم، 2001).

ثانياً : المتغير التابع:

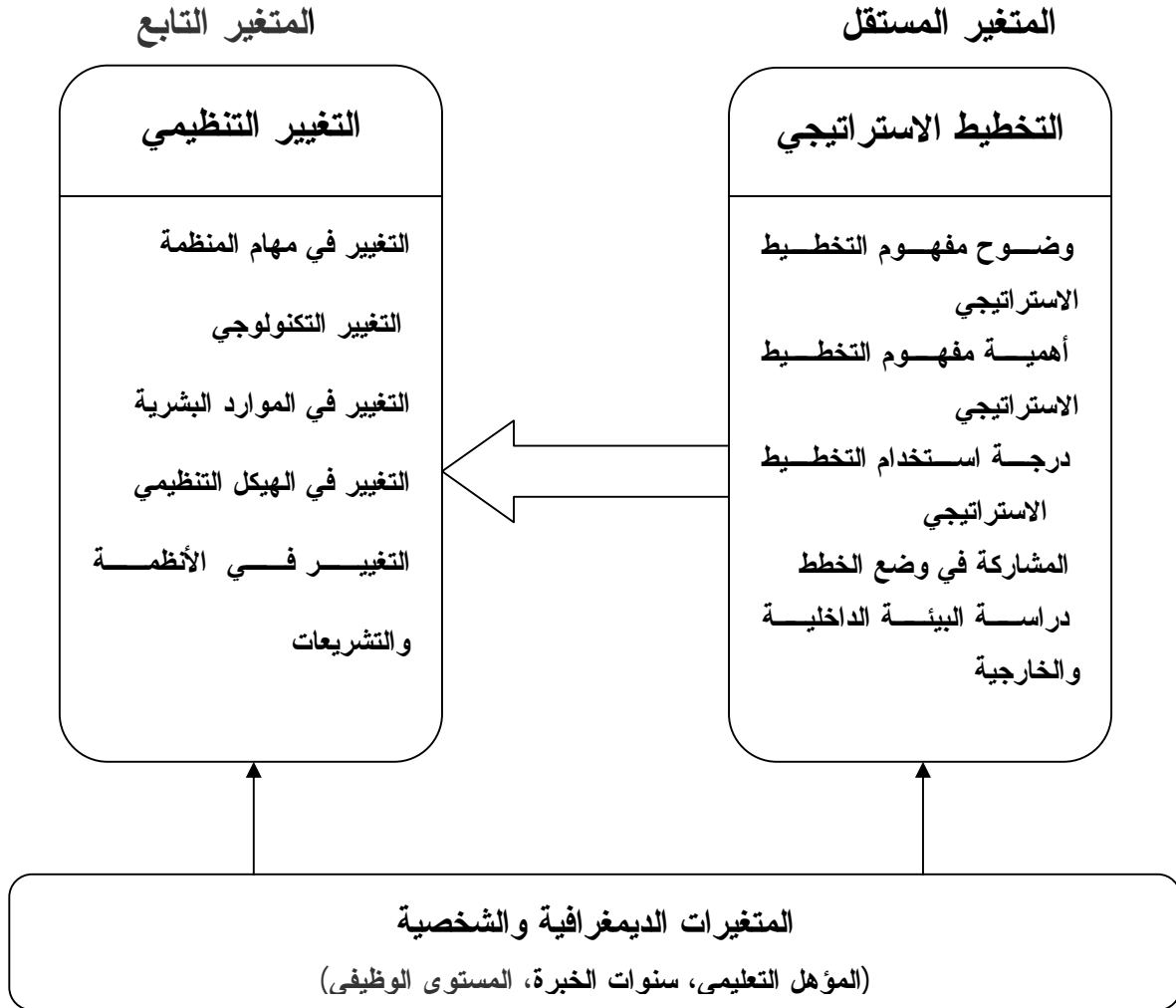
التغيير التنظيمي: هو قدرة شركة الاتصالات السعودية على إحداث تأثيرات وتغييرات على العمليات والأنشطة التي تقدمها الشركة، وذلك من خلال تحسين وتطوير الخدمات لتكون مختلفة عما كانت في الوضع الحالي بحيث تستطيع تحقيق أهدافها الإستراتيجية من خلال التوسع والتميز في خدماتها، وأن يتمثل هذا التغيير في مهام الشركة وواجباتها وقدرتها على مواكبة التغيير في القوانين والأنظمة السائدة وفي التقنيات الحديثة والتكنولوجيا والعمل على تطوير وتدريب العاملين فيها مع الأخذ بعين الاعتبار حرص الشركة على أن تكون قنوات الاتصال واضحة لجميع العاملين في الشركة ، وفيما يلي توضيح لأبعاد المتغير التابع:

1. **التغيير في مهام الشركة:** قدرة الشركة على التحسين والتطوير في طبيعة المهام وإعادة تصميم الوظائف، وتنمية فرق العمل وتعديل أساليب الإنتاج بحيث تكون قادرة على إحداث ميزة لتقديم الأفضل. (عبدالرحمن، 1995).

2. **التغيير التكنولوجي:** قدرة الشركة على مواكبة الجديد في تقنية الاتصالات والتقنية المستخدمة في أعمالها من خلال إدخال وسائل إنتاج حديثة أو تغيير طرق الخدمات، أو باقتناء وسائل وتقنيات الاتصال الجديدة.
3. **التغيير في الموارد البشرية:** قدرة الشركة على تطوير القوى البشرية وتدريبهم وزيادة وعيهم وتحفيزهم واستقرارهم لفترة طويلة واستقطاب الكوادر المؤهلة من السوق مع ضرورة تفهم سلوكهم وشخصياتهم وإدراكهم ومن ثم العمل على تغييرها لتتلاءم مع متطلبات المنظمة وأدوارها.
4. **التغيير في الهيكل التنظيمي:** قدرة الشركة على التحسين في قنوات الاتصال بين العاملين في جميع المستويات الإدارية، وأن يشمل التحسين سواء كان ذلك في نطاق الإشراف المتبع في العمل أو إنشاء وحدات تنظيمية أو إلغاؤها أو تغيير في خطوط الاتصالات أو في هيكل السلطة والمسؤولية أو تغيير في اختصاصات الوحدات التنظيمية أو في المسميات الوظيفية أو في معدلات الأداء أو في عدد الوظائف في كل قسم داخل الشركة، بحيث يخدم هذا التغيير تحقيق الأهداف المنشودة للشركة.
5. **التغيير في الأنظمة والتشريعات:** قدرة الشركة على مواكبة التغيير في الأنظمة والتشريعات والمساهمة كذلك في إحداث تحسين الإجراءات وتسهيل إحداث التغيير المطلوب وملائمة تعديل القوانين الإدارية عند إجراء عملية التغيير وتعديل السياسات المتبعة لتناسب عملية التغيير في الشركة .

8.1 نموذج الدراسة

الشكل رقم (1)
نموذج الدراسة



المصدر: من إعداد الباحث بالاعتماد على الدراسات السابقة

الفصل الثاني

الإطار النظري والدراسات السابقة

1.2 الإطار النظري

1.1.2 مفهوم التخطيط الاستراتيجي

يعتبر التخطيط الاستراتيجي أحد المفاهيم الإدارية الحديثة الذي ارتبط بمستقبل المنظمات الأعمال ، حيث ظهر هذا المفهوم نتيجة لتبني منظمات الأعمال للنظام المفتوح في الإدارة وخصوصاً بعد الانفتاح العالمي وثورة المعلومات والعولمة والتطور التكنولوجي الذي أدى إلى أن يصبح العالم قرية صغيرة ، فالمنظمة تتأثر بالبيئة المحيطة وهذا التأثير المتبادل لابد أن ينعكس على صياغة استراتيجيات تتبنى التغيير الحاصل في البيئة بحيث يكون هناك توافق وانسجام بين موارد المنظمة والاستراتيجيات المصاغة (شراب، 2011).

ويسعى التخطيط الاستراتيجي إلى تحديد التوجهات المستقبلية دون التقيد في التفكير بالماضي أو الحاضر مرتكزاً على التفكير الرحب فيما يرغب بالوصول إليه ، ويبحث في المؤثرات الداخلية والخارجية ، ويتناول القضايا بشكل شمولي، وقد تناول العديد من الكتاب التخطيط الاستراتيجي أما (B. Tregoe & Zimmerman, 1980) فتناولان التخطيط الاستراتيجي من حيث دوره فيعرفانه بأنه تلك الوسائل التي تمكن المنظمة من الإجابة على كل الأسئلة المتعلقة بماذا وكيف؟ ومن ثم فالتخطيط الاستراتيجي هو عبارة عن رؤية لوظيفة التنظيم في المستقبل، ويوفر هذا التخطيط إطاراً من شأنه توجيه الخيارات التي تحدد مستقبل واتجاه تنظيم معين.

ويرى (M. Peterson, 1989) أن التخطيط الاستراتيجي هو عملية مدركة تتمكن من خلالها المؤسسة من إدراك وتحديد وضعها الحالي والمستقبلي والمتوقع، ثم تنمي أو تطور بعد ذلك الاستراتيجيات، والسياسات، والإجراءات بغية اختيار وتنفيذ إحداها أو بعض منها.

بينما يرى (مندورة ودرويش، 1999) أن التخطيط الاستراتيجي هو عملية اتخاذ قرارات مستمرة بناءً على معلومات ممكنة عن مستقبل هذه القرارات وآثارها في

المستقبل ووضع الأهداف والاستراتيجيات والبرامج الزمنية والتأكد من تنفيذ الخطط والبرامج المعدة.

أما (Hunger & Wheelen, 1997) فيعرفان أن التخطيط الاستراتيجي هو تنمية وتكوين الخطط الطويلة الأجل للتعامل بفعالية مع الفرص والتهديدات الموجودة في البيئة الخارجية المحيطة بالمنظمة في ضوء مصادر القوة والضعف للموارد التي تملكها المنظمة في بيئتها الداخلية، ويتضمن كذلك تعريف مهمة المنظمة ورسالتها وصياغة الأهداف الممكن تحقيقها وتطوير وتشكيل الاستراتيجيات ووضع توجهات السياسة العامة للمنظمة.

وقد عرفه (القطامين، 2002) أنه عملية تطوير رسالة المؤسسة وأهدافها وخططها الإستراتيجية وسياساتها للمرحلة القادمة وهي عملية تخطيطية تتضمن مجموعة من النشاطات الفكرية النظرية وتتطلب مستوى عال من المهارات الفكرية وهي عملية مستقبلية تهدف إلى تحقيق انتقال منظم من موقف حالي إلى موقف مستقبلي مستهدف يفوقه قيمة وقدرة على الانجاز.

أما (غنيمة، 2005) فيرى أن التخطيط الاستراتيجي بأنه اتخاذ قرارات متعلقة بتحديد رسالة المؤسسة وتكوين السياسات وتحديد الأهداف وتقرير المسار الأساسي الذي يستخدم أهداف المؤسسة والذي يحدد أسلوبها وشخصيتها وغيرها من المؤسسات.

الإدارة الإستراتيجية والتخطيط الاستراتيجي :

شهد العقد الأخير من القرن العشرين، تسارعاً في المتغيرات البيئية سواء على صعيد التكنولوجيا أو في السياسة والاقتصاد والتعليم، وبرز مفهوم المنافسة بين المؤسسات الحاضرة لهذه المجالات ،ويمكننا القول أن للتخطيط الاستراتيجي والإدارة الإستراتيجية دوراً حيوياً في حياة المنظمات، كونها تسهم بدور فاعل في وضع التصورات والرؤى ورسم معالم المستقبل.

ويتربط مفهوم التخطيط الاستراتيجي مع مفهوم الإستراتيجية، فالإدارة الإستراتيجية تعرف بأنها عملية اتخاذ قرارات مرتبطة بتحديد رسالة المؤسسة وأهدافها الأساسية بعيدة المدى واختيار وتحديد الخطط الإستراتيجية وتوظيف

الإمكانات والموارد المتاحة للمنظمة بما يتوافق مع أهدافها مع المتغيرات البيئية وتطوير انظم المتاحة للمنظمة والإجراءات الداخلية بالمؤسسة ثم العمل على تطبيق هذه القرارات واختبارها (الشويخ، 2007).

بينما الآخر فيرى أنها الأسلوب الذي تختاره الإدارة للاستفادة من الموارد المتاحة، وتحقيق أفضل النتائج من خلال استفادة المؤسسات من نقاط القوة بها والتغلب على نقاط الضعف التي تعاني منها (السلمي، 2000)، أما (العارف، 2001) فتري بأن الإدارة الإستراتيجية فن وعلم تشكيل وتنفيذ وتقييم القرارات الوظيفية المتداخلة التي تمكن الشركة من تحقيق أهدافها.

وعرفها (الفرا، 2005) بأنها عملية مستمرة غير منتهية تهدف إلى الحفاظ على المؤسسة ككل على نحو ملائم، من أجل تعزيز قدرتها على التعامل مع المتغيرات البيئية المحيطة.

ويتضح من هذه التعريف أن الإدارة الإستراتيجية تركز على تحقيق التكامل بين وظائف الإدارة والتسويق، والتمويل، والإنتاج والبحوث، والتطوير والتكنولوجيا بغرض تحقيق نجاح الشركة، هذا إلى جانب مهم للإدارة الإستراتيجية وهو الرقابة والمتابعة والتطوير المستمر الذي يأتي نتاجاً لعمليات التقويم وفقاً لرؤية واضحة وقدرة فائقة للإدارة العليا على التكيف مع متغيرات البيئة المحيطة، وهذا يعطي إشارة واضحة إلى أن هناك تشابهاً كبيراً بين مفهومي التخطيط الاستراتيجي والإدارة الإستراتيجية فيما يتعلق بالمحتوى، حيث كلاهما يشتمل على إعداد الإستراتيجية وتطبيقها وتقييمها، ولكن الاختلاف في تباين الاستخدام لكلا المفهومين بين المنظمات والشركات.

وفي ضوء ذلك أصبحت عملية التخطيط الاستراتيجي تأخذ بعداً مهماً في رصد مستقبل المؤسسات والتنبؤ بالتحديات التي يمكن أن تؤثر سلباً على استمراريتها وتطويرها، فالإدارة الإستراتيجية تعتبر ثمرة لتطور مفهوم التخطيط الاستراتيجي وتوسيعاً لنطاقه وأبعاده، لذا فإن التخطيط الاستراتيجي بات أحد أهم العناصر الأساسية للإدارة الإستراتيجية (الشويخ، 2007).

وبالتالي فإن التخطيط الإستراتيجي يحتل موقعا بارزا في العملية الإدارية، فهو الذي يوضح معالم الطريق، ويحدد مسار العملية الإدارية فإستراتيجية أي منظمة تصقل سياسة الشركة وتوظف جميع الأبعاد لخلق إستراتيجية ناجحة من أجل تحقيق أهداف الشركة.

مزايا التخطيط الاستراتيجي:

- للتخطيط الاستراتيجي مزايا عديدة تنطلق من كونه يأتي تطوراً نوعياً لأنواع التخطيط المختلفة ولعل أهم ما يميز التخطيط الاستراتيجي ما يلي: (الفرا، 2005)
1. أنه عملية متكاملة ومتنوعة الأبعاد لصياغة وتطبيق خطة إستراتيجية شاملة تؤدي إلى إكساب أو خلق الميزة التنافسية للمنظمة.
 2. ينطلق التخطيط الاستراتيجي من تحليل منهجي شامل للمركز التنافسي الحالي للمنظمة، وللفرص والتهديدات الحالية والمتوقعة في بيئة الأعمال، ولعناصر القوة والضعف الذاتية الموجودة في داخل الشركة من جهة أخرى.
 3. التخطيط الاستراتيجي عملية واسعة متعددة الأوجه ومتنوعة الأنشطة تتجاوز النظرة التقليدية للأنماط الأخرى من التخطيط، فالتخطيط الاستراتيجي ليس مجرد نشاط وظيفي وديناميكي متخصص، وإنما هو أوسع شمولاً، وأغنى أبعاداً، وأعمق مستوى من التفكير العقلاني التحليلي، حيث يتسم بالتفكير الموضوعي المتبصر الذي ينطلق من محاولة صياغة نظرة شاملة لكافة المتغيرات البيئية (الداخلية والخارجية). (المجمع العربي للمحاسبين القانونيين، 2001: 6).
 4. يسعى التخطيط الاستراتيجي إلى إيجاد تصور تستطيع من خلاله أن تحقق ميزة تنافسية، وذلك من خلال تحليل الاتجاهات المتوقعة والممكنة والتركيز على المستقبل، ويتميز التخطيط الاستراتيجي بأنه نوعي يركز على إنتاج وتوريد الأفكار غير المسبوقة. (الآغا، 2005).
 5. يحقق التخطيط الاستراتيجي التفاعل والحوار البناء بين المستويات الإدارية الثلاث في التخطيط (العليا - الوسطى - الدنيا) وبين مستقبل التنظيم وسبل نجاحه وتطوره، ويرشد اتخاذ القرارات في العملية الإدارية.

6. يعمل التخطيط الاستراتيجي على التقليل من الآثار السلبية للظروف المحيطة على نشاط التنظيم وزيادة فاعليته وكفاءته، وتقديم المساهمة في إحداث جودة أفضل للمنتج أو الخدمة (غنيم، 2001).

7. يسعى التخطيط الاستراتيجي إلى وضع مسارات رئيسية للفعل الاستراتيجي تتمثل بخطط استراتيجية أقل رسمية وأقل ثباتاً، وأكثر تغييراً وأوسع شمولاً، وأعمق تحليلاً من الخطط الرسمية التقليدية التي تتغلق على ثوابت مبادئها وقواعد عملها ومراحل تنفيذها.

ما يضيفه التخطيط الاستراتيجي في عملية التخطيط هي:-

1. ربط التخطيط بالأهداف الاستراتيجية للمنظمة.
2. تكامل النظرة في الداخل (تحليل البيئة الداخلية)، بالنظرة إلى الخارج (تحليل البيئة الخارجية).

3. دراسة وتحليل القدرات والموارد التنظيمية بنظرة شمولية واسعة.
4. نظرة متكاملة لتقييم أداء الشركة في الماضي، وتحليل الموقف الاستراتيجي في الحاضر، وتكوين نظرة شاملة مع العمل المنظم من أجل المستقبل.
5. تجاوز مستوى العمل بصيغة ردود الفعل والتخطيط من أجل التأثير الفاعل في السوق وهيكل الصناعة.

6. ربط التخطيط بالثقافة التنظيمية للمنظمة وبقواعد لعبة الأعمال في بيئة العمل المحيطة.

7. فهم التخطيط كأداة لتغيير استراتيجي شامل للأوضاع والموارد والقدرات.
8. الانتقال من التنبؤ إلى الاستكشاف، من حشد الموارد إلى بناء القدرات، ومن السعي من أجل البقاء والمحافظة على الوضع الراهن إلى بناء الاستراتيجيات التي تؤدي إلى تكوين أو خلق الميزة التنافسية الاستراتيجية المؤكدة (المجمع العربي للمحاسبين القانونيين، 2001).

ما يميز التخطيط الاستراتيجي عن أنواع التخطيط الأخرى :

يرى الباحث أن الكثير ممن يمارسون التخطيط يقعون في لبس بين المفاهيم المتعددة لعلمية التخطيط فيجعلون جل مهمتهم إعداد خططاً استراتيجية جديدة

محكومة بأهداف وقرارات تعالج مدة زمنية أطول وقد أشار (العبد، 2003) بأن الاعتبارات التالية ليست من التخطيط الاستراتيجي وهي :

1. **التنبؤ:** فالتنبؤ هو امتداد طبيعي من الحاضر للمستقبل، أما التخطيط الاستراتيجي هو محاولة تصوير شكل الشركة في المستقبل وتحقيق هذا التصور.

2. **تطبيق الأساليب الكمية في التخطيط:** التخطيط الاستراتيجي هو محاولة للتحليل والبحث عن الأفكار والابتكار والإبداع والتعمق في دراسة شخصية الشركة وثقافتها لبناء مستقبلها وهي أمور تبتعد عن استخدام الأساليب الكمية.

3. **القرارات طويلة الأجل:** التخطيط الاستراتيجي ليس قرارات تخطيطية طويلة الأجل فقط، بل هي قرارات حاضرة أيضاً. فكثيراً من القرارات الاستراتيجية تؤخذ اليوم لأنها تؤثر في مستقبل ومصير الشركة.

4. **التغلب على المخاطرة:** طالما أن هناك مستقبل، فهناك مخاطرة غير أن التخطيط الاستراتيجي يساعد الإدارة على تقييم المخاطرة، استناداً إلى معايير موجودة في الأهداف العامة ورسالة الشركة وغيرها.

فالتخطيط الاستراتيجي وهو مساعدة المؤسسة في أداء عمل أفضل للمؤسسة، ويمكن للتخطيط الاستراتيجي أن يساعد المنظمة على أن تركز نظرتها وأولوياتها في الاستجابة للتغيرات الحادثة في البيئة من حولها وأن يضمن أن أفراد المنظمة يعملون باتجاه تحقيق نفس الأهداف. وبالطبع فالمقصود بكلمة "استراتيجي" هو إضفاء صفة النظرة طويلة الأمد والشمول التي تؤثر على استمرار وبقاء المؤسسة.

وبالتالي فإنه يمكن الحكم على وجود التخطيط الاستراتيجي في أي منشأة من خلال استخدام المنشأة للأسلوب العلمي الصحيح للتخطيط الاستراتيجي ودراسة متغيرات البيئة للمنشأة بتحديد الفرص والمخاطر أو التهديدات بالإضافة إلى توفر نظم معلومات إدارية وجود نظام تقويم ورقابة يمكن المنشأة من تقويم الأداء بالشكل الصحيح وتحديد الانحرافات عن الخطط المرسومة وتصحيحها، مع الأخذ بعين الاعتبار اختيار القوى البشرية التي تساهم في تحقيق الاستراتيجيات المرسومة.

2.1.2 مفهوم الإستراتيجية

كلمة إستراتيجية إنجليزية الأصل والمنشأ وتعني بالعربية الصراط، أطلقت ابتداء على أسلوب التحرك العسكري المخطط بإحكام في الحرب (العدلوني، 2002) وقد ازداد الاهتمام خلال العقدين الأخيرين بمفهوم الإستراتيجية وطرق إدارتها بما في ذلك صياغة الخطط والطرق المناسبة لتطبيق الإستراتيجية بما يتناسب وإمكانات منظمات الأعمال، حيث غدت الإدارة الإستراتيجية ركناً رئيسياً من أركان إدارة الشركة، وتستحوذ الإدارة الإستراتيجية على اهتمام الإدارة العليا في منظمات الأعمال من حيث الأساس التنظيمي للمنظمة ككل، بينما تهتم الإدارة الوسطى بدور أقل أهمية وبدرجات متفاوتة، ويمكن تطبيق الإدارة الإستراتيجية في المنظمات كافة مع تفاوت في شدة التركيز والاهتمام وطبيعة العمل في هذه المنظمات، وتغطي الإدارة الإستراتيجية كل الفعاليات التنظيمية بما في ذلك المسؤوليات والقوانين والضوابط الفرعية.

ومصطلح الإدارة الإستراتيجية يتضمن القدرة على التنبؤ والتوافق بين القدرات الذاتية للمنظمة والفرص المتاحة أو التهديدات الناشئة عن البيئة الخارجية، وبالتالي يكون الاستنتاج عبارة عن مجموعة من المفاهيم المرتبطة بالمركز التنظيمي لتحقيق نتائج إيجابية تجعل من إدارة الشركة إدارة فعالة (جواد، 2000) وتعرف الإستراتيجية أنها خطة موحدة ومتكاملة وشاملة تربط بين المزايا التنافسية للمنظمة والتحديات البيئية التي يتم تصميمها، للتأكد من تحقيق الأهداف الأساسية للمنظمة من خلال تنفيذها الجيد بواسطة الشركة (ابو قحف، 2000).

مستويات الاستراتيجية:

هناك ثلاث استراتيجيات هي:

1. استراتيجية الشركة Corporate Strategy: وهي تصف توجهات الشركة

الكلية بما يعكس اتجاهاتها العامة نحو النمو وإدارة أعمالها وخطوط منتجاتها لتحقيق التوازن في مزيج منتجاتها. وإستراتيجية الشركة محدد للقرارات التي تحدد نوع الأعمال التي يجب أن ترتبط بها الشركة وكذلك تدفق الموارد والأموال من وإلى أقسام الشركة وأخيراً علاقات الشركة مع المجموعات

الرئيسية في البيئة، وتتركز هذه الاستراتيجية في تحديد مجالات الأعمال التي يجب ان تدخل فيها الشركة لتحقيق اهدافها الاستراتيجية (جاريث وشارلز، 2001).

2. استراتيجية الأعمال Business Strategy: وتستخدم هذه الاستراتيجية على مستوى الشركة أو على مستوى وحدة الأعمال الاستراتيجية والتي يمكن تعريفها على انها تنظيم له يكونه الخاص به بحيث يخدم سوق معينة بمدى محدد من المنتجات المترابطة، وتتضمن هذه الاستراتيجية استراتيجية الشركة واستراتيجية التنافس، وتركز استراتيجية الأعمال على تحسين الوضع التنافسي لمنتجات أو خدمات الشركة في صناعة معينة أو في قطاع سوقي معين (عبدالرحمن، 1995).

3. الاستراتيجية الوظيفية Functional Strategy: وهي عبارة عن الاستراتيجيات التي تتخذ في كل مجال من المجالات الوظيفية مثل الانتاج والتمويل والتسويق وخلافه، وتتعلق أساساً بتعظيم الكفاءة فهي تطور وتضع الاستراتيجيات لتحسين الأداء في ظل القيود الداخلية المتاحة (عبدالرحمن، 1995).

مراحل الادارة الاستراتيجية:

تمر عملية الإدارة الإستراتيجية بأربعة مراحل وهي: (عوض، 2004)، (قطامين، 1996)، (Hunger & Wheelen, 1997).

1- مرحلة التحليل والرصد البيئي.

2- مرحلة صياغة الإستراتيجية.

3- مرحلة تنفيذ الإستراتيجية.

4- مرحلة تقييم الإستراتيجية.

ولتوضيح هذه المراحل ومكوناتها سنتناولها بالتفصيل على النحو التالي:

أولاً : مرحلة التحليل والرصد البيئي :

التحليل البيئي هو استعراض وتقييم البيانات والمعلومات التي تم الحصول عليها عن طريق مسح البيئة الداخلية والخارجية في الشركة أو منظمة الأعمال، والتي سوف

تحدد مستقبل الشركة أو منظمة الأعمال، والطريقة الأكثر شيوعاً في تحليل البيئة الداخلية والخارجية هي طريقة SWOT Analysis، ويستخدم هذا المصطلح لتحليل البيئة الداخلية عن طريق عوامل القوة و الضعف (Hunger & Wheelen,1997) . ويعتبر رصد وتحليل البيئة الخارجية والداخلية من مكونات التخطيط الاستراتيجي علاوة على مرحلة صياغة الإستراتيجية التي سوف تستعرض لاحقاً كما أشار (قطامين، 1996).

وتتكون عملية المسح البيئي من خلال:

1- **تحليل البيئة الخارجية:** والذي يهتم برصد البيئة الخارجية من تغييرات ايجابية يمكن استغلالها ورصد التغييرات السلبية التي تمثل تهديداً للمنظمة (عوض، 1999).

وتمثل البيئة الخارجية مجموعة العوامل والمتغيرات التي تؤثر على نشاط الشركة ولا تخضع لسيطرتها، ويفيد تحليل هذه المتغيرات في: صياغة الأهداف المطلوب تحقيقها، وكيفية توجيه الموارد المتاحة وتعظيم الاستفادة منها. وتحديد الفرص التي يمكن اقتناصها. وتحديد المخاطر أو التهديدات الواجب تجنبها أو علاجها. وهناك أربعة متغيرات أساسية تكون في مجموعها المحاور الأساسية للبيئة الخارجية، وما بهما هو آثار هذه المتغيرات البيئية على الإدارة الإستراتيجية وهي: المتغيرات الاقتصادية، الاجتماعية، السياسية، التكنولوجية. وتأثير هذه المتغيرات يختلف باختلاف طبيعة وأنواع المنظمات القائمة في البيئة وفيما يلي توضيح موجز لهذه المتغيرات (الدوري، 2005) :

المتغيرات الاقتصادية: تشتمل على الإطار الاقتصادي العام للدولة، بما في ذلك نوع التنظيم الاقتصادي والملكية الخاصة والعامة، بالإضافة إلى السياسات المالية، وتعتبر المتغيرات الاقتصادية إحدى عوامل البيئة الهامة المؤثرة على منظمات الأعمال من خلال الفرص أو التهديدات التي تقدمها لها ومنها معدلات النمو الاقتصادي ومعدلات الفائدة ومعدلات سعر الصرف وخلافه.

المتغيرات السياسية والقانونية التي توضح درجة الاستقرار السياسي ومدى تدخل الحكومات في ميادين الأعمال وتأثيرها على أداء المنظمات، فلا تعمل المنظمات

بمعزل عما يحدث في البيئة السياسية والقانونية المحيطة بها فلا بد من تحليل البيئة السياسية والقانونية من أجل تحديد الفرص والتهديدات البيئية، ومن هذه المتغيرات السياسية والقانونية علاقة الدولة التي تعمل فيها الشركة مع الدول الأخرى التي تشكل سوقا قائما أو سوقا متوقعا لمنتجاتها أو خدماتها، وعليها دراسة قوانين حماية البيئة وما تفرضه من ممارسات على المنظمات.

المتغيرات الاجتماعية والمتغيرات التكنولوجية وتتكون من التقاليد، والقيم والأطر الأخلاقية للأفراد في مجتمع الشركة، دور المرأة في المجتمع، وارتفاع مستوى التعليم. والمتغيرات التكنولوجية تشمل كل من التغيرات التي تحدث في البيئة الفنية والتغيرات الحديثة في التقنية، كزيادة الاعتماد على الحاسبات الآلية (عبدالرحمن، 1995).

2- تحليل البيئة الداخلية : وتعني تجميع البيانات عن الأداء الداخلي للمنظمة وتحليلها للكشف عن نقاط القوة التي تتمتع بها المنظمة مقارنة مع المنافسين لمحاولة استغلالها وتقادي نقاط الضعف والتغلب عليها، حيث يعتبر مسح البيئة الداخلية نقطة هامة في اختيار الإستراتيجية المناسبة (عوض، 1999).

والهدف الرئيس لدراسة البيئة الداخلية للمنظمة هو تحديد العوامل الإستراتيجية فيها، ومن ثم تقييمها لمعرفة نواحي القوة والضعف في الشركة أي تحديد العوامل التي يمكن التركيز عليها باعتبارها تمثل قوة للمنظمة ويقصد بها الخصائص التي تعطي الشركة إمكانيات جيدة تعزز عناصر القوة لديها وتساهم في إنجاز العمل بمهارة وخبرة عالية بالإضافة إلى تشخيص العوامل التي يستوجب استبعادها أو معالجتها باعتبارها تمثل نقاط ضعف في الشركة ويقصد بها المؤشرات التي تدل على نقص في إمكانيات الشركة (الدوري، 2005). ومن الممكن تصنيف البيئة الداخلية إلى ثلاثة محاور أساسية هي: الهيكل التنظيمي، والثقافة التنظيمية السائدة، والموارد والإمكانات المتاحة لديها، وفيما يلي توضيح هذه المحاور:

الهيكل التنظيمي: حيث يمثل الآلية الرسمية التي يتم من خلالها إدارة الشركة عبر تحديد خطوط السلطة والاتصال بين الرؤساء والمؤسسين، وهو نظام للسلطة والمساءلة والعلاقات بين الوحدات التنظيمية الذي يحدد شكل وطبيعة العمل اللازم

للمنظمة. ومن خلال الهيكل التنظيمي نستطيع وصف إطار التنظيم ودرجة تعقده ورسميته ومركزيته، ويقصد بالتعقيد حجم ومقدار تقسيم العمل عموديا وافقيا والذي يترتب عليه صعوبة التنسيق، كما ويقصد بالرسمية درجة اعتماد التنظيم على القواعد التشريعية والتنظيمية والإجراءات اللازمة لتوجيه السلوك التنظيمي للأفراد والعاملين، أما المركزية فيقصد بها تركيز سلطة اتخاذ القرار في المستويات الإدارية العليا (العميان، 2005).

الثقافة التنظيمية: وتشكل مجموعة المعتقدات والتوقعات والقيم التي يشترك بها أعضاء التنظيم والتي تكون بمجملها معايير السلوك المقبول وغير المقبول داخل الشركة. فالثقافة التنظيمية تتبع الإستراتيجية فلا بد التأكد من أن الثقافة التنظيمية السائدة في الشركة لا تتعارض مع الاستراتيجيات الجديدة التي سيتم صياغتها، والعمل على إحداث التغيير فيها إذا لزم الأمر لتصبح أكثر توافقاً مع متطلبات الاستراتيجية التي سيتم تبنيها. وينطوي تحت مفهوم الثقافة التنظيمية العديد من المصطلحات مثل الأخلاقيات والنواحي المادية والقيم والنماذج الاجتماعية والتكنولوجيا وبالتالي تمثل ثقافة الشركة مجموعة من المزايا التي تميز الشركة عن غيرها من المنظمات الأخرى، ولهذه المزايا صفة الاستمرارية النسبية وتمارس تأثيراً كبيراً على سلوك الأفراد في منظمة ما (المدهون والجزراوي، 1995).

الموارد المتاحة: إن من المسلمات الأساسية في الإدارة الناجحة أن يتركز اهتمام المدراء الاستراتيجيين على خلق حالة من التوازن بين الخطط الاستراتيجية وبين الموارد المتاحة لدى الشركة لتنفيذ تلك الخطط فالموارد المتاحة تمثل المزيج من الإمكانيات المالية والبشرية والتكنولوجية والأنظمة الإدارية المختلفة ونظم المعلومات الإدارية والإمكانات ذات الصلة بالبحث والتطوير المتوفرة للمنظمة. فنجد أن البنية التحتية للإدارة الاستراتيجية تعتمد على التحديد الدقيق للعوامل الاستراتيجية في البيئتين الداخلية والخارجية، فهي تشكل المدخلات الأساسية لإدارة الاستراتيجية والتي تستمد من نقطة توازن استراتيجي بين قدرة الشركة على اقتناص الفرص وتحديد المخاطر في بيئتها الخارجية وبين عوامل القوة والضعف في بيئتها الداخلية (الدوري، 2005).

ثانياً : مرحلة صياغة الاستراتيجية:

وهي المرحلة التي توضع فيها الخطط طويلة الأمد، لتتمكن الإدارة العليا من استغلال الفرص، وتجنب التهديدات، وتزيد نقاط القوة، وتحد من نقاط الضعف، بأسلوب إيجابي وفعال، وتحتوي هذه المرحلة على تحديد رسالة ورؤية المنظمة وتحديد الأهداف المراد تحقيقها، ووضع النقاط الرئيسية لسياسة المنظمة، وقد أشار (القطامين، 1996) بأن مكونات هذه المرحلة تتمثل برسالة ورؤية المؤسسة والأهداف الاستراتيجية، والخطط الاستراتيجية، والسياسات والتي هي أحد مكونات التخطيط الاستراتيجي، وفيما يلي توضيح لهذه الأنشطة:

أ_ تحديد رؤية ورسالة الشركة: وتمثل الرسالة Mission عنصراً هاماً من عناصر التخطيط الاستراتيجي، وأساساً ترتكز عليه المنظمة في تحديد رؤيتها وغاياتها، وقد تناول كتاب كثيرون مفهوم الرسالة حيث عرفها (الموسي، 2002) بأنها: " الإطار المميز للمنظمة عن غيرها من المنظمات الأخرى، من حيث مجال نشاطها ومنتجاتها وعمالها وأسواقها، والتي تعكس السبب الجوهري لوجود المنظمة وهويتها، ونوعيات عملياتها، وأشكال ممارستها".

ويرى داركر في توضيحه لمفهوم الرسالة بأنه لا بد أن تسأل المنظمة نفسها: ما هو عملنا؟ (What is our Business؟) وما هو الذي سيميز المنظمة عن غيرها من المنظمات؟ وسبب تفردنا وأوجه نشاطها؟ (المغربي، 2000).

وتعد رسالة الشركة بيان رسمي صريح يوضح سبب وجودها، وطبيعة النشاط الذي تمارسه، وتمثل الخصائص الفريدة في الشركة والتي تميزها عن غيرها من المنظمات المماثلة لها، ورسالة الشركة عبارة عن جملة أو عدة جمل تتضمن بيانات خاصة بالشركة تميزها عن غيرها من المنظمات، وتعتبر عملية صياغة الرسالة عملية صعبة وتستغرق وقت طويل لكنها ضرورية حيث أنها توفر للمنظمة أساس جيد للتحفيز وتخصيص مواردها المختلفة بطريقة أكثر كفاءة، كما تساهم رسالة الشركة في بناء لغة واحدة ومناخ مناسب داخل الشركة، وتضع أساس جيد لبلورة أهداف محددة بوقت وتكلفة ومستوى جودة محدد، (العارف، 2000).

وتتمحور رسالة الشركة حول ثلاث عناصر رئيسية هي: بيان الرؤية الاستراتيجية للمنظمة والتي تبين ماتحاول الشركة تحقيقه على المدى المتوسط والمدى الطويل، ويتحدد بيان الرؤية الاستراتيجية للمنظمة الى الاجابة عن السؤالين التاليين: ما هو نشاط الشركة، والى ماذا يجب أن يؤول؟. والعنصر الثاني هو بيان القيم الاساسية للمنظمة فهي تلك القيم الرئيسية التي يعتنقها أعضاء الشركة والتي تحدد وتوجه السلوك داخل منظمة الاعمال وتحدد كيف يعتزم المديرون ادارة شؤون العمل. وفيما يتعلق بالعنصر الثالث القوى الدافعة للمنظمة فهي المحرك المركزي الذي يدفع جهود الشركة الى الامام (جاريث وشارلز، 2001).

ومن الاسباب التي تدعو المنظمات الى صياغة جيدة ومكتوبة للرسالتها ان رسالة الشركة تشكل الاساس الذي يعتمد عليه في الشركة من أجل صياغة الاهداف والاستراتيجيات، وان الصياغة الجيدة والمكتوبة يوضح صورة الشركة امام الاطراف اصحاب المصلحة، ويقلل من مخاطر فقدان دعمهم لها وقد يجذب المزيد للتعامل مع الشركة، وان الصياغة الجيدة والمكتوبة للرسالة كذلك يوفر مناخ تنظيمي جيد في الشركة، ويعمل على ترسيخ القيم مع مرور الوقت في الشركة (الماضي، 2003).

ب_ تحديد الأهداف الاستراتيجية: هي ما ترمي المنظمة الى تحقيقه على المدى البعيد وهي بطبيعتها أهدافاً عامة آخذة صفة العموم والشمول والأفضلية توضع بصورة مجردة مثل تعظيم الربحية أو هدف النمو أو التوسع أو هدف الالتزام بالمسؤولية الاجتماعية ولهذا فهي ترتبط ارتباطاً وثيقاً بالاستراتيجية اذ يجب أن تحدد الادارة العليا بالمنظمة (المغربي، 2000).

وتمثل الغايات الاستراتيجية العنصر المحوري في عمليات التخطيط والإدارة الاستراتيجية حيث تحدد الإطار العام للجمهور والأنشطة التي تقوم بها المنظمة، وتساعد في تحويل الرؤية الاستراتيجية والرسالة التنظيمية إلى مستويات مرغوبة للأداء، ومن ناحية أخرى فإن الغايات والأهداف تسهم في توجيه القدرات الاستراتيجية وتحديد أولوياتها وأهميتها النسبية، ويرى المرسي أن مفهوم الغايات يشير إلى النتائج النهائية للمنظمة والتي ترتبط بتحديد الغرض الذي يميزها عن

غيرها من المنظمات المماثلة. وعادة ما تستند الغايات إلى رسالة المنظمة (المرسي، 2002)، في حين يشير مفهوم الأهداف إلى النتائج المطلوب تحقيقها لترجمة مهام المنظمة ورسالتها إلى واقع عملي، وتتسم بالتحديد الدقيق.

وتمثل هذه الأهداف النتائج التي تأمل الشركة تحقيقها في المستقبل، ومن الأمثلة عليها وصول خدمات الشركة إلى جميع مناطق الدولة، وتطوير العاملين، وزيادة الإنتاجية إلى مستوى معين. ويفضل أن تكون هذه الأهداف محددة ويمكن قياسها وتحقيقها، أي يجب أن تتسم بالواقعية والانسجام مع الأهداف الأخرى للمنظمة كالأهداف قصيرة الأجل، والأهداف الاستراتيجية يجب أن تكون قابلة للقياس الكمي قدر الامكان، وأن تتسم الأهداف الاستراتيجية بالتحدي والواقعية بنفس الوقت، وأن تتضمن وقتاً محدداً لتنفيذها، وأن تكون الأهداف الاستراتيجية كذلك واضحة ومفهومة، وأن تكون مرنة تستوعب التغيرات المستجدة (جاريث وشارلز، 2001).

جـ. السياسات: وتشمل السياسات مجموعة المبادئ والقواعد التي تحكم سير العمل، والتي تم تحديدها سابقاً من قبل إدارة الشركة، لتكون دليلاً يسترشد به العاملون في المستويات الإدارية المختلفة عند اتخاذ القرارات والتصرفات المتعلقة بتحقيق الأهداف المخطط لها سواء الأهداف قصيرة أو متوسطة أو طويلة الامد.

والسياسات هي الوسائل التي تمكن من تحقيق الأهداف وتتضمن التعليمات والقواعد والاجراءات الموضوعية بهدف الوصول للأهداف المحددة وهي التي توجه عملية اتخاذ القرارات (العارف، 2000).

وينظر إلى السياسات من خلال الشركة، ووظائفها، وعملياتها. وقد تكون السياسات على ثلاثة أنواع، النوع الأول يمثل السياسات على مستوى الشركة وتتضمن السياسات التي تعكس رسالتها كما أنها تستخدم كمرشد لتقييم استراتيجيات الشركة، أما النوع الثاني فهو يشمل السياسات الوظيفية والتي تتعلق بالانشطات والأعمال داخل إدارات الشركة وتتصف بأنها على درجة عالية من التفصيل والتحديد، أما النوع الأخير فهو يمثل السياسات التشغيلية التي تهتم بالقرارات التي تتعلق بالعمليات اليومية للمنظمة (غراب، 1995).

د - الخطط الاستراتيجية: وتعرف الخطط الاستراتيجية في مجال الادارة تحديد الاهداف والاعراض والسياسات الرئيسية، والخطط لتحقيق هذه الاهداف مصممة بطريقة تحدد طبيعة عمل الشركة ونوعها.

فالخطط الاستراتيجية تعرف على انها تحديد الاهداف الرئيسية طويلة الاجل للمنظمة وتبني طرق العمل وتوزيع الموارد الضرورية لتنفيذ هذه الاهداف، فالخطة الشاملة تحدد كيفية إنجاز أهداف الشركة ورسالتها وتصنف حسب البعد الزمني المرتبط بها، فالخطة قصيرة المدى توضع لإنجاز هدف قصير المدى، بينما توضع خطة متوسطة المدى أو طويلة المدى لإنجاز هدف متوسط المدى أو طويل المدى فلا بد أن يتم التخطيط على أساس الأهداف الاستراتيجية وليس العكس، فالتخطيط يحدد الكيفية التي تؤدي بالوسائل لبلوغ الهدف، والخطط الاستراتيجية تمتاز بالثبات النسبي ولفترة طويلة وهذا لا يعني انها غير قابلة للتغيير بل يمكن ان تتغير ولكن تغيرها يحدث خلال الفترات الزمنية الطويلة (العلونة وآخرون، 1999).

ثالثاً : مرحلة تنفيذ الاستراتيجية:

بعد اكتمال مرحلة صياغة الاستراتيجية يتجه الاهتمام بعملية تنفيذها وإمكانية تفاعلها واتساقها مع الاستراتيجية التي تم وضعها، وتعتبر هذه المرحلة من أهم مراحل الإدارة الاستراتيجية، حيث إن التنفيذ غير الفعال للخطط والسياسات يؤدي إلى فشل الشركة، بينما التنفيذ الصحيح والفعال يؤدي إلى النجاح. فمن خلال هذه المرحلة يجب أن تتحول استراتيجية الشركة إلى أفعال ملموسة ذات نتائج لها دلالتها، وإلا انتهت جميع الأنشطة المكونة للاستراتيجية الإدارية دون جدوى للمنظمة.

ولإنجاز ذلك لابد من تحديد الأهداف السنوية، وضع البرامج الزمنية، وتخصيص الموارد اللازمة لتطبيق الاستراتيجية، بالإضافة إلى تحديد الإجراءات التنفيذية. وفيما يلي توضيح موجز لهذه الخطوات (الدوري، 2005):

أ - تحديد الأهداف السنوية: يتم تحديد الاهداف السنوية بطريقة لامركزية، إذ ترتبط بصورة مباشرة بكل مدير من مديري قطاعات وإدارات وأقسام الشركة.

وبناءً على هذه الأهداف يتم توزيع وتخصيص الموارد، حيث أنها تحدد الأولويات الخاصة بالأفراد والإدارات والأقسام، وتمثل المحدد الرئيس لمدى التقدم في تحقيق الأهداف الاستراتيجية، إلا أن ذلك يتطلب التنسيق بين الأهداف السنوية والأهداف الاستراتيجية.

ب- وضع البرامج الزمنية: تتضمن هذه البرامج الأهداف السنوية التي تسعى الإدارة إلى تحقيقها في ضوء الخطة الاستراتيجية، والموارد اللازمة لها، والأنشطة الواجب القيام بها والزمن الذي يجب البدء والانتهاء فيه من هذه الأنشطة، والمسؤولون عن تنفيذها.

ج- تخصيص الموارد اللازمة: يجب التأكيد على أن تنفيذ الاستراتيجية لا يقتصر على استغلال موارد الشركة فحسب، بل يجب العمل على حمايتها وتنظيمها وتوجيه استخدامها، وكيفية توزيعها على البرامج والمشاريع باعتبارها نظاماً جزئية تعمل على المساهمة في تنفيذ الاستراتيجية، فلا بد من تصنيف الموارد؛ لمعرفة القدرة التنظيمية والممهدة لتنفيذ الاستراتيجية حيث إن التنفيذ يتأثر بالموارد المتوفرة والقدرات المتاحة الفعلية والاحتمالية للمنظمة.

د- تحديد الإجراءات التنفيذية: حيث تمثل الإجراءات نظام يتكون من خطوات متتابعة تحدد طريقة أداء مهمة أو وظيفة معينة وتصف بالتفصيل الأنشطة المختلفة التي يجب أدائها لإنجاز برامج الشركة. أي أن وضع الاستراتيجيات موضع التنفيذ يتطلب توفر العناصر التالية: وجود هيكل تنظيمي ملائم (بناء هيكل جديد، تدريب، توفير الموارد البشرية، تعديل الهيكل الحالي ...). وملائمة الاستراتيجيات للسياسات الحالية أو تعديل السياسات التي تتعارض مع الاستراتيجيات الموضوعة. ووضوح في مسؤوليات الإدارات عن تنفيذ الإستراتيجية.

رابعاً : مرحلة تقييم الاستراتيجية:

في هذه المرحلة يتم تحديد مدى مساهمة الإستراتيجية في تحقيق الأهداف المحددة مسبقاً في المرحلة الأولى صياغة الإستراتيجية، والتأكد من أن الأداء الفعلي يتماشى مع الأداء المخطط له في الخطط الإستراتيجية، ويتم تقييم الإستراتيجية من خلال إتباع الخطوات التالية (جاريت وشارلز، 2001):

أ_ وضع معايير للأداء: أي تحديد نقاط أساسية يتم من خلالها تقييم موقف الاستراتيجية، وتعد هذه المعايير المقياس الذي يتم الحكم على مستوى الأداء من خلالها .

ب_ مقارنة مستويات الأداء الفعلية بالمعايير الموضوعية: حيث يتولى المديرون مسؤولية تقييم مدى الانحراف عن المعايير الواردة في الخطوة الأولى، وإذا ما اتضح أن مستوى الأداء عالي فقد ترى الإدارة أنها قد وضعت معايير ذات مستوى أدنى مما ينبغي، الأمر الذي يترتب عليه النظر في رفع مستوى تلك المعايير خلال الفترات التالية، أما إذا كانت مستويات الأداء منخفضة، فإنه يتعين على المديرين تحديد الأسباب التي أدت إلى وجود انحراف، ومن ثم يتخذوا قراراً يتعلق بالإجراءات التصحيحية.

ج_ اتخاذ الإجراءات التصحيحية: وتأتي هذه الخطوة بهدف تصحيح الأخطاء، ومعالجة أسباب القصور والانحراف في أداء الأعمال التي تم اكتشافها في الخطوة الثانية ليتناسب الأداء الفعلي مع معايير الأداء.

3.1.2 مفهوم التغيير التنظيمي:

تعيش المنظمات الحديثة في ظل محيط يشهد تطورات وتغييرات عميقة وواسعة النطاق في مختلف المجالات، لاسيما المعرفية والتقنية والإدارية والمعلوماتية. وتبرز أهمية التغيير التنظيمي، كأحد أهم أنواع التغيير في منظمات الأعمال، بسبب اقترانه بمختلف جوانب المنظمة، سواء من حيث رؤيتها ورسالتها، أو من حيث عملياتها ومهامها، أو من حيث هياكلها التنظيمية، أو من حيث سلوك الأفراد العاملين واتجاهاتهم والإجراءات المنظمة وتقنياتها المستخدمة، والهدف من وراء ذلك هو البحث عن تلاؤم دائم ما بين نظم المنظمة وتغييرات المحيط (رحيم وعلوي، 2010).

فالتغيير عملية ضرورية ولازمة لكافة المنظمات، فبدون عملية التغيير والتطوير تتوقف حركة تلك المنظمات، وليس المقصود بالتغيير التنظيمي هنا تلك الطفرات الفجائية التي تحدث لظروف معينة، سواء كانت اجتماعية أو اقتصادية أو سياسية،

وإنما هو ذلك العمل المخطط له سلفا على أسس علمية بما يتماشى والإمكانات المتاحة للمنظمة في حدود أهدافها المسطرة، وبالتالي فالتغيير لا يعتبر غاية في حد ذاته، وإنما يعتبر كوسيلة للوصول لأفضل النتائج.

بداية يمكن اعتبار التغيير على أنه التبديل الملموس الذي يطال أجزاء وجوانب عمل المؤسسة، إذ قد تشمل التغيير تعديلا في التنظيم الهيكلي أو في التكنولوجيا أو في ثقافة المؤسسات أو في إجراءات أو سياسات العمالة أو في توزيع ونشر وجدولة الموارد، (رحيم، 2005).

أما فيما يتعلق بالتغيير التنظيمي، فإنه يقع داخل المؤسسة، حيث يتناول كل عناصرها وأبعادها، حيث يرى (المغربي، 1994) أنه إحداث تعديلات في أهداف وسياسات الإدارة أو في أي عنصر من عناصر العمل التنظيمي استهدافا لأحد الأمرين، الأول ملائمة أوضاع التنظيم مع الأوضاع الجديدة في البيئة التنظيمية، وذلك بإحداث تناسق وتوافق بين التنظيم والظروف البيئية التي تعمل فيها، والثاني استحداث أوضاع تنظيمية تحقق للتنظيم خلافا على غيره من التنظيمات ميزة تمكنه من الحصول على عوائد أكبر.

أما (السلمي، 1995) فيرى أنه تعديلات في أهداف وسياسات الإدارة أو في أي عنصر من عناصر العمل التنظيمي مستهدفة أحد الأمرين هما: ملائمة أوضاع التنظيم أو استحداث أوضاع تنظيمية وأساليب إدارية و أوجه نشاط جديدة تحقق للمنظمة سبقا عن غيرها.

وقد عرفه (اللوذي، 1999) بأنه عملية تسعى لزيادة الفعالية التنظيمية عن طريق توحيد حاجات الأفراد للنمو والتطور مع الأهداف التنظيمية باستخدام معارف وأساليب من العلوم السلوكية.

وعرف (الشماع وخضير، 2000) التغيير التنظيمي على أنه حركة الانتقال الجذري أو التدريجي من واقع راهن إلى حالة جديدة تختلف عن سابقتها أو عن الحالة القائمة، كما ذهب إلى اعتبار التغيير التنظيمي تغيير في طرق التشغيل الفردية والجماعية للعاملين بالمؤسسة، وطريقة توجيههم والتفاعل في قلب المؤسسة

ومع محيطها من خلال التغيير التنظيمي، أي العملية التي يتم فيها التفاعل بين المؤسسة والعاملين فيها مع المحيط الذي تتواجد فيه بالتالي فهو عملية تأقلم.

ويقصد بالتغيير التنظيمي اهتمام الشركة المقصود للتأثير في الوضع المالي للمنظمة، وإدخال تغييرات داخل الشركة لاستيعاب التحديات الجديدة التي تواجهها بشكل فعال، سواء كانت داخلية أو خارجية، وهو إحداث نقلة كمية أو نوعية في التنظيم من خلال عناصر الشركة المادية والسلوكية لغرض دفع الشركة لمستوى أداء أفضل، بما يحقق الكفاءة والفاعلية، وذلك عن طريق الاستعانة بتقنيات ومعارف العلوم السلوكية (دقاسمة، 2002).

وبالتالي فإنه يمكن تعريف التغيير التنظيمي على أنه عملية إدخال وتحسين أو تطوير المؤسسات بحيث تكون مختلفة عن وضعها الحالي وبحيث تتمكن من تحقيق أهدافها بشكل أفضل.

أهمية التغيير التنظيمي:

تعد مسألة مواكبة التغييرات البيئية ضرورة حتمية لبقاء المنظمات سواء كان ذلك وجهة نظر الشركة والعاملين فيها أو المتعاملين معها، وتبرز هذه الأهمية على نحو واضح عندما يحقق التغيير هدف تحسين نشاطات إشباع الحاجات الاقتصادية للأفراد وتحقيق الرفاهية الاجتماعية. وتؤكد النظريات الإدارية المعاصرة على أن كلا من البيئة الداخلية والخارجية للمنظمات تواجه تغيير سريع ومستمر، ففي البيئة الخارجية للمنظمة يلاحظ أن الظروف البيئية قلما تكون مستقرة، وعلى نحو عام فالأوضاع الاقتصادية والإمكانات المادية وتذبذب أسعار العملات والتطور التكنولوجي وتطور المعرفة من خلال نظم الاتصالات المتطورة والأنظمة المعلوماتية، يمكن عدها مؤشرات تستوجب من إدارات المنظمات إجراء التغييرات المناسبة إزاءها، وبدورها تشكل العوامل الداخلية والعوامل الخاصة بالشركة مؤشرات تدفع الشركة إلى إحداث التغييرات المطلوبة حيالها (Henriegle, 1991).

أنواع التغيير التنظيمي:

التغيير التنظيمي هو العملية الوحيدة المستمرة بالشركة، والشركة الفعالة هي التي تتخذ خطوات متأنية لتدبير التغيير بسلاسة ولن تتجح الشركة دائماً ولكنها على الأقل ستحاول، فيمكن لعملية التغيير التنظيمي أن تحدث صداماً، ويمكن أن يكون الهدف الأدنى لمحاولات إدارة التغيير هو تخفيف أثره على الشركة وعلى الموظفين. والمدخل لإدارة التغيير لا يسلم بأن مفتاح النجاح يكمن فقط في القائد الذي يميل للتغيير والذي تسانده آليات التغيير الفعالة، بل يسلم أيضاً بأن التغيير ينفذه العاملون وان تصرفهم ومساندتهم هما الأهم ومن أهم أهداف إدارة التغيير هو تحقيق الالتزام بالتغيير. وهناك نوعان رئيسان للتغيير وهما (الشماع وخصير، 2000):

1. **التغيير الاستراتيجي:** ويعني التغيير الاستراتيجي بالقضايا الرئيسية طويلة الأجل التي تشغل الشركة، وهو خطوة للمستقبل، ولذلك يمكن تعريفه بصفة عامة بمصطلح الرؤية الإستراتيجية، ويشمل هدف الشركة ورسالتها وفلسفتها المشتركة عن النمو والجودة والابتكار والقيم التي تخص العاملين واحتياجات الفئات المستفيدة والتقنيات المستخدمة، ويقودنا هذا التعريف الشامل إلى تحديد مواصفات المراكز التنافسية جانب تدعيم هذه الأهداف بالسياسات التي تخص التسويق والمبيعات والتصنيع ومعالجة وتطوير المنتجات والتمويل وإدارة شؤون الأفراد.

2. **التغيير الوظيفي:** يرتبط التغيير الوظيفي بالشركة الجديدة والإجراءات والهياكل والتقنيات التي لها اثر مباشر على تنظيمات العمل داخل أي قطاع من الشركة، وهذه التغيرات قد يكون أثرها اكبر على العاملين من التغيرات الإستراتيجية ولذلك يجب التعامل معها بعناية فائقة، وإذا أرادت الشركة أن تستوضح جيداً الطرق التي يتغير بها العاملون فان عليها مراعاة الأمور الآتية: أن يكون اختيار العاملين لتصرفاتهم اختياراً واعياً. والمعلومات التي يستخدمها العاملون في اختيار تصرفاتهم تستمد من البيئة. وأن تتم اختياراتهم على أساس الأمور المهمة بالنسبة لهم. وآرائهم عن قدراتهم على التصرف بطرق معينة. والعواطف التي يتوقعون حدوثها نتيجة للتصرفات التي

يفعلونها. وإذا أرادت الشركة تغيير تصرف العاملين فانه يجب علينا أولاً تغيير البيئة التي يعملون بها، وثانياً بإقناعهم أن التصرف الجديد يستطيعون القيام به (التدريب مهم في هذه الحالة)، وثالثاً بإقناعهم بأن هذا التصرف سيؤدي إلى نتيجة سيقدرونها. وفي ضوء ذلك يأتي دور القائد الإداري.

وهناك من يرى أنواع التغيير التنظيمي على النحو الآتي: (العيان، 2005)

1. التغيير الشامل والتغيير الجزئي: التغيير الشامل يشتمل على كافة أو معظم الجوانب والمجالات في الشركة، أما التغيير الجزئي فيقتصر على جانب واحد أو قطاع واحد كتغيير الآلات والأجهزة.

2. التغيير المادي والتغيير المعنوي: فالتغيير المادي مثل التغيير الهيكلي والتكنولوجي. والتغيير المعنوي (النفسي والاجتماعي) فعلى سبيل المثال قد نجد أن بعض المؤسسات لديها معدات وأجهزة حديثة ولكن أنماط سلوك العاملين وأساليب العمل فيها تقليدية، وهذا النوع من التغيير شكلي وسطحي وغير فعال.

3. التغيير السريع والتغيير التدريجي: يوجد تقسيم آخر لأنواع التغيير حسب سرعته، وهو يشمل التغيير البطيء والتغيير السريع، وعلى الرغم من أن التغيير التدريجي البطيء يكون عادة أكثر رسوخاً من التغيير السريع المفاجئ، إلا أن اختيار السرعة المناسبة لإحداث التغيير يعتمد على طبيعة الظروف.

دواعي التغيير التنظيمي:

أولاً: المتغيرات التي تفرزها البيئة الخارجية:

من المتغيرات التي تفرزها البيئة الخارجية المحيطة بالمؤسسة ما يلي (الحنوي وسلطان، 1999):

البيئة الاقتصادية المحلية تفرز تغيرات في سقوف الائتمان المصرفي وأسعار الفائدة ومستويات الأجور وأسعار الصرف... الخ، كما أن هناك تغيرات في أسعار الفائدة الدولية وفي أسعار العملات، وفي الاتجاهات السعرية والتنافسية للتكتلات الاقتصادية والإقليمية والدولية.

البيئة السياسية الداخلية تطرح تغييرات في التوجهات السياسية الحكومية المالية والنقدية، هذا من ناحية تفاعلها مع المتغيرات الاقتصادية ومواصفات الجودة، كما أن **البيئة السياسية الخارجية** تفرز تغييرات تتمثل في آثار الاتفاقيات السياسية والاقتصادية، خاصة إذا كانت مع الدول التي تمثل أسواقاً مستهدفة أو مصدرة لسلع منافسة للمنتجات المحلية.

التقدم التكنولوجي والفني سواء على المستوى الداخلي أو الخارجي، إذ تؤثر هذه المتغيرات على تصميم إستراتيجية لتطوير المؤسسة، كما تؤثر على هيكل التجهيزات الآلية والتكنولوجية عموماً وهيكل التنظيم ونظم العمل الأخرى المتكاملة. **البيئة التشريعية والاجتماعية**: فالبيئة التشريعية تكمن في تغيير التشريعات أو تعديلها، وتفرض قيوداً أو تهياً فرصاً، أما البيئة الاجتماعية فقد تحدث تغييرات في اتجاهات وأنماط الطلب على منتجات المؤسسة، وتعتبر البيئة التشريعية القوى التي تتميز بزيادة تدخل الدولة في النشاط الاقتصادي والاجتماعي فالبيئة القانونية تكمن في تغيير القوانين أو تعديلها إذ أن هذه التشريعات تفرض قيوداً أو تهياً فرصاً، مثل التغييرات في السياسة الحكومية المالية والنقدية، أو وجود تغييرات داخلية أو عالمية تؤثر على الاتفاقيات الاقتصادية خاصة إذا كانت مع الدول التي تمثل أسواقاً مستهدفة أو المصدرة لسلع منافسة للمنتجات المحلية. بالإضافة إلى ما تفعله بعض الحكومات من الانسحاب من بعض الأنشطة وتنظيم البعض الآخر ونتيجة لذلك تظهر فرص وتهديدات جديدة أمام المنظمات المتأثرة بهذا التحول، مثل إصدار قوانين وتشريعات حكومية جديدة (قانون العمل، قانون الضمان الاجتماعي، الضرائب، إلغاء بعض الأنشطة ...) (سميث، 2001).

الثقافة التي تؤثر على قيم واتجاهات وسلوكيات الأفراد كمرؤوسين ورؤساء وعملاء وموردين ... الخ. لأن التغيير في السلوكيات يؤثر على فعالية الأداء التنظيمي، كما يؤثر على اتجاهات العملاء وبالضرورة على حجم الطلب وتصميم المنتج والمزيج التسويقي وأساليب التعامل مع العملاء.

ثانياً: المتغيرات التي تفرزها البيئة الداخلية:

من المتغيرات التي تفرزها البيئة الداخلية للمؤسسة: التغيير في الآلات والمنتجات وخطوط الإنتاج. وهناك التغيير في هياكل العمالة ووظائف وعلاقات العمل، بالإضافة إلى التغيير في الأساليب والإجراءات المتبعة في العمل، والتغيير في الوظائف الأساسية للمؤسسة كوظيفة الإنتاج والتسويق والتمويل والأفراد، والتغيير في أساليب التخطيط والتنظيم والتنسيق والرقابة إلى جانب التغيير في علاقات السلطة والمسؤولية والمركز والنفوذ، وزيادة معدل الدوران الوظيفي وتدني الأرباح. (ماهر، 2000)

ومع تزايد وتسارع المتغيرات تزيد حدة عوامل عدم التأكد، وصعوبة تحديد الفرص المتوقعة ومصادر التهديد، وسيطلب ذلك مهارات عالية في التخطيط الإستراتيجي مع مرونة في التصميم والتعامل مع إستراتيجيات متغيرة ومتعددة سواء كانت إستراتيجيات على مستوى وظائف المؤسسة أو على مستوى النشاط. كما أن تنوع هذه المتغيرات سيزيد الحاجة لتصميم وتمويل برامج البحوث والتطوير سواء في مجالات خفض التكاليف أو تحسين الجودة أو تصميم المنتجات... الخ. أو في مجالات الموارد البشرية، وتعد هذه البرامج أساس ودعامة التغيير التنظيمي (السيد، 2000).

فالتغيير لا يحدث في أي منظمة من فراغ أو من العدم، بل يكون نتيجة قوة أو سبب ما ناشئ من داخل الشركة أو من خارجها (حريم، 2003). فالأسباب الداخلية تتعلق بالقوى والمسببات الناشئة من داخل الشركة وتتمثل فيما يأتي: تغيير في أهداف الشركة ورسالتها وأغراضها، وإدخال أجهزة ومعدات جديدة (الأتمة الإدارية)، وندرة القوى العاملة، وإدخال نظم معالجة معلومات متطورة، الدمج مع منظمات أخرى، وحدوث أزمة داخلية طارئة وغيرها من الأسباب الأخرى من مشكلات وإمكانيات ناشئة عن إدراك العاملين في كافة المجالات بما يخص الشركة. أما الأسباب الخارجية فهي القوى والمسببات الناشئة من خارج الشركة بسبب التفاعل المستمر بين الشركة وبيئتها متمثلة بالتطورات التقنية المتلاحقة التي شهدتها الساحة العالمية في مجال الاتصالات والمعلومات، السرعة الكبيرة في انتشار نظام

العولمة، وفي الغالب تتواجد أكثر من قوة أو سبب داخلي وخارجي في نفس الوقت يدفع الشركة إلى القيام بإحداث التغيير (عبوي، 2006).

إن عملية التغيير لا تحدث بطريقة عفوية أو تلقائية وإنما يوجد هناك أسباب تدعو الشركة إلى إجراء التغيير. وفيما يلي عرض لأهم أسباب التغيير: (العميان، 2005، والخضيري، 1993).

1. الحفاظ على الحيوية الفاعلة: يعمل التغيير على تجديد الحيوية داخل المنظمات. فالتغيير يؤدي إلى انتعاش الآمال، وإلى سيادة روح التفاؤل، ومن ثم تظهر المبادرات الفردية والجماعية، ومن ثم تختفي روح اللامبالاة والسلبية الناجمة عن الثبات والاستقرار الممتد لفترة طويلة من الزمن.

2. تنمية القدرة على الابتكار: التغيير يحتاج دائماً إلى جهد للتعامل معه سواء التعامل الإيجابي بالتكيف، أو السلبي بالرفض، وكلا النوعين من التعامل يتطلب إيجاد وسائل وأدوات وطرق مبتكرة، ومن ثم يعمل التغيير على تنمية القدرة على الابتكار في الأساليب، وفي الشكل والمضمون.

3. إثارة الرغبة في التطوير والتحسين والارتقاء: يعمل التغيير على تفجير المطالب وإثارة الرغبات وتنمية الدافع والحافز نحو الارتقاء والتقدم.

4. التوافق مع متغيرات الحياة: يعمل التغيير على زيادة القدرة على التكيف والتوافق مع متغيرات الحياة، ومع ما تواجهه المنظمات من ظروف مختلفة، ومواقف غير ثابتة.

5. زيادة مستوى الأداء: يعمل التغيير على الوصول إلى أعلى درجة من الأداء التنفيذي والممارسة التشغيلية وذلك من خلال اكتشاف نقاط الضعف التي أدت إلى انخفاض الأداء ومعالجتها، ومعرفة نقاط القوة وتأكيدتها.

مراحل التغيير التنظيمي:

يعتبر كيرت ليفن (Kurt Levin) من أشهر من تناول مراحل التغيير التنظيمي، وقد طور نموذجاً لإحداث عملية التغيير التنظيمي في المنظمات، وقد حظي هذا النموذج باهتمام كبير، إذ تساعد هذه المراحل التي طورها كيرت ليفن على إحداث عملية التغيير التنظيمي بفعالية إذا ما طبقت تلك المراحل بصورة سليمة، وتلك

المراحل هي مرحلة إذابة الجليد، ومرحلة التغيير، ومرحلة إعادة التجميد، والشكل التالي يبين تلك المراحل (حريم، 1997):

الشكل رقم (2)

نموذج ليفن (Levin) لمراحل التغيير

المرحلة الأولى (إذابة الجليد)	المرحلة الثانية (التغيير)	المرحلة الثالثة (إعادة التجميد)
إيجاد شعور بالحاجة للتغيير.	تغيير الناس والأعمال.	تعزيز النتائج.
تقليل المقاومة للتغيير	تغيير البناء التنظيمي.	تقييم النتائج.
	تغيير التقنيات.	إجراء تعديلات بناءة.

المصدر: (حريم، 1997).

وفيما يلي شرحاً موجزاً لتلك المراحل:

أ- **مرحلة إذابة الثلوج:** وتسمى أيضاً مرحلة تفكيك عوامل الجمود وتتمثل في محاولة إثارة ذهن الأفراد والجماعات من العاملين في المؤسسة والمديرين بضرورة الحاجة إلى التغيير، وهي محاولة لجذب انتباههم إلى تلك المشاكل التي تعوق تقدمهم في العمل وإثارة دافعيتهم للبحث عن حلول ذاتية وإبداعية لهذه المشاكل، إذ لا يمكن للمؤسسة أن تقوم بالتغيير ما لم تقم بتهيئة الأفراد والمديرين، ويطلق على عملية التهيئة الإذابة حيث يتم إذابة الموقف الذي يتعرض له الأفراد والمؤسسة من أي تغييرات من خلال منع أي مدعّمات لأنماط السلوك التي تسبب مشاكل يجب تغييرها لأنها غير مرغوب فيها، وانتقاد التصرفات والسياسات وأساليب العمل التي تؤدي إلى مشاكل، وقد يصل الأمر بالانتقاد إلى زرع الإحساس بالذنب، هذا إلى جانب إشعار العاملين بالأمان اتجاه التغييرات ويتم ذلك بإزالة مسببات مقاومة التغيير، كما وتعمل الإدارة المسؤولة عن عملية التغيير على نقل الفرد من القسم أو بيئة العمل التي تشجع أساليب العمل والتصرفات غير المرغوبة وذلك لكي يشعر بمدى جسامّة الموقف وقد يكون ذلك النقل مؤقتاً إلى أحد الأقسام الأخرى أو إلى دورة تدريبية يتمحور موضوعها حول مشكلة معينة، وفي هذه المرحلة يتم تغيير بعض الظروف المحيطة بالتصرفات السيئة، فإذا كان التأخير أو التوقف عن الأداء قبل مواعيد العمل الرسمية، فإن التغييرات قد تكون في مواعيد الحضور والانصراف أو عدد ساعات العمل (ماهر، 2000).

ب- مرحلة التغيير: تعني هذه المرحلة التدخل الذي يقوم به القائمون بالتغيير التنظيمي على الأنظمة وأساليب العمل والإجراءات التنظيمية وعلى السلوك الفردي والجماعي في المؤسسة، وتتطلب هذه المرحلة فترة زمنية طويلة نسبياً، وتهتم مرحلة التغيير بتحديد الأشياء المطلوب تغييرها أو تعلمها، ولهذا يرى البعض من الكتاب أن مرحلة التغيير ليست مرحلة تدخل، وإنما هي مرحلة تعلم، أي يكتسب فيها كل من الأفراد وجماعات العمل والمؤسسة أنماط جديدة من التصرف والسلوك التي تساعدهم على مواجهة مشاكلهم وفي التغيير إلى الأحسن، ويكون التغيير في النواحي التنظيمية الهيكلية التالية: التغيير في أنماط توزيع السلطة، والتغييرات في التكنولوجيا المستخدمة، التغيير في العمليات الإدارية (القيوتي، 2000).

ج- مرحلة التثبيت (إعادة التجميد): تهتم هذه المرحلة بحماية وصيانة التغيير الذي تم التوصل إليه، وبمعنى آخر هي محاولة التثبيت والحفاظ على المكاسب والمزايا التي تم الحصول عليها من جراء التغيير التنظيمي، وللحفاظ على عملية التغيير لا بد من المتابعة المستمرة لنتائج تطبيق التغيير التنظيمي، ومقارنة النتائج الفعلية بالنتائج المخططة ومناقشة الانحرافات المحتملة ومحاولة علاجها. والاستمرار في تدريب العاملين والمشاركين في عملية التغيير التنظيمي. وتوفير سبل الاتصالات بين المشاركين مع توفير كافة المعلومات المرتبطة به. وبناء أنظمة حوافز تشجع الأقسام والأفراد الناجحين في المساهمة في عمليات التغيير التنظيمي. وتكريم الأشخاص وجماعات العمل والمديرين المساهمين في التغيير، وإنشاء أنظمة تشجع الاقتراحات الخاصة بالتغييرات الجديدة، وتشجيع السلوك والتصرفات الخاصة بالسلوك الإبداعي والابتكار سواء في العمليات الفنية الوظيفية أو في العمليات الإدارية. وإجراء الاجتماعات والمناقشات المستمرة لعملية التغيير ومشاكلها وتحديد سبل العلاج (ماهر، 2000).

وبين كوتر (Kotter, 1995) في دراسته أن هناك (8) مراحل أساسية ينبغي على إدارة التغيير إتباعها لإحداث التغيير المخطط والمنظم والناجح في الشركة:

1. إيجاد إحساس بضرورة عملية التغيير والسرعة في إنجازها، ودراسة واقع سوق العمل ومتطلبات المجتمع المتغيرة، التعرف على التحديات والفرص المتاحة، تمهيدا لبذل الجهود المناسبة لحشد الطاقات الضرورية، وإعداد البرامج الملائمة لإحداث التغيير.
2. إيجاد تحالف قوي وفعال بين الناس الذين يملكون السلطة والقوة من خلال مواقعهم وخبراتهم وعلاقاتهم، وبين الناس الذين ينفذون عملية التغيير ذاتها ويلبون متطلباتها، وتشجيعهم على العمل معا كفريق من أجل تحويل التغيير من مجرد أقوال إلى أفعال وممارسات في واقع العمل.
3. بناء رؤية واضحة شاملة متكاملة حول ماهية التغيير ومبرراته ونواتجه المتوقعة والاستراتيجيات المناسبة لتحقيقها وذلك بمشاركة العاملين في الشركة.
4. توضيح الرؤية وإيصالها لمختلف الأطراف المعنية وإبراز دورها في إنجاح هذا التغيير، وحفزها لبذل الجهود الحثيثة في هذا المجال، مما يسهم في تحقيق أهدافها وإنجاز أهداف الشركة ورؤيتها بشكل عام.
5. تمكين العاملين في الشركة من أجل دفع جهود التغيير وإنجاحه، من خلال التغلب على العقبات التي تعوق عملية التغيير، وتغيير الأنظمة والقوانين والهيكلية، والإجراءات التي تقف عائقا أمام تحقيق رؤية الشركة وتشجيع الأفكار والأنشطة والممارسات التجديدية في العمل، وتحفيز العاملين عليها.
6. التخطيط لإنجاز مجموعة أهداف تطويرية على المدى القصير، حيث يشاد بها ويستند إليها كأدلة عملية على أفضلية التغيير وجدواه، فبدون وجود هذه الانجازات الملموسة في الأجل القصير، فقد تفقد الجهود المبذولة لتغيير استراتيجيات العمل أو إعادة الهيكلة قوة الدفع، وقد يفقد الناس حماسهم لضرورة التغيير ويقاومونه.
7. ترسيخ الانجازات والتحسينات والإعداد لمزيد من التطور والتغيير في الأنظمة والهيكلية والسياسات التي لا تتسجم مع الرؤية الموضوعية، بتضمينها مشاريع ومواضيع تطويرية جديدة.

8. مؤسسة التغيير وترسيخ الممارسات الجديدة المرتبطة بالتغيير والتطوير في ثقافة المؤسسة ويتضمن ذلك إظهار الترابط بين الممارسات والسلوكيات الجديدة والانجازات المتحققة، وتطوير أساليب والوسائل التي تضمن استمرار، وتطوير القيادات وتحقيق الأداء المتميز.

2.2 الدراسات السابقة:

فيما يلي عرضاً موجزاً لأهم الدراسات السابقة العربية والأجنبية ذات الصلة بموضوع الدراسة الحالية:

1.2.2 الدراسات العربية:

دراسة (ملحم والابراهيم، 2008) بعنوان "استراتيجيات مقاومة التغيير في الشركات الصناعية وأسبابها"، هدفت الدراسة إلى استكشاف مقاومة الأفراد لعملية التغيير واستراتيجيات التعامل معها، وكيفية الربط والتكامل بين هذه الأسباب والاستراتيجيات وأثر ذلك في مقاومة الأفراد العاملين لعملية التغيير، وكذلك معرفة أثر بعض المتغيرات الديمغرافية وبعض المتغيرات الوظيفية على طبيعة الاستراتيجيات المستخدمة في التعامل مع ظاهرة مقاومة الأفراد العاملين لعملية التغيير في الشركات الصناعية الاستخراجية والتحويلية في الأردن، وقد اعتمدت الدراسة على المنهج الوصفي التحليلي وأسلوب الدراسة الميدانية، واشتملت على عينة عشوائية قوامها (200) مدير.

وبتحليل نتائج الدراسة وجد أن أبرز الاستراتيجيات المستخدمة من المديرين كانت إستراتيجية الإكراه في حين احتلت إستراتيجية المشاركة المرتبة الأخيرة من حيث الممارسة، كما تبين عدم وجود تأثير ذو دلالة معنوية للجنس على طبيعة الاستراتيجيات، وكذلك ضعف لعملية الربط والتكامل مابين مقاومة الأفراد العاملين والاستراتيجيات من المديرين، كما أظهرت نتائج التحليل وجود علاقة عكسية ذات دلالة معنوية في تحقيق عملية الربط والتكامل بين أسباب مقاومة الأفراد العاملين والاستراتيجيات المستخدمة للتعامل مع هذه الظاهرة من المديرين.

أما دراسة (العربي، 2006) بعنوان "دور التغيير التنظيمي في تطوير الابتكار في المنظمات الحديثة" دراسة ميدانية تحليلية، من وجهة نظر العاملين في منظمات الاتصالات الجزائرية هدفت هذه الدراسة إلى التعرف على دور التغيير التنظيمي في تطوير الابتكارات داخل منظمات الاتصالات الجزائرية (اتصالات الجزائر، الوطنية للاتصالات الجزائرية (نجمة)، أوراسكوم تيليكوم الجزائر) من وجهة نظر العاملين بها، ولتحقيق أهداف الدراسة تم استخدام استبانة لغرض جمع البيانات من أفراد عينة الدراسة والتي بلغ عددها (75)، وقد توصلت الدراسة إلى مجموعة من النتائج كان من أبرزها، أن المتوسط العام للتغيير التنظيمي داخل الشركات المدروسة كان مرتفعة، وأن تصورات أفراد عينة الدراسة المبحوثة لأبعاد الابتكار داخل المنظمات جاءت أيضاً مرتفعة، وأن هناك دوراً إيجابياً لعملية التغيير التنظيمي في دعم وتطوير الابتكارات التنظيمية (الإداري، التقني، الإضافي).

وأوصت الدراسة بضرورة تبني عينة الدراسة المبحوثة سياسية جديدة تعمل على التوسع في الدور الفعلي لعملية التغيير التنظيمي من قبل الشركات المدروسة لزيادة مقدرة مؤسساتها على التنافس، ولذلك ينبغي أن تضع ضمن إستراتيجيتها العمل على تطوير وابتكار خدمات جديدة، للحصول على اختراعات تتميز بها عن المنافسين، من خلال القيام برسم خطط من شأنها أن تهيئ المديرين على ضرورة التجاوب السريع مع المتغيرات الجديدة باستحداث، أو إلغاء في هياكلها التنظيمية، وإجراء تغييرات جذرية في استعمال التقنية في كافة المستويات الإدارية.

وفي دراسة قام بها (العبيدي، 2009) بعنوان: أثر العوامل الإستراتيجية في تحسين فاعلية تقويم الأداء الإداري للمشاريع. والتي هدفت إلى بيان أثر العوامل الإستراتيجية في تحسين فاعلية تقويم الأداء الإداري وعبر تحليل المسار والأثر استناداً لآراء مجتمع الدراسة في شركة العبيكان للأبحاث والتطوير وتوصلت الدراسة إلى عدد من النتائج أهمها: وجود أثر إيجابي للعوامل الإستراتيجية (التحليل الاستراتيجي، تحديد المهمة، توقعات التخطيط والتنفيذ والتقويم باستخدام أسلوب السيناريوهات) في تحسين فاعلية تقويم الأداء الإداري (جودة الأداء الإداري، إدارة

الجودة الشاملة، الموقف التنافسي). وأن معايير الموقف التنافسي كانت أكثر المتغيرات تأثراً بالعوامل الاستراتيجية.

أجرى (نور الدين، 2009) دراسة بعنوان "دور التخطيط الاستراتيجي في زيادة فاعلية الإدارة المدرسية بمحافظات غزة"، هدفت هذه الدراسة إلى التعرف على دور التخطيط الاستراتيجي في زيادة فاعلية الإدارة المدرسية بمحافظات غزة وذلك من خلال الإجابة عن السؤال الرئيس للدراسة وهو ما دور التخطيط الاستراتيجي في زيادة فاعلية الإدارة المدرسية في مدارس الحكومة الأساسية العليا بمحافظات غزة. وقد تكون مجتمع الدراسة من جميع مديري ومديرات المدارس الحكومية الأساسية العليا للعام الدراسي (2007-2008). وقد توصلت الدراسة إلى النتائج التالية: بلغ الوزن النسبي لمتوسط درجة تأييد عينة الدراسة لدور التخطيط الاستراتيجي في زيادة فاعلية

الإدارة المدرسية بمحافظات غزة 84.47%، وهذا يدل على أن درجة التأييد عالية جداً. وأن المستجيبين أقرّوا بأهمية دور المتغيرات (صياغة الأهداف الاستراتيجية للمدرسة، دور تحليل البيئة الداخلية، صياغة رسالة المدرسة، صياغة الرؤية المستقبلية، تحليل البيئة الخارجية للمدرسة، في زيادة فاعلية الإدارة المدرسية. كما أظهرت النتائج عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسطات إجابات المستجيبين المتعلقة بجميع مجالات الاستبانة تعزى لمتغيرات (الجنس، المؤهل العلمي، سنوات الخدمة، المنطقة التعليمية).

وفي دراسة (الضمور، 2008) بعنوان: "واقع التخطيط الاستراتيجي للموارد البشرية في القطاع العام في الاردن"، والتي هدفت الى التعرف على واقع التخطيط الإستراتيجي للموارد البشرية في القطاع العام الأردني. والتعرف على العوامل المؤثرة على التخطيط الإستراتيجي في الوزارات الأردنية، وتوصلت الدراسة إلى وجود هناك علاقة ارتباطية إيجابية ذات دلالة إحصائية بين أنشطة إدارة الموارد البشرية (تحليل وتصميم العمل و تخطيط الموارد البشرية و استقطاب الموارد البشرية و اختيار الموارد البشرية و تدريب وتطوير الموارد البشرية و تحفيز الموارد البشرية و إدارة أداء الموارد البشرية) وممارسة التخطيط

الإستراتيجي لإدارة الموارد البشرية في الوزارات الأردنية، كما توصلت الى عدم وجود فروق ذات دلالة إحصائية في أثر أنشطة إدارة الموارد البشرية على ممارسة التخطيط الإستراتيجي لإدارة الموارد البشرية في الوزارات الأردنية تعزى إلى المتغيرات الشخصية والوظيفية (الجنس و العمر و المستوى التعليمي و المستوى الوظيفي و الخبرة العملية).

وفي دراسة (الحارثي، 2007) بعنوان "مؤشرات التخطيط الاستراتيجي في كليات البنات في الجامعات السعودية"، والتي هدفت إلى الكشف عن مدى توفر مؤشرات التخطيط الاستراتيجي في كليات البنات بالجامعات السعودية، وعلاقة ذلك ببعض المتغيرات. قامت الباحثة باختيار عينة من العاملات في كليات البنات في الجامعات السعودية للعام الدراسي 2006 ممن يندرجن ضمن المسمى الوظيفي (عميدة كلية، ورئيسة قسم، وعضو هيئة تدريس)، وقد بلغ عددهن (215) عميدة، ورئيسة قسم، وعضو هيئة تدريس. واشتملت أداة الدراسة على استبانته بها (36) فقرة توزعت على مجالات أربعة هي: مجال الرسالة، ومجال القيم، ومجال الأهداف الإستراتيجية، ومجال الرؤية المستقبلية للتعليم الجامعي النسوي. ومن خلال استعراض الدراسات العلمية وتحليل بيانات أداة الدراسة أظهرت النتائج أن درجة توفر مؤشرات التخطيط الاستراتيجي في كليات البنات في الجامعات السعودية من وجهة نظر أعضاء هيئة التدريس فيها هي بدرجة متوسطة، وتبين وجود فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى الدلالة ($0.05 \geq \alpha$) في درجة توفر مؤشرات التخطيط الاستراتيجي في كليات البنات بالجامعات السعودية، حسب متغيرات الدراسة.

أجرت (سليطين، 2007) دراسة بعنوان " الإدارة الإستراتيجية وأثرها في رفع أداء منظمات الأعمال"، والتي هدفت إلى إيضاح مفهوم الإدارة الإستراتيجية ومكوناتها وأهميتها ودواعي تطبيقها في منظمات الأعمال، وتشخيص واقعي للظروف المحيطة بمنظمات الأعمال الصناعية العامة في الساحل السوري، وذلك لمعرفة مدى التشابه بينها وبين الظروف التي تستدعي استخدام أسلوب الإدارة الإستراتيجية، والتعرف على شكل الممارسة الفعلية لأسلوب الإدارة الإستراتيجية، وبيان أثر تطبيق أسلوب الإدارة الإستراتيجية على أداء منظمات الأعمال الصناعية

السورية. ولتحقيق تلك الأهداف طورت الباحثة استبانة لجمع المعلومات وزعت على لمدراء في (10) شركات هي: المؤسسة العامة للتبغ، شركة النسيج باللاذقية، شركة الغزل بجبله، الشركة العامة للخياط القطنية باللاذقية، الشركة العامة للجص والرخام وأحجار الزينة، الشركة العامة للإسفلت، الشركة العامة لصناعة الألمنيوم باللاذقية، الشركة العامة لصناعة المحركات الكهربائية باللاذقية، شركة مصفاة بانياس، معمل تعبئة المياه بالدريكيش. وقد توصلت الدراسة إلى عدد من النتائج كان من أهمها: قلة عدد المدراء الذين لديهم معلومات عن مفهوم الإدارة الإستراتيجية، وتسارع التغيرات الكمية والنوعية في البيئة المحيطة بعمل الشركات المبحوثة، وتزايد حدة المنافسة التي تواجهها، وهناك أثر للبيئة على أهداف واستراتيجيات الشركات المبحوثة، وإن الشركات المبحوثة لا تملك رسالة محددة بالمعنى العلمي، ولا تتسم الأهداف الإستراتيجية بمعايير التحدي والواقعية والمرونة ومراعاة الأطراف أصحاب المصلحة، ووجود قصور لدى تلك الشركات في تحليل البيئة الداخلية والخارجية، وعدم قيامها بتحديد الفرص والتهديدات البيئية ونقاط الضعف والقوة، وأشار المبحوثين إلى أن تطبيق أسلوب الإدارة الإستراتيجية يؤثر بشكل إيجابي على أداء الشركات المبحوثة.

أجرى (بسيوني، 2005) دراسة بعنوان " التخطيط الاستراتيجي للموارد البشرية في الشركات السعودية الكبرى". هدفت إلى التعرف على التخطيط الاستراتيجي لأنشطة الموارد البشرية في الشركات السعودية الكبرى، وطبقت الاستبيان على 35 شركة متنوعة النشاط التجاري. وبينت نتائج الدراسة أن معظم الشركات السعودية الكبرى تقوم بالتخطيط لبعض أنشطة الموارد البشرية لكن نشاط التخطيط يواجه مشكلات من نقص الخبرات القادرة على القيام بالتخطيط الاستراتيجي وضعف تأييد ودعم الإدارة العليا. وعدم قدرة القائمين بالتخطيط إبراز النتائج الايجابية للتخطيط بصورة كمية واضحة.

وفي دراسة أجراها (سليمان، 2000) بعنوان "دور التخطيط الاستراتيجي في تحقيق الإبداع (دراسة ميدانية في جامعة الموصل)"، والتي هدفت إلى التعرف على دور التخطيط الاستراتيجي في تحقيق الإبداع الإداري في جامعة الموصل. وتكونت

العينة من (60) عميداً ومعاون عميد ورئيس قسم من الأقسام العلمية في جامعة الموصل اختيروا بصورة عشوائية وشملت كليات جامعة الموصل جميعها، وتبين وجود علاقة ارتباط وتأثير قوية بين التخطيط الاستراتيجي والإبداع الإداري.

وفي دراسة أجراها (العنزي، 2004) بعنوان " التغيير التنظيمي وعلاقته بأداء العاملين"، هدفت إلى تحديد الأسباب التي أدت إلى التغيير التنظيمي من برنامج الدوريات الأمنية (الأمن الشامل) إلى الإدارة العامة للمرور (إدارة مرور الرياض)، ومعرفة موقف العاملين نحو التغيير التنظيمي من برنامج الدوريات الأمنية، وبيان علاقة التغيير التنظيمي بأداء العاملين، والتعرف على الاختلاف في وجهات نظر الباحثين نحو التغيير التنظيمي وفقاً لمتغيرات العمر والخبرة والمستوى الدراسي وعدد الدورات التدريبية. وقد بلغ حجم العينة (576) مشاركاً. وقد توصلت الدراسة إلى عدد من النتائج كان من أهمها: أن الأسباب التي أدت إلى التغيير ترجع لمبدأ التخصص في العمل المروري الذي يفرضه التنظيم الحالي، وتطوير نظم وإجراءات العمل المروري، وقد بينت النتائج أن التغيير التنظيمي أدى إلى تحسين أداء العاملين، وأن هناك فروق في إجابات الباحثين نحو التغيير التنظيمي تعود لمتغير العمر لصالح ذوي الأعمار العالية، ووجود فروق كذلك تعود لمتغير المؤهل التعليمي ولصالح المؤهلات العليا، وعدم وجود فروق تعود للخبرة والرتبة وعدد الدورات التدريبية.

وفي دراسة (المبيضين، 2003) بعنوان "اثر عوامل التغيير التنظيمي على الأداء في شركة الاتصالات الأردنية"، وقد هدفت الدراسة إلى معرفة اثر عوامل التغيير التنظيمي في أداء شركة الاتصالات الأردنية، وبيان أهمية كل عامل من عوامل التغيير، وكذلك معرفة تصورات العاملين لكل عامل من عوامل التغيير، وأداء الشركة، ومعوقات التغيير. وهدفت الدراسة أيضاً إلى معرفة اثر العوامل الديموغرافية على تصورات العاملين نحو كل الأداء، وعوامل التغيير. ولتحقيق أهداف الدراسة، فقد تم تطوير استبانة خاصة تتكون من (94) فقرة لقياس متغيرات الدراسة. وقد توصلت الدراسة إلى عدد من النتائج من أهمها: أن إدراك العاملين في شركة الاتصالات الأردنية لعوامل التغيير التنظيمي كان مرتفعاً بمتوسط. وأن إدراك

العاملين لمستوى أداء شركة الاتصالات الأردنية كان مرتفعاً. وأن إدراك العاملين لمعيقات التغيير التنظيمي كان متوسطاً.

وفي دراسة قام بها (السقلان، 2003) بعنوان "مقاومة التغيير التنظيمي: دراسة تطبيقية علي المؤسسات العامة بمحافظة جدة. ولتحقيق أهداف الدراسة تم تصميم استبانة كأداة لجمع المعلومات من عينة عشوائية بلغت (387) مفردة من الموظفين الإداريين بالمؤسسات العامة بمحافظة جدة، ولقد توصلت الدراسة إلى عدد من النتائج من أهمها: أن عدم ثقة الرئيس المباشر في مرءوسيه وعدم معرفة أهداف التغيير هما أكثر الأسباب تأثيراً في مقاومة التغيير، كذلك تساهم العوامل الأخرى في المقاومة مثل عدم توفر المعلومات الكافية عن التغيير، وعدم مشاركة الموظفين في التخطيط لعملية التغيير، والخوف من المجهول، والشعور بفقدان المزايا الوظيفية بعد التغيير، وعدم إدراك أهمية التغيير، وضعف الاستعداد التنظيمي للتعامل مع مقاومة التغيير، كما دلت النتائج الإحصائية لعينة الدراسة عن عدم وجود علاقة ذات دلالة معنوية بين العمر وعدد سنوات الخبرة والمستوى الوظيفي من جهة ومقاومة التغيير من جهة أخرى، في حين أظهرت النتائج وجود علاقة ذات دلالة معنوية بين المؤهل التعليمي ومقاومة التغيير.

2.2.2 الدراسات الأجنبية:

دراسة (Cunningham et.al, 2009) بعنوان "Implementing Change in Public Sector Organizations"، حيث هدفت هذه الدراسة الى التعرف على آليات تنفيذ التغيير التنظيمي في ثلاث منظمات من منظمات القطاع العام البريطاني، تكونت عينة الدراسة من كبار المسؤولين التنفيذيين في القطاع العام البريطاني، وقد استخدمت الدراسة نماذج التغيير وذلك لبيان ان جهود التغيير تظهر استعمال متغيرات وسيطة هيكلية وتكنولوجية وسلوكية، وقد توصلت الدراسة الى ضرورة قيام المدراء بتنفيذ زيادة الفاعلية والكفاءة في المحاور التي تمثل (تحسين العمليات التقنية، تحسين القيادة، مهارات التدريب، تحسين الاتصالات، مشاركة العاملين

تحسين علاقات المستهلك ، تحسين بيئة العمل ،وتبديل علاقات السلطة) والتي لها دور في تنفيذ التغيير التنظيمي .

وأجرى كل من (Aldehayyat &Anchor,2009) في دراستهما بعنوان

"Strategic Tools and Techniques in Jordan :Awareness and Use"

هدفت الدراسة إلى اكتشاف مدى وجود الوعي لاستخدامات أدوات التخطيط الاستراتيجي وتقنياته في الشركات الأردنية، بالإضافة إلى اكتشاف العلاقة بين العوامل التنظيمية لتلك الشركات (الحجم، العمر، طبيعة رجال الأعمال)، شملت الدراسة مجموعة من الشركات في بورصة عمان (مالية، خدمات، صناعية).

استعرضت الدراسة أهمية التخطيط الاستراتيجي في الشركات، وركزت على الأدوات والتقنيات الأكثر شيوعاً في الأدب، والمتمثلة في تحليل نقاط القوى والضعف وتحليل القوى الخمس لبورتر، والتحليل المالي للشركات، وتحليل سلسلة القيمة وتحليل المحافظ الاستثمارية، وبرمجة التخطيط الاستراتيجي وتحليل الموارد البشرية، بالإضافة إلى تحليل الثقافة التنظيمية .

خلصت الدراسة الى أن هناك فجوة واضحة بين استخدام الأدوات والتقنيات واستراتيجية المدراء ووعيهم، وحتى المدراء الذين يعلمون تلك التقنيات والأدوات فإنهم لا يستخدمونها دائماً، ويقترح الباحثان بأن مدراء الشركات بحاجة الى تعزيز قدراتهم حول التقنيات من خلال برامج تدريب متخصصة، وبالتالي يمكن تعزيز عملية التخطيط الاستراتيجي داخل المنظمات، وبالرغم من تلك النتائج كانت عمومية الا أن الباحثان يقترحان مزيداً من البحث ليشمل الشركات بشكل أوسع، وأنه بحاجة إلى المزيد من المسح وزيادة عدد الشركات الممسوحة، بالإضافة إلى دراسة التخطيط الاستراتيجي وعلاقته بالمدراء التنفيذيين، ودراسة باقي وظائف الشركات للحصول على صورة أوضح في تلك القطاعات.

دراسة (Dennis & Schraeder,2009) بعنوان "Enhancing the Success of Organization Change :Matching Readiness Strateies With Sources of Resistance" ، حيث هدفت الدراسة الى تعزيز سبل نجاح التغيير التنظيمي، وذلك من خلال مطابقة استراتيجيات الاستعداد للتغيير في المنظمات الهنغارية في

الإصلاح المؤسسي وتعزيز آليات المراقبة، وشملت الدراسة (1659 مديراً، وتوصلت الدراسة الى أن المنظمات الهنغارية أبدت اهتماماً بالإصلاح السياسي كأداة لنجاح التغيير التنظيمي، وتوصلت الدراسة الى أن أهم عوامل مقاومة التغيير هو ضعف مشاركة الموظفين، وضعف التخطيط والاستعداد للتغيير، وعدم وضوح أبعاد التغيير للإدارة العليا مما يجعل الإدارة لا تقوم بدعم عملية التغيير بالشكل الكافي الذي يمكنها من تحقيق أهدافها.

دراسة “**An Optimization -Based Decision Support System for Strategic Planning In a process Industry**” (Dutta & Others,2007) بعنوان
دراسة حالة لشركات الأدوية في الهند ، حيث هدفت الدراسة الى دراسة تقنيات تحسين نظام اتخاذ القرار لعملية التخطيط الاستراتيجي، حيث قاموا بتطوير تقنيات تحسين نظام دعم اتخاذ القرار من خلال خمس عناصر أساسية وهي (المواد، المحفزات ،مناطق التخزين، المدة الزمنية) وكانت نتائج الدراسة أنه من خلال البيانات التي جمعها تبين بأن التقنيات المستخدمة في عملية دعم اتخاذ القرار لعملية التخطيط الاستراتيجي أدى الى تحسين في العوائد والأرباح .

دراسة (Hoffman ,2007) بعنوان “**The strategic planning process and Performance Relationship :Does Culture Matter**” وهدفت إلى اختبار العلاقة بين عملية التخطيط الاستراتيجي والأداء وهل أن للثقافة دور في هذه العلاقة .تكونت عينة الدراسة من الشركات الدولية العاملة في كل من بريطانيا وألمانيا والبالغ عددها (150) شركة. وقد توصلت الدراسة إلى أن هناك علاقة ارتباط بين عملية التخطيط الاستراتيجي والأداء، بالإضافة إلى أن هناك دور كبير للثقافة التنظيمية بين العلاقة بين التخطيط الاستراتيجي والأداء .

وفي دراسة قام بها (Carvin&Roberto,2006) بعنوان “**Change Through Persuasion**”، حيث هدفت الدراسة الى التعرف على كيفية التغلب على فشل القيادات في اعداد الموظفين للتغيير ، وقد استخدم الباحثان المنهج الوصفي الاستقرائي من خلال دراسة وتحليل العديد من الجهات الحكومية والخاصة في اوروبا ، وتوصلت الدراسة الى مجموعة من النتائج كان أهمها

ضرورة ان يتبنى القادة حملة اقناع فعالة للموظفين تبدأ في وقت مناسب من إحداث التغيير ، وتكوين جبهة عمل قوية داعمة للتغيير وقادرة على التأثير في العاملين ، وتهيئة الأجواء والظروف المناسبة للتغيير وعلى الأخص الصراعات الوظيفية ، وأهمية المحافظة على السلوكيات الجيدة الداعمة للتغيير والمناخ الايجابي للمنظمة ، وضرورة اعطاء الفرصة للعاملين في حل المشاكل وتمكينهم وتوجيههم باستمرار .

في دراسة قام بها (Tsoukas & Papoulias, 2005) **Managing Thirdorder Change: The Case of the Public Power Corporation in Greece** “ وقد هدفت إلى التعرف على مستوى فهم إدارة التغيير الاستراتيجي بشركة الطاقة العاملة باليونان والمملوكة للدولة مع التعرف على مدى تركيز الدولة السياسية على الشركات التي تملكها ، كذلك قياس الإجراءات التغييرية بالشركة ومدى حمايتها للمستهلك، وقد توصلت الدراسة إلى نتائج أهمها: ضرورة تعطيل النمطية التقليدية للشركات السياسية للدولة لإنجاح عملية التغيير، كما أن هناك توجهها بأن إدارة التغيير الفعال للشركة يعني إحيائها أو تجديدها من خلال الخطط بعيدة المدى.

أما دراسة (Chapman & Hyland ,2002) بعنوان **“Strategy and Continous Improvement in small to medium Australian Manufacturers** “ حيث هدفت الدراسة الى فحص بعض طرق تطوير الاستراتيجية الصناعية ، وتحليل كيفية ربط الصناعات الصغيرة والمتوسطة في عملياتها وتطويرها الاستراتيجي لرصد العلاقة بين التحسينات المستمرة والاستراتيجية .

وقد تناولت الدراسة دراسة حالة لمنظمات تمثل الصناعات البسيطة والمتوسطة في مدينة سيدني الاسترالية، وقد توصلت الدراسة الى أن هناك ثلاث طرق تنظيمية للاستراتيجية وهي التطوير الاستراتيجي غير المقيد ، والمقيدة نسبياً بالمراقبة والهيكل التنظيمي ، ومراقبة الهيكل بقيم محددة .

وخلصت كذلك الى أن الشركات الخمس قد استخدمت الطريقة الأولى أو الطريقة الثانية المقيدة نسبياً ، كما وجد فئة قليلة من المصانع تتبع الطريقة الثالثة ولكنها

ليست واسعة الانتشار ، وأن هناك دلائل على بعض التطور في الإستراتيجية والاستمرار ، ويؤكد هذا الصناعات الصغيرة والمتوسطة يجب أن تمر بشكل متسلسل من خلا هذه المراحل التنظيمية للإستراتيجية من أجل أن تتو وتستمر ،

وقد أجرى (Paglis & Green, 2002) **Leadership Self –Efficacy and Manager Motivation for Leading Change** والتي هدفت إلى بيان كفاءة الدافعية الذاتية للمديرين نحو قيادة التغيير وتقوم الدراسة بفحص البناء الشكلي والتنظيمي لكفاءة المديرين بمقارنة ثلاثة أبعاد هي: إحداث التوجيه اللازم لعملية التغيير، كسب تأييد الآخرين داخل المؤسسة، والتغلب على المشكلات. وتفترض الدراسة أن أصحاب الكفاءات العالية سيحصلون على تقارير من رؤسائهم في العمل بأنهم أكثر قدرة على إحداث التغيير والاندماج في محاولات إحداثها، وقد تم توزيع المقياس المبني على هذه الافتراضات على (50) مديراً. وقد توصلت الدراسة إلى وجود علاقة ايجابية بين إحداث التوجيه اللازم لعملية التغيير وكسب تأييد الآخرين وبين البعد الثالث الخاص بالتغلب على المشكلات، ووجد أيضاً علاقة ارتباطيه دالة إحصائياً بين الأبعاد الثلاثة وبعض الصفات الشخصية للمديرين مثل احترام وتقدير الذات والقدرات وطبيعة العمل.

ما يميز الدراسة الحالية عن الدراسات السابقة :

أكدت الدراسات السابقة على مجموعة من الأهداف الهامة ، والمتمثلة في التعرف على دور التخطيط الاستراتيجي في زيادة فاعلية المنظمات والعوامل المؤثرة على التخطيط الإستراتيجي بالإضافة الى التعرف على معرفة اثر عوامل التغيير التنظيمي في أداء الشركات والمنظمات واستكشاف مقاومة الأفراد لعملية التغيير و التعرف على دور التغيير التنظيمي في تطوير الابتكارات.

هذا بالإضافة إلى أنها أكدت على ضرورة تبني سياسة التخطيط الاستراتيجي في المنظمات المبحوثة، والاستفادة من الأدوات الإستراتيجية، وتهيئة الأجواء والظروف المناسبة للتغيير، وأهمية المحافظة على السلوكيات الجيدة الداعمة للتغيير والمناخ الايجابي للمنظمة ، وضرورة إعطاء الفرصة للعاملين في حل المشاكل

وتمكينهم وتوجيههم باستمرار واعتبارها كأدوات تمكين للمؤسسات تمكنها من تحقيق أهدافها .

لذا فإن الدراسة ترى بأن الدراسات السابقة تعتبر مدخلاً جيداً لمزيد من البحث حول الآثار التي يلحقها كل من التخطيط الاستراتيجي والتغيير التنظيمي على المنظمات في تحقيق فاعلية المنظمات ، في ظل النمو السريع لتلك التهديدات والفرص التي تحيط بتلك المؤسسات ، وتأمل الدراسة بأن تفيد هذه الدراسة الإدارة العليا لشركة الاتصالات السعودية في الاستفادة من التوصيات ، وأن تشكل إضافة جديدة وقد تزود الباحثين بالمعلومات المطلوبة .

ترى الدراسة بأن ما يميز هذه الدراسة عن غيرها، هو دراستها لأبعاد جديدة للتخطيط الاستراتيجي والتعرف على أهم التحديات والفرص التي تواجهها شركة الاتصالات السعودية، ومحاولتها لاستقصاء أثر هذه التحديات في سبيل تحقيق التغيير التنظيمي .

الفصل الثالث

المنهجية والتصميم

تتناول هذا الفصل وصفاً لمنهجية الدراسة، من حيث وصف خصائص عينة الدراسة وإجراءاتها، وأداة الدراسة، وأسلوب التحليل الإحصائي، وفيما يلي وصفاً لمفردات التصميم والمنهجية:

3. 1 منهجية الدراسة

تعتمد المنهجية المتبعة في هذه الدراسة على المنهج الوصفي المسحي الميداني الذي تضمن مسحاً مكتيباً بالرجوع إلى المراجع والمصادر الجاهزة لبناء الإطار النظري للدراسة، حيث تم بناء استبانة لغايات جمع البيانات وتحليلها إحصائياً للإجابة على أسئلة الدراسة واختبار صحة فرضياتها.

3. 2 مجتمع الدراسة وعينتها :

تكون مجتمع الدراسة من جميع العاملين في شركة الاتصالات السعودية في منطقة تبوك، والبالغ تعدادهم الكلي (18000) موظف، أما عينة الدراسة فقد تم أخذ عينة ممن هم في المستوى الوظيفي (مدير، ومساعد مدير، وموظف)، موزعين على جميع مناطق المملكة العربية السعودية، وقد تم توزيع الاستبانات على عينة الدراسة حيث تم توزيع (1000) استبانة، فاسترجعت (900) استبانة بما نسبته (90%) من عينة الدراسة، ليصبح عدد الاستبانات الصالحة للتحليل (811) استبانة، وتشكل نسبة (81%) من عينة الدراسة، حيث استبعد (89) استبانة غير صالحة لغايات الدراسة، والجدول رقم (1) يبين توزيع أفراد عينة الدراسة حسب المتغيرات الشخصية للعاملين .

الجدول رقم (1)

توزيع أفراد عينة الدراسة حسب المتغيرات الشخصية للعاملين

النسبة المئوية	العدد	فئات المتغير	
37%	308	دبلوم فما دون	المؤهل العلمي
47.7%	387	بكالوريوس	
14.3%	116	دراسات عليا	
27.9%	420	أقل من 5 سنوات	الخبرة
40.6%	300	6 - 10 سنوات	
5.1%	91	15 سنة فأكثر	
14.3%	116	مدير	المستوى الوظيفي
8.3%	67	مساعد مدير	
77.4%	628	موظف	

3.3 أداة الدراسة:

تم تطوير استبانة لقياس واقع التخطيط الاستراتيجي في شركة الاتصالات السعودية وأثره في أحداث التغيير التنظيمي، وتمت الاستعانة ببعض الفقرات الواردة في دراسة (الضمور، 2008) و(العنزي، 2004) و(الحارثي، 2007)، وأجريت عليها التعديلات اللازمة لكي تتناسب أهداف الدراسة، وتكونت الاستبانة من جزأين:

الأول : ويتضمن معلومات عن المتغيرات الشخصية وهي (المؤهل العلمي، والخبرة، والمستوى الوظيفي).

الثاني : ويتضمن (80) فقرة لقياس الأبعاد الرئيسية للتخطيط الاستراتيجي والتغيير التنظيمي، وهي كما في الملحق (أ). حيث يبين توزيع الفقرات على كل بعد من أبعاد الدراسة لكل من التخطيط الاستراتيجي والتغيير التنظيمي.

وصنفت الإجابات وفق مقياس (ليكرت Likert) للخيارات المتعددة الذي يحسب أوزان تلك الفقرات بطريقة خماسية على النحو الآتي:

1- (تطبق بدرجة قليلة جداً).

2- (تطبق بدرجة قليلة).

3- (تطبق بدرجة متوسطة).

4- (تطبق بدرجة كبيرة).

5- (تطبق بدرجة كبيرة جداً).

واستناداً إلى ذلك فإن قيم المتوسطات الحسابية، سيتم التعامل معها على النحو التالي : إذا كانت قيمة المتوسط الحسابي للفقرات أكبر من (3.5) فيكون مستوى التقييم مرتفعاً، أما إذا كانت قيمة المتوسط الحسابي (2.50-3.49) فإن مستوى التقييم متوسط، وإذا كان المتوسط الحسابي أقل من (2.49) فيكون مستوى التقييم منخفضاً.

3. 4 صدق أداة الدراسة:

لقد تم عرض الاستبانة على (10) عشرة محكمين من أساتذة الإدارة المتخصصين، وأعضاء هيئة التدريس في عدد من الجامعات الأردنية، للتحقق من مدى صدق فقرات الاستبانة، ولقد تم الأخذ بملاحظاتهم، وإعادة صياغتها، وإجراء التعديلات اللازمة عليها.

3. 5 ثبات أداة الدراسة:

جرى استخراج معامل الثبات، طبقاً لكرونباخ ألفا (Cronbach's Alpha) للاتساق الداخلي بصيغته النهائية الكلية، ولكل متغير بجميع أبعاده ، وكانت النتائج كما هي موضحة في الجدول رقم (3) الآتي:

الجدول رقم (2)

قيمة معامل الثبات للاتساق الداخلي لكل متغير (مستقل وتابع)

المتغير	البعد	معامل الثبات (كرونباخ ألفا)
واقع التخطيط الاستراتيجي	وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي	0.79
	أهمية التخطيط الاستراتيجي	0.75
	درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي	0.89
	المشاركة في وضع الخطط	0.78
	دراسة البيئة الداخلية والخارجية	0.91
التغيير التنظيمي	الكلبي	0.81
	التغيير في مهام الشركة	0.76
	التغيير التكنولوجي	0.83
	التغيير في القوى البشرية	0.74
	التغيير في الهيكل التنظيمي	0.79
	التغيير في الانظمة والتشريعات	0.82
	الكلبي	0.85

يتبين من الجدول رقم (3) أن معاملات الثبات لجميع متغيرات وأبعاد الدراسة، مرتفعة وهي نسب ثبات مقبولة لأغراض التحليل الإحصائي والبحث العلمي.

3.6 المعالجة الإحصائية:

لغرض الإجابة عن أسئلة الدراسة واختبار صحة فرضياتها، اعتمدت الدراسة على الرزمة الإحصائية (SPSS) في التحليل الإحصائي، من خلال استخدام الأساليب الإحصائية التالية: مقاييس الإحصاء الوصفي (Descriptive Statistic Measures)، وذلك لوصف خصائص العينة اعتماداً على التكرارات والنسب المئوية، وللإجابة عن أسئلة الدراسة تم الاعتماد على المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية. ولاختبار فرضيات الدراسة تم الاعتماد على تحليل الانحدار المتعدد (Multiple Regression) وتحليل التباين الأحادي (One Way Anova).

الفصل الرابع

عرض النتائج ومناقشتها والتوصيات

تتاول هذا الفصل عرضاً لنتائج لتحليل البيانات، وقد تم استخدام المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية للإجابة عن أسئلة الدراسة، وتحليل التباين المتعدد لاختبار فرضياتها.

1.4 الإجابة على أسئلة الدراسة

السؤال الأول: ما مستوى تصورات العاملين في شركة الاتصالات السعودية نحو أبعاد واقع التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، تحليل البيئة الداخلية والخارجية) من وجهة نظر العاملين فيها؟

الجدول رقم (3)

المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية لإجابات المبحوثين نحو أبعاد

التخطيط الاستراتيجي

رقم الفقرات	المجال	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	الأهمية النسبية	الترتيب حسب الأهمية النسبية	المستوى حسب المتوسط
10-1	وضوح التخطيط الاستراتيجي	3.65	.76	73.6	2	مرتفع
20-11	أهمية التخطيط الاستراتيجي	4.02	.53	80.4	1	مرتفع
25-21	درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي	3.22	1.03	64.4	4	متوسط
31-26	المشاركة في وضع الخطط	2.47	.76	49.4	5	منخفض
45-32	دراسة البيئة الداخلية والخارجية	3.46	.92	69.2	3	متوسط
	الكلي	3.36	.31	67.2	متوسط	

يتبين من الجدول رقم (3) أن المتوسط لواقع التخطيط الاستراتيجي من وجهة نظر العاملين كان متوسطاً؛ بمتوسط حسابي بلغ (3.36) وانحراف معياري (0.31) وبأهمية نسبية بلغت (67.2%) ، وقد احتل مجال أهمية التخطيط الاستراتيجي المرتبة الأولى بمتوسط حسابي بلغ (4.02) وانحراف معياري (0.53) وأهمية نسبية بلغت (80.46%)، وتلاه في المرتبة الثانية مجال وضوح مفهوم التخطيط

الاستراتيجي بمتوسط حسابي بلغ (3.65) وانحراف معياري (0.76) وبأهمية نسبية بلغت (73.6%)، في حين حل مجال المشاركة في وضع الخطط في المرتبة الأخيرة بمتوسط حسابي بلغ (2.47) وانحراف معياري (0.76) وبأهمية نسبية بلغت (49.4%).

وفيما يلي عرض تفصيلي لفقرات كل بعد من أبعاد واقع التخطيط الاستراتيجي وهي كما يلي:

أولاً: وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي كما يراها العاملون :

الجدول رقم (4)

المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية لإجابات المبحوثين على فقرات بعد

وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي.

رقم الفقرة	محتوى الفقرة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	الأهمية النسبية	الترتيب حسب الأهمية النسبية	المستوى حسب المتوسط
1.	تم صياغة رؤية الشركة بشكل واضح ومحدد	3.45	1.14	71.2%	8	متوسط
2.	رؤية الشركة واضحة لدى العاملين فيها بما فيها اهدافها واحتياجاتها وخططها المستقبلية	3.99	0.86	80.2%	1	مرتفع
3.	الرؤية المكتوبة ومعلنة لجميع العاملين في الشركة	3.16	1.12	69.5%	9	متوسط
4.	رؤية الشركة مبنية على اساس متطلبات البيئة الداخلية والخارجية لبيان وضوح التخطيط الاستراتيجي	3.46	1.45	71.5%	7	متوسط
5.	يمكن تحقيق رؤية الشركة على ارض الواقع	3.76	1.20	77.4%	4	مرتفع
6.	يفهم غالبية العاملين في الشركة رسالتها	3.86	1.60	79.3%	3	مرتفع
7.	رسالة الشركة مكتوبة ومعلنة لجميع العاملين	3.70	1.14	76.4%	5	مرتفع
8.	تضع الشركة اهدافا استراتيجية منبثقة عن رؤيتها ورسالتها	3.87	0.99	79.9%	2	مرتفع
9.	يفهم جميع العاملين في الشركة السياسات المطبقة	3.51	0.96	72.8%	6	مرتفع
	جميع الفقرات	3.68	1.16	75.4%	-	مرتفع

يتبين من الجدول رقم (4) أن المتوسط العام لفقرات وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي من وجهة نظر العاملين بلغ (3.68) وبأهمية نسبية (75.4%)، مما يبين على أن مفهوم التخطيط الاستراتيجي في درجة مرتفعة من الوضوح من وجهة نظر العاملين، وقد احتلت الفقرة الثانية التي تنص على " رؤية الشركة واضحة لدى العاملين فيها بما فيها أهدافها واحتياجاتها وخططها المستقبلية" على المرتبة الأولى بمتوسط حسابي بلغ (3.99) وبأهمية نسبية بلغت (80.2%)، وفي المرتبة الأخيرة جاءت الفقرة الثالثة التي تنص " الرؤية المكتوبة ومعلنة لجميع العاملين في الشركة " بمتوسط الحسابي بلغ (3.16) وبأهمية نسبية بلغت (69.5%) .

ثانياً: أهمية التخطيط الاستراتيجي كما يراها العاملون :

حيث يبين الجدول رقم (5) أن المتوسط الحسابي والأهمية النسبية لأهمية التخطيط الاستراتيجي بلغ (4.01)، وهذا يعني أن تقييم العاملين لأهمية التخطيط الاستراتيجي كان إيجابياً بدرجة مرتفعة.

ويبين الجدول المتوسطات الحسابية والأهمية النسبية والانحراف المعياري لكل فقرة، حيث جاءت الفقرة رقم (15) التي تنص "ينتج عن استخدام التخطيط الاستراتيجي زيادة درجة الكفاءة (المخرجات الى المدخلات)" بالمرتبة الأولى بمتوسط حسابي بلغ (4.57) وأهمية نسبية بلغت (85.2%)، وجاءت الفقرة رقم (12) بالمرتبة الأخيرة التي تنص "تعكس أهمية التخطيط الاستراتيجي على العاملين في الشركة على رفع مستوى الثقة في العمل" بمتوسط حسابي بلغ (3.61) وأهمية نسبية بلغت (76.7%) .

الجدول رقم (5)

المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية لإجابات المبحوثين على فقرات بعد تقييم العاملين لأهمية التخطيط الاستراتيجي

رقم الفقرة	محتوى الفقرة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	الأهمية النسبية	الترتيب حسب الأهمية النسبية	المستوى حسب المتوسط
10.	يساهم التخطيط الاستراتيجي على النمو والتطوير في الشركة	3.99	0.71	%81.6	5	مرتفع
11.	يساعد التخطيط الاستراتيجي على وضع الشركة في موقف تنافسي أفضل	3.95	1.12	%80.2	7	مرتفع
12.	تعكس أهمية التخطيط الاستراتيجي على العاملين في الشركة على رفع مستوى الثقة في العمل	3.61	1.29	%76.7	10	مرتفع
13.	يسهل التخطيط الاستراتيجي عمل صانعي القرارات في الشركة	3.84	1.14	%78	9	مرتفع
14.	يساعد التخطيط الاستراتيجي على التنبؤ بالمشاكل والفرص المستقبلية	4.12	1.17	%82.9	3	مرتفع
15.	ينتج عن استخدام التخطيط الاستراتيجي زيادة درجة الكفاءة (المخرجات الى المدخلات)	4.57	0.99	%85.2	1	مرتفع
16.	يوفر التخطيط الاستراتيجي لادارة الشركة القوة البشرية في الوقت المناسب	3.97	0.99	%81.1	6	مرتفع
17.	يساعد التخطيط الاستراتيجي الشركة على التكيف مع التطورات في البيئة الخارجية	4.14	1.06	%83.4	2	مرتفع
18.	يمكن التخطيط الاستراتيجي الشركة من مواجهة التهديدات البيئية	4.02	1.17	%82.3	4	مرتفع
19.	يشجع التخطيط الاستراتيجي على استخدام المنطق العلمي في التفكير والتصرف	3.92	1.29	%79.8	8	مرتفع
	جميع الفقرات	4.01	1.09	81.11		مرتفع

ثالثاً: درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي كما يراها العاملون :

حيث يوضح الجدول التالي رقم(6) المتوسطات الحسابية والأهمية النسبية والانحرافات المعيارية لتقييم العاملين لدرجة استخدام التخطيط الاستراتيجي ، حيث يشير الجدول إلى أن المتوسط الحسابي لفقرات هذا البُعد هو(3.22) أي ما نسبته(73.03%)، وهي درجة متوسطة على المقياس الخماسي. ويظهر الجدول المتوسطات الحسابية لكل فقرة من فقرات لدرجة استخدام التخطيط الاستراتيجي

من وجهة نظر العاملين، إذ إن الفقرة(25) جاءت بأعلى متوسط حسابي بالنسبة لل فقرات الأخرى التي تقيس هذا البعد، والتي تشير إلى أن العاملين في شركة الاتصالات يشجعون على استخدام التخطيط الاستراتيجي، وكان المتوسط الحسابي(3.59) على المقياس الخماسي أي ما نسبته(76.8%) في المرتبة الأولى التي تنص "يساعد التخطيط الاستراتيجي الشركة على مواجهة المتغيرات والظروف الداخلية". وجاءت الفقرة رقم (22) التي تنص " يعمل التخطيط الاستراتيجي على بقاء مستوى الشركة في سوق مرتفعا " بمتوسط حسابي (2.68) ونسبته (%68.9).

الجدول رقم (6)

المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية لإجابات المبحوثين على فقرات بعد تقييم العاملين لدرجة استخدام التخطيط الاستراتيجي .

رقم الفقرة	محتوى الفقرة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	الأهمية النسبية	الترتيب حسب الأهمية النسبية	المستوى حسب المتوسط
20.	يساعد التخطيط الاستراتيجي في تحقيق الابتكار والابداع لدى العاملين في الشركة	3.31	1.32	74.2	3	متوسط
21.	تستخدم الشركة التخطيط الاستراتيجي في تحليل العوامل البيئة الداخلية مثل الهيكل التنظيمي	3.11	1.43	70.9	5	متوسط
22.	يعمل التخطيط الاستراتيجي على بقاء مستوى الشركة في سوق مرتفعا	2.68	1.41	68.9	6	متوسط
23.	يساعد التخطيط الاستراتيجي الشركة على تحقيق الميزة التنافسية	3.22	1.35	72.1	4	متوسط
24.	لا تتأثر الشركة في الظروف الخارجية بأستخدامها التخطيط الاستراتيجي	3.41	1.07	75.3	2	متوسط
25.	يساعد التخطيط الاستراتيجي الشركة على مواجهة المتغيرات والظروف الداخلية	3.59	0.96	76.8	1	مرتفع
	جميع الفقرات	3.22	1.25	73.03	-	متوسط

رابعاً: المشاركة في وضع الخطط كما يراها العاملون :

(الجدول رقم 7)

المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية لإجابات المبحوثين على فقرات بعد تقييم العاملين للمشاركة في وضع الخطط.

رقم الفقرة	محتوى الفقرة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	الأهمية النسبية	الترتيب الأهمية النسبية	المستوى حسب المتوسط
26.	تقتصر المسؤولية التخطيط الاستراتيجي على الادارة العليا للشركة في وضع الخطط	2.19	.95	43.8%	6	منخفض
27.	تم دعوة غالبية العاملين في الشركة للمشاركة في عملية التخطيط الاستراتيجي	2.38	.99	47.6%	4	منخفض
28.	تتيح الشركة لجميع العاملين تقديم مقترحات بخصوص التوجهات الخاصة بالتخطيط الاستراتيجي	2.47	1.12	49.4%	3	منخفض
29.	تعمل الادارة على السماح لرؤساء الاقسام والمشرفين بابداء ملاحظاتهم حول ما يتخذ من القرارات في اعداد الخطط التنفيذية	2.36	1.22	47.2%	5	منخفض
30.	يتم الرجوع الى الادارات التنفيذية للحصول على البيانات والمعلومات عن الانشطة اللازمة لوضع الخطط الاستراتيجية	2.68	1.52	53.6%	2	متوسط
31.	تقوم الادارة العليا بعرض الخطط الاستراتيجية والبرامج على كافة الادارات للحصول على ارائها وملاحظاتها عليها قبل اقرارها	2.76	1.42	55.2%	1	متوسط
	جميع الفقرات	2.47	.76	49.4%		منخفض

يتبين من الجدول رقم(7) أن الفقرة رقم (31) من فقرات بعد المشاركة في وضع خطط من وجهة نظر العاملين والتي تنص على " تقوم الإدارة العليا بعرض الخطط الإستراتيجية والبرامج على كافة الإدارات للحصول على آرائها وملاحظاتها عليها قبل اقرارها " قد جاءت في المرتبة الأولى وبمستوى متوسط بمتوسط حسابي (2.76) وانحراف معياري (1.42) وبأهمية نسبية (55.2%)، في حين جاءت الفقرة رقم (26) من فقرات البعد المشاركة في وضع خطط من وجهة نظر العاملين والتي تنص على " تقتصر المسؤولية التخطيط الاستراتيجي على الادارة العليا للشركة في وضع الخطط " في

المرتبة الثانية وبمستوى منخفض بمتوسط حسابي (2.19) وانحراف معياري (0.95) وبأهمية نسبية (43.8%).

خامساً: دراسة البيئة الداخلية والخارجية كما يراها العاملون :

(الجدول رقم 8)

المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية لدراسة البيئة الخارجية والداخلية .

رقم الفقرة	محتوى الفقرة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	الأهمية النسبية	الترتيب حسب الأهمية النسبية	المستوى حسب المتوسط
32.	تقوم الشركة بجمع البيانات عن المتغيرات في البيئة الخارجية بصفة مستمرة	3.47	1.59	69.4%	9	متوسط
33.	يتم رسم الخطط الاستراتيجية في الشركة في ضوء تحليل الفرص المتاحة لها	2.87	1.31	55.4%	13	متوسط
34.	يتم رصد التهديدات في البيئة الخارجية بشكل مستمر لإيجاد خطط استراتيجية للتعامل معها	3.77	1.30	75.2%	1	مرتفع
35.	يتم رصد الاستراتيجيات المتبعة من قبل الشركات الاتصالات المنافسة لمواجهتها	3.73	1.54	74.6%	3	مرتفع
36.	يتم تحليل خصائص الزبائن والمستفيدين لمراعاتها في تصميم الخطط الاستراتيجية	3.15	1.37	63.0%	11	متوسط
37.	يتم تحديد التغيرات في رغبات وحاجات الزبائن لمراعاتها في تصميم الخطط الاستراتيجية	3.08	1.26	61.6%	12	متوسط
38.	يتم رصد التغيرات في الأنظمة والتعليمات التي تصدرها هيئة الاتصالات لمراعاتها عند وضع الخطط الاستراتيجية	3.53	1.25	70.6%	7	مرتفع
39.	يتم إيجاد حالة من التوازن بين الخطط الاستراتيجية وبين الموارد المتاحة لدى الشركة	3.68	1.29	73.3%	5	مرتفع
40.	يتم مراجعة الأوضاع الاقتصادية والتغيرات فيها لمراعاتها عند وضع الخطط الاستراتيجية	3.73	1.19	74.6%	2	مرتفع
41.	يتم متابعة التطورات في تكنولوجيا الاتصالات وتعديل الخطط الاستراتيجية في ضوءها	3.68	1.22	73.0%	4	مرتفع
42.	تراعي الشركة مدة توفر الموارد المالية عند صياغة الخطط الاستراتيجية	3.47	1.08	69.4%	8	متوسط
43.	تراعي الشركة خبرات وقدرات موظفيها الحاليين عند وضع الخطط الاستراتيجية	3.24	1.20	64.8%	10	متوسط
44.	تراعي الشركة مستوى التقنية المتوفرة لديها عند تصميم الخطط الاستراتيجية	3.56	1.37	71.2%	6	مرتفع
	جميع الفقرات	3.46	.92	69.2%		مرتفع

يتبين من الجدول رقم(8) أن الفقرة رقم (34) من فقرات بعد دراسة البيئة الخارجية والداخلية من وجهة نظر العاملين والتي تنص على " يتم رصد التهديدات في البيئة الخارجية بشكل مستمر لايجاد خطط استراتيجية للتعامل معها " قد جاءت في المرتبة الأولى وبمستوى مرتفع بمتوسط حسابي (3.77) وانحراف معياري (1.30) وبأهمية نسبية (75.2%)، في حين جاءت الفقرة رقم (33) والتي تنص على " يتم رسم الخطط الإستراتيجية في الشركة في ضوء تحليل الفرص المتاحة لها " في المرتبة الأخيرة وبمستوى متوسط بمتوسط حسابي (2.87) وانحراف معياري (1.31) وبأهمية نسبية (55.4%).

السؤال الثاني: ما مستوى التغيير التنظيمي وأبعاده (التغير في مهام الشركة ، التغير التكنولوجي، التغير في القوى البشرية، التغير الهيكل التنظيمي) من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات السعودية ؟

الجدول رقم(9)

المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية للمتغير التابع التغيير التنظيمي

تسلسل الفقرات	اسم المتغير	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	الأهمية النسبية	الترتيب حسب الأهمية النسبية	المستوى حسب المتوسط
54-45	التغيير في مهام الشركة	3.83	0.46	76.6%	2	مرتفع
60-55	التغيير التكنولوجي	3.97	0.66	79.4%	1	مرتفع
68-61	التغيير في القوى البشرية	3.66	0.6	73.2%	4	مرتفع
73-69	التغيير في الهيكل التنظيمي	3.4	0.56	68%	5	متوسط
79-74	التغيير في الانظمة والتشريعات	3.82	1.11	76.4%	3	مرتفع
	الكل	3.73	0.67	74.6	-	مرتفع

يتبين من الجدول رقم(9) أن المتوسط العام للمتغير التابع التغيير التنظيمي من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات كان مرتفعاً؛ حيث بلغ (3.73) على المقياس الخماسي أو ما نسبته (74.6%)، وقد احتلت بعد التغيير التكنولوجي المرتبة الأولى بمتوسط حسابي بلغ (3.97) وأهمية نسبية (79.4%)، يلي ذلك التغيير في

مهام الشركة بمتوسط حسابي بلغ (3.83) وأهمية نسبية (76.6%) وجاء بعد التغيير في الانظمة والتشريعات في المرتبة الثالثة بمتوسط حسابي بلغ (3.82) وأهمية نسبية (76.4%)، يلي التغيير في القوى البشرية بمتوسط حسابي بلغ (3.66) وأهمية نسبية (73.2%)، وأخيراً جاءت في المرتبة الأخيرة بعد التغيير في الهيكل التنظيمي بمتوسط حسابي بلغ (3.4) وأهمية نسبية (68%).

وفيما يلي عرض تفصيلي لابعاد التغيير التنظيمي

1- التغيير في مهام الشركة كما يراها العاملون :

يوضح الجدول رقم (10) المتوسطات الحسابية والأهمية النسبية والانحرافات المعيارية لتقييم العاملين لبعـد التغيير في مهام الشركة؛ إذ يشير الجدول إلى أن المتوسط الحسابي لفقرات هذا البعد هو (3.81) أي ما نسبته (76.2%)، وهي درجة مرتفعة على المقياس الخماسي. ويظهر الجدول المتوسطات الحسابية لكل فقرة من فقرات التغيير في مهام الشركة كبعـد من ابعاد التغيير لتنظيمي من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات السعودية؛ إذ إن الفقرة (50) جاءت بأعلى متوسط حسابي بالنسبة للفقرات الأخرى التي تقيس هذا البعد، والتي تشير إلى أن قامت الشركة على تغيير مهامها في ضوء التغيرات الحاصلة. وكان المتوسط الحسابي (4.40) على المقياس الخماسي أو ما نسبته (88%)؛ إذ بلغ أقل متوسط حسابي على الفقرة رقم (48)، الخاصة بأن الولاة يأخذون برأي العاملين لغرض دعم القرارات قبل اتخاذها إذ كان المتوسط الحسابي (3.48) واي ما نسبته (69.6%) التي نصت على " تم زيادة المهام المؤكدة لي من قبل الشركة " .

الجدول رقم (10)

المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية لإجابات المبحوثين عن تقييم العاملين للتغيير في مهام الشركة.

رقم الفقرة	محتوى الفقرة	المتوسط الحسابي	الانحراف ف المعياري	الأهمية النسبية	الأهمية النسبية	المتوسط
45.	تم تغيير بعض مهام الشركة	3.96	1.14	%78.6	3	مرتفع
46.	تم تغيير في السياسات التسويقية	3.57	1.19	71.4	8	مرتفع
47.	تم تقليص المهام المؤكدة لي من قبل الشركة	3.59	0.99	%71.8	7	مرتفع
48.	تم زيادة المهام المؤكدة لي من قبل الشركة	3.48	1.06	%69.6	10	متوسط
49.	لم تتغير المهام المؤكدة لي من قبل الشركة	3.87	1.02	%77.4	5	مرتفع
50.	قامت الشركة على تغيير مهامها في ضوء التغيرات الحاصلة	4.40	0.77	%88	1	مرتفع
51.	تعمل الشركة على استقصاء آراء الزبائن لمواجهة التغيرات في اتجاهات وأنماط الطلب على خدماتها	3.93	1.13	%78.6	4	مرتفع
52.	تم اعادة النظر في الوظائف الاساسية للشركة كوظيفية المبيعات والتسويق والتمويل والافراد	3.56	1.51	%71.2	9	مرتفع
53.	تقوم الشركة باستمرار باعادة النظر في مهامها	3.72	1.02	%74.4	6	مرتفع
54.	تم اعادة النظر في اساليب التخطيط والتنظيم والتنسيق والرقابة	4.06	0.97	81.2	2	مرتفع
	جميع الفقرات	3.81	1.08	%76.2	-	مرتفع

2- التغيير التكنولوجي من وجهة نظر العاملين :

حيث يتبين من الجدول رقم (11) أن المتوسط العام لفقرات تقييم العاملين في الشركة الاتصالات السعودية لبعد التغيير التكنولوجي كبعد من ابعاد التغيير التنظيمي حيث بلغ المتوسط الحسابي (3.96) وبأهمية نسبية (79.2%) بدرجة مرتفعة، حيث جاءت الفقرة رقم (60) التي تنص "تركز الشركة على تدريب كوادرها في

المجالات التقنية" بالمرتبة الأولى بالمتوسط حسابي (4.23) وبأهمية نسبية بلغت (84.6%) ، في حين جاءت الفقرة رقم (57) التي تنص " تخصص الشركة ميزانية كافية لإغراض دعم عملية البحث والتطوير في مجال التقنية " بالمرتبة الأخيرة بمتوسط حسابي (3.77) وبأهمية نسبية بلغت (75.4%).

الجدول رقم (11)

المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية للتغيير التكنولوجي من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات السعودية

رقم الفقرة	محتوى الفقرة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	الأهمية النسبية	الترتيب حسب الأهمية النسبية	المستوى حسب المتوسط
55.	تواكب الشركة الجديد في تقنية الاتصالات	4.09	1.22	81.8%	2	مرتفع
56.	تواكب الشركة الجديد في التقنية المستخدمة في أعمالها	3.86	1.43	77.2%	4	مرتفع
57.	تخصص الشركة ميزانية كافية لإغراض دعم عملية البحث والتطوير في مجال التقنية	3.77	1.68	75.4%	6	مرتفع
58.	تشجع الشركة الاقتراحات الخاصة بتطوير التقنية المستخدمة فيها	3.81	1.03	76.2%	5	مرتفع
59.	تدعم الشركة الأبحاث العلمية والدراسات الهادفة إلى تطوير التقنية وتنبنى نتائجها	4.02	0.90	80.4%	3	مرتفع
60.	تركز الشركة على تدريب كوادرها في المجالات التقنية	4.23	0.96	84.6%	1	مرتفع
	جميع الفقرات	3.96	1.20	79.2%	-	مرتفع

3-التغير في القوى البشرية من وجهة نظر العاملين :

حيث يبين الجدول رقم(12) المتوسط الحسابي والأهمية النسبية للتغير في القوى البشرية من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات السعودية ؛ إذ بلغ(3.84) أي ما يعادل(76.8%)، وهذا يعني أن تقييم للتغير في القوى البشرية من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات السعودية كان إيجابياً وبدرجة مرتفعة.

ويبين الجدول المتوسطات الحسابية والأهمية النسبية والانحراف المعياري لكل فقرة، حيث جاءت الفقرة رقم(61)، والتي تشير إلى أن تعمل الشركة على تطوير القوى البشرية بشكل مستمر لاكتساب مهارات جديدة بمتوسط حسابي بلغ(4.22)

أي(84.4%)، وهي أعلى متوسط لفقرات التغيير في القوى البشرية، وتشير النتائج أيضاً إلى أن الفقرة رقم(63) جاءت في المرتبة الأخيرة في الترتيب التنازلي، حيث بلغ المتوسط الحسابي(3.61) وأهمية نسبية بلغت (72.2%). وتشير إلى أن تحرص الشركة على زيادة وعي العاملين.

الجدول رقم (12)

المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية للتغير في القوى البشرية من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات السعودية

رقم الفقرة	محتوى الفقرة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	الأهمية النسبية	الترتيب حسب الأهمية النسبية	المستوى حسب المتوسط
61.	تعمل الشركة على تطوير القوى البشرية بشكل مستمر لاكتساب مهارات جديدة	4.22	0.78	84.4%	1	مرتفع
62.	تهتم الشركة بتطوير قيادات قادرة على توجيه الجهد نحو تنفيذ الاستراتيجية	3.77	0.93	75.4%	5	مرتفع
63.	تحرص الشركة على زيادة وعي العاملين	3.61	1.14	72.2%	8	مرتفع
64.	تعتمد الشركة سياسات تساعد على استقرار الموارد البشرية لفترة طويلة	4.02	0.74	80.4%	2	مرتفع
65.	تقدم شركة حوافز مجزية للعاملين	3.79	1.06	75.8%	4	مرتفع
66.	تعمل الشركة من أجل تقليل دوران العمل	3.95	1.21	79%	3	مرتفع
67.	تقوم الشركة على تدريب العاملين فيها	3.67	1.03	73.4%	7	مرتفع
68.	تقوم الشركة باستقطاب كوادر مؤهلة	3.71	1.31	74.2%	6	مرتفع
	جميع الفقرات	3.84	1.02	76.8%	-	مرتفع

4- التغيير في الهيكل التنظيمي من وجهة نظر العاملين:

يوضح الجدول رقم(13) المتوسطات الحسابية والأهمية النسبية والانحرافات المعيارية للتغيير في الهيكل التنظيمي من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات، حيث يشير الجدول إلى أن المتوسط الحسابي لفقرات هذا البُعد هو(3.28) أي ما نسبته(65.7%)، وهي درجة متوسطة على المقياس الخماسي. ويظهر الجدول

المتوسطات الحسابية لكل فقرة من فقرات للتغيير في الهيكل التنظيمي من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات، إذ إن الفقرة (73) جاءت بأعلى متوسط حسابي بالنسبة للفقرات الأخرى التي تقيس هذا البعد، والتي تشير إلى أن يتم إعادة النظر في الهيكل التنظيمي ليوأكب التغييرات في ظروف الشركة. وكان المتوسط الحسابي (3.57) على المقياس الخماسي أو ما نسبته (71.4%)، وبلغ أقل متوسط حسابي للفقرة رقم (71)، الخاصة بأن توازن الشركة ما بين تطبيق المركزية واللامركزية حسب حاجة العمل؛ حيث كان المتوسط الحسابي (2.88) ما نسبته (57.6%).

الجدول رقم (13)

المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية للتغيير في الهيكل التنظيمي من وجهة نظر

العاملين في شركة الاتصالات

رقم الفقرة	محتوى الفقرة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	الأهمية النسبية	الترتيب حسب الأهمية النسبية	المستوى حسب المتوسط
69.	تحرص الشركة على ان تكون قنوات الاتصال واضحة لجميع العاملين	3.39	1.29	67.8%	3	متوسط
70.	تحرص الشركة ان تكون المسؤولية مساوية للسلطة	3.10	0.94	62%	4	متوسط
71.	توازن الشركة ما بين تطبيق المركزية واللامركزية حسب حاجة العمل	2.88	1.44	57.6%	5	متوسط
72.	تهتم الشركة بالتغيير في انماط توزيع السلطة	3.49	1.42	69.8%	2	متوسط
73.	يتم إعادة النظر في الهيكل التنظيمي ليوأكب التغييرات في ظروف الشركة	3.57	0.92	71.4%	1	مرتفع
	جميع الفقرات	3.28	1.20	65.7%	-	متوسط

5- التغيير في الانظمة والتشريعات :

يبين الجدول رقم (14) المتوسطات الحسابية والأهمية النسبية والانحرافات المعيارية لتغيير في الانظمة والتشريعات من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات حيث جاءت متوسط الفقرات بدرجة مرتفعة حيث بلغ المتوسط الكلي (3.72) ما نسبته

(74.4%)، حيث جاءت الفقرة رقم (77) التي تنص على "الانظمة والسياسات الادارية المتبعة تسهل في احداث التغيير المرغوبة في الشركة" على المرتبة الاولى بمتوسط حسابي بلغ (3.99) واهمية نسبية بلغت (79.8%)، وجاءت الفقرة رقم (76) في المرتبة الاخيرة التي تشير أن "تساهم انظمة الشركة في عملية تحسين الاجراءات" بمتوسط حسابي بلغ (3.46) واهمية نسبية بلغت (69.2%).

الجدول رقم (14)

المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية والأهمية النسبية لتغيير في الانظمة والتشريعات

من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات

رقم الفقرة	محتوى الفقرة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	الأهمية النسبية	الترتيب حسب الأهمية النسبية	المستوى حسب المتوسط
74.	يسلمهم التغيير في التشريعات في تسهيل القيام بالعمل	3.5	0.97	70%	5	مرتفع
75.	يساهم التغيير في الانظمة في تقليل خطوات انجاز العمل	3.57	1.30	71.4	4	مرتفع
76.	تساهم انظمة الشركة في عملية تحسين الاجراءات	3.46	1.09	69.2%	6	متوسط
77.	الانظمة والسياسات الادارية المتبعة تسهل في احداث التغيير المرغوبة في الشركة	3.99	1.54	79.8	1	مرتفع
78.	يتم تعديل القوانين الادارية في الشركة عند اجراء عملية التغيير	3.88	1.52	77.6%	3	مرتفع
79.	يتم تعديل السياسات الحالية المتبعة بالتناسب عملية التغيير	3.92	1.18	78.4%	2	مرتفع
	جميع الفقرات	3.72	1.26	74.4%	-	مرتفع

4. 2 اختبار الفرضيات

قبل تطبيق تحليل الانحدار لاختبار فرضيات الدراسة، تم إجراء بعض الاختبارات وذلك من أجل ضمان ملائمة البيانات لافتراضات تحليل الانحدار وذلك على النحو التالي: فيما يتعلق بافتراض ضرورة عدم وجود ارتباط عال بين المتغيرات المستقلة "Multi-Collinearity" قام الباحث بإجراء معامل تضخم التباين "Variance Inflation Factor- VIF"، واختبار التباين المسموح به "Tolerance" لكل متغير من المتغيرات المستقلة، ويشير الجدول رقم (15) إلى أنه إذا كان معامل تضخم التباين (VIF) للمتغير يتجاوز (10) وكانت قيمة التباين

المسموح به أقل من (0.05) فإنه يمكن القول أن هذا المتغير له ارتباط عالٍ مع متغيرات مستقلة أخرى وبالتالي سيؤدي إلى حدوث مشكلة في تحليل الانحدار. وقد تم الاعتماد على هذه القاعدة لاختبار الارتباط "Multicollinearity" بين المتغيرات المستقلة. وكما يشير الجدول رقم (15) والذي يحتوي على المتغيرات المستقلة وقيمة معامل تضخم التباين (VIF) والتباين المسموح "Tolerance" لكل متغير، نلاحظ أن قيمة (VIF) لجميع المتغيرات كانت أقل من (10) وتتراوح (1.314 – 2.263) كما نلاحظ أن قيمة التباين المسموح "Tolerance" لجميع المتغيرات كانت أكبر من (0.05) وتتراوح بين (0.313 – 0.561) ولذلك يمكن القول أنه لا توجد مشكلة حقيقية تتعلق بوجود ارتباط عالٍ بين المتغيرات المستقلة.

جدول رقم (15)

اختبار معامل تضخم التباين والتباين المسموح به ومعامل الالتواء

المتغيرات	التباين المسموح به Tolerance	معامل تقييم التباين (VIF)	معامل الالتواء Skewness
وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي	.457	2.190	0.370
أهمية التخطيط الاستراتيجي	.679	1.473	0.210
درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي	.624	1.601	0.266
المشاركة في وضع الخطط	.782	1.279	0.107
دراسة البيئة الخارجية والداخلية	.634	1.577	0.395

ومن أجل التحقق من افتراض التوزيع الطبيعي Normal Distribution للبيانات فقد تم الاستناد إلى احتساب قيمة معامل الالتواء (Skewness) للمتغيرات، وكما يشير الجدول رقم (15) فإن قيمة معامل الالتواء لجميع متغيرات الدراسة كانت أقل من (1) ولذلك يمكن القول بأنه لا توجد مشكلة حقيقية تتعلق بالتوزيع الطبيعي لبيانات الدراسة.

الفرضية الرئيسية الأولى: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى الدلالة ($\alpha \geq 0.05$) لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، تحليل البيئة الداخلية والخارجية) في التغيير التنظيمي (التغيير في مهام الشركة،

التغيير التكنولوجي، التغيير في القوى البشرية، التغيير في الهيكل التنظيمي، القوانين والانظمة) في شركة الاتصالات السعودية.

تم استخدام تحليل التباين للانحدار (Analysis Of variance) للتأكد من صلاحية النموذج لاختبار فرضيات الدراسة كما في الجدول (16):

جدول (16)

نتائج تحليل التباين للانحدار (Analysis Of variance) للتأكد من صلاحية النموذج

لاختبار فرضيات الدراسة.

المتغير التابع	درجات الحرية	معامل التحديد R^2	قيمة F المحسوبة	مستوى دلالة F
التغيير في مهام الشركة	(5، 805)	0.469	*142.124	0.000
التغيير التكنولوجي	(5، 805)	0.546	*196.166	0.000
التغيير في القوى البشرية	(5، 805)	0.560	*205.075	0.000
التغيير في الهيكل التنظيمي	(5، 805)	0.055	*9.427	0.000
التغيير في الانظمة والتشريعات	(5، 805)	0.739	*456.548	0.000
التغيير التنظيمي الكلي	(5، 805)	0.429	*121.203	0.000

* ذات دلالة إحصائية على مستوى $(\alpha \geq 0.05)$

يوضح الجدول (16) صلاحية نموذج اختبار فرضيات الدراسة، ونظراً لارتفاع قيمة (F) المحسوبة عن قيمتها الجدولية على مستوى دلالة $(\alpha \geq 0.05)$ ودرجات حرية (5، 805)، حيث أن أبعاد التخطيط الاستراتيجي تفسر (46.9%) من التباين في بُعد (التغيير في مهام الشركة)، كما تفسر أيضاً (54.6%) من التباين في بُعد (التغيير التكنولوجي)، وتفسر أيضاً (56%) من التباين في بُعد (التغيير في القوى البشرية)، وفسرت (5.5%) من التباين الكلي في بُعد (التغيير في الهيكل التنظيمي)، وفسرت (73.9%) من التباين الكلي في بُعد (التغيير في الانظمة والتشريعات)، كما فسرت أبعاد التخطيط الاستراتيجي (42.9%) من التباين الكلي في متغير التغيير التنظيمي، وجميع ذلك يؤكد دور وأثر التخطيط الاستراتيجي في تفسير البعد الكلي والأبعاد الفرعية التابعة لمتغير التغيير التنظيمي. وبناء على ذلك نستطيع اختبار فرضيات الدراسة على النحو التالي:

جدول رقم (17)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد لاختبار اثر أبعاد التخطيط الاستراتيجي في التغيير التنظيمي لدى العاملين في شركة الاتصالات السعودية

أبعاد التخطيط الاستراتيجي	B	الخطأ المعياري	Beta	قيمة t المحسوبة	مستوى دلالة t
ثابت الانحدار	1.875	.094		19.896	.000
وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي	.060	.015	.155	3.933	.000
أهمية التخطيط الاستراتيجي	.351	.018	.638	19.735	.000
درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي	.074	.010	.258	7.652	.000
المشاركة في وضع الخطط	.014	.012	.035	1.159	.247
دراسة البيئة الخارجية والداخلية	.006	.011	.019	.576	.565

* ذات دلالة إحصائية على مستوى $(\alpha \geq 0.05)$

** ذات دلالة إحصائية على مستوى $(\alpha \geq 0.01)$.

يتضح من النتائج الإحصائية الواردة في الجدول رقم (17)، ومن متابعة قيم اختبار (t) أن الأبعاد الفرعية التالية (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي) هي أكثر أبعاد واقع التخطيط الاستراتيجي تأثيراً في بعد التغيير التنظيمي لدى العاملين في شركة الاتصالات السعودية، حيث بلغت قيم (t) المحسوبة (3.933، 19.437، 7.652) على التوالي، وهي قيم معنوية عند مستوى دلالة $(\alpha \geq 0.05)$. ومما سبق يقتضي ما يلي: رفض الفرضية الصفرية والتي تنص على أنه: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى دلالة $(\alpha \geq 0.05)$ لأبعاد واقع التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، دراسة البيئة الداخلية والخارجية) في التغيير التنظيمي لدى العاملين في شركة الاتصالات السعودية.

وتم إجراء تحليل الانحدار المتعدد التدريجي Stepwise Multiple Regression لتحديد أهمية كل متغير مستقل مجتمعة ومنفردة في المساهمة في النموذج الرياضي والجدول (18) يبين ذلك:

جدول رقم (18)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد التدريجي " Stepwise Multiple Regression " للتنبؤ بالتغيير التنظيمي من خلال أبعاد التخطيط الاستراتيجي كمتغيرات مستقلة

ترتيب دخول العناصر المستقلة	قيمة R^2	قيمة t	مستوى دلالة t*
في معادلة التنبؤ	معامل التحديد	المحسوبة	
وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي	0.308	6.873*	0.000
أهمية التخطيط الاستراتيجي	0.100	4.476*	0.000
استخدام التخطيط الاستراتيجي	0.020	4.099*	0.000

* ذات دلالة إحصائية على مستوى $(\alpha \geq 0.05)$

يتضح من الجدول رقم (18) والذي يبين ترتيب دخول المتغيرات المستقلة في معادلة الانحدار، حيث دخل متغير وضوح التخطيط الاستراتيجي أولاً وفسر ما مقداره (30.8%) من التباين في متغير التغيير التنظيمي، ودخل ثانياً متغير أهمية التخطيط الاستراتيجي حيث فسر لوحده ما مقداره (10%) من التباين الكلي في متغير التغيير التنظيمي، وفسر مع بعد وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي (40.8%) من التباين في المتغير التابع، ودخل ثالثاً متغير استخدام التخطيط الاستراتيجي حيث فسر لوحده ما مقداره (2%) من التباين الكلي في متغير التغيير التنظيمي، وفسر مع المتغيرات السابقة (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي وأهمية التخطيط الاستراتيجي) ما مقداره (61.4%) من التباين في متغير التغيير التنظيمي، ودخل رابعاً متغير المشاركة في وضع الخطط حيث فسر مع المتغيرات السابقة ما مقداره (42.8%) من التباين الكلي في متغير التغيير التنظيمي.

اختبار الفرضيات الفرعية

الفرضية الفرعية الأولى: الفرضية الفرعية الأولى: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى الدلالة ($0.05 \geq \alpha$) لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، تحليل البيئة الداخلية والخارجية) في بعد التغيير في مهام الشركة.

جدول رقم (19)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد لاختبار اثر أبعاد التخطيط الاستراتيجي في بعد التغيير في مهام الشركة بوصفها بعداً من أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية

أبعاد التخطيط الاستراتيجي	B	الخطأ المعياري	Beta	قيمة t المحسوبة	مستوى دلالة t
ثابت الانحدار	1.127	.168		6.713	.000
وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي	.090	.027	.127	3.349	.001
أهمية التخطيط الاستراتيجي	.784	.032	.771	24.738	.000
درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي	.198	.017	.373	11.474	.000
المشاركة في وضع الخطط	.092	.021	.128	4.408	.000
دراسة البيئة الخارجية والداخلية	.155	.019	.263	8.157	.000

* ذات دلالة إحصائية على مستوى ($\alpha \geq 0.05$)

** غير دلالة إحصائية على مستوى ($\alpha \geq 0.05$)

يتضح من النتائج الإحصائية الواردة في الجدول رقم (19)، ومن متابعة قيم اختبار (t) أن الأبعاد الفرعية (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، ودراسة البيئة الخارجية والداخلية) كان لها أثر ذو دلالة إحصائية في بعد تغيير المهام الشركة كبعد من التغيير التنظيمي لدى العاملين في شركة الاتصالات السعودية، حيث بلغت قيم (t) المحسوبة (3.349، 24.738، 11.474، 4.408، 8.157) على التوالي، وهي قيم معنوية عند مستوى دلالة ($\alpha \geq 0.05$). ومما سبق يقتضي: رفض الفرضية الصفرية والتي تنص على أنه: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى الدلالة ($0.05 \geq \alpha$) لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط) في بعد التغيير في مهام الشركة.

وتم إجراء تحليل الانحدار المتعدد التدريجي Stepwise Multiple Regression لتحديد أهمية كل متغير مستقل مجتمعة ومنفردة في المساهمة في النموذج الرياضي والجدول (20) يبين ذلك:

جدول رقم (20)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد التدريجي " Stepwise Multiple Regression " للتنبؤ في بعد التغيير في مهام الشركة بوصفها بعداً من أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية من خلال أبعاد التخطيط الاستراتيجي كمتغيرات مستقلة

ترتيب دخول العناصر المستقلة في معادلة التنبؤ	قيمة R^2 معامل التحديد	قيمة t المحسوبة	مستوى دلالة t*
ثابت الانحدار		6.713	.000
أهمية التخطيط الاستراتيجي	0.298	24.738	.000
درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي	0.121	11.474	.000
دراسة البيئة الخارجية والداخلية	0.045	8.157	.000
المشاركة في وضع الخطط	0.007	4.408	.000
وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي	0.007	3.349	.001

يتضح من الجدول رقم (20) والذي يبين ترتيب دخول المتغيرات المستقلة في معادلة الانحدار، حيث دخل بعد أهمية التخطيط الاستراتيجي أولاً وفسر ما مقداره (29.8%) من التباين في بعد التغيير في مهام الشركة، ودخل ثانياً بعد درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي حيث فسر لوحده ما مقداره (12.1%) من التباين الكلي في بعد التغيير في مهام الشركة، وفسر مع بعد وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي (40.9%) من التباين في المتغير التابع، ودخل ثالثاً بعد دراسة البيئة الخارجية والداخلية حيث فسر لوحده ما مقداره (4.5%) من التباين الكلي في بعد التغيير في مهام الشركة، وفسر مع المتغيرات السابقة (درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي وأهمية التخطيط الاستراتيجي) ما مقداره (45.4%) من التباين في بعد التغيير في مهام الشركة، ودخل رابعاً بعد المشاركة في وضع الخطط حيث فسر مع المتغيرات السابقة ما مقداره (46.1%) من التباين الكلي في بعد التغيير في مهام الشركة، وأخيراً دخل بعد وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي حيث فسر لوحده ما

مقدراه (7%) من التباين الكلي في بعد التغيير في مهام الشركة وفسر مع الابعاد السابقة ما مقداره (46.9%) من التباين في بعد التغيير في مهام الشركة.

الفرضية الفرعية الثانية: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى الدلالة ($\alpha \geq 0.05$) لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، تحليل البيئة الداخلية والخارجية) في بعد التغيير التكنولوجي.

جدول رقم (21)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد لاختبار اثر أبعاد التخطيط الاستراتيجي في بعد التغيير التكنولوجي بوصفها بعداً من أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية

أبعاد التخطيط الاستراتيجي	B	الخطأ المعياري	Beta	قيمة t المحسوبة	مستوى دلالة t
ثابت الانحدار	4.728	.241		19.630	.000
وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي	.412	.039	.373	10.644	.000
أهمية التخطيط الاستراتيجي	.465	.045	.294	10.223	.000
درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي	.319	.025	.386	12.885	.000
المشاركة في وضع الخطط	.092	.030	.082	3.059	.002
دراسة البيئة الخارجية والداخلية	.094	.027	.102	3.442	.001

* ذات دلالة إحصائية على مستوى ($\alpha \geq 0.05$)

** غير دلالة إحصائية على مستوى ($\alpha \geq 0.05$)

يتضح من النتائج الإحصائية الواردة في الجدول رقم (21)، ومن متابعة قيم اختبار (t) أن الابعاد الفرعية (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، ودراسة البيئة الخارجية والداخلية) كان لها أثر ذو دلالة إحصائية في بعد التغيير التكنولوجي كبعد من التغيير التنظيمي لدى العاملين في شركة الاتصالات السعودية، حيث بلغت قيم (t) المحسوبة (10.644، 10.223، 12.885، 3.059، 3.442) على التوالي، وهي قيم معنوية عند مستوى دلالة ($\alpha \geq 0.05$). ومما سبق يقتضي: رفض الفرضية

الصفيرية والتي تنص على أنه: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى الدلالة ($0.05 \geq \alpha$) لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط) في بعد التغيير التكنولوجي.

وتم إجراء تحليل الانحدار المتعدد التدريجي Stepwise Multiple Regression لتحديد أهمية كل متغير مستقل مجتمعة ومنفردة في المساهمة في النموذج الرياضي والجدول (22) يبين ذلك:

جدول رقم (22)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد التدريجي "Stepwise Multiple Regression" للتنبؤ في بعد التغيير التكنولوجي بوصفها بعداً من أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية من خلال أبعاد التخطيط الاستراتيجي كمغيرات مستقلة

ترتيب دخول العناصر المستقلة في معادلة التنبؤ	قيمة R^2 معامل التحديد	قيمة t المحسوبة	مستوى دلالة t*
ثابت الانحدار		19.630	.000
درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي	0.410	12.885	.000
وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي	0.072	10.644	.000
أهمية التخطيط الاستراتيجي	0.054	10.223	.000
دراسة البيئة الخارجية والداخلية	0.007	3.442	.001
المشاركة في وضع الخطط	0.004	3.059	.002

يتضح من الجدول رقم (22) والذي يبين ترتيب دخول المتغيرات المستقلة في معادلة الانحدار، حيث دخل بعد درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي أولاً وفسر ما مقداره (41%) من التباين في بعد التغيير التكنولوجي، ودخل ثانياً بعد وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي حيث فسر لوحده ما مقداره (7.2%) من التباين الكلي في بعد التغيير التكنولوجي، وفسر مع بعد درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي (48.2%) من التباين في بعد التغيير التكنولوجي، ودخل ثالثاً بعد أهمية التخطيط الاستراتيجي حيث فسر لوحده ما مقداره (5.4%) من التباين الكلي في بعد التغيير التكنولوجي، وفسر مع المتغيرات السابقة (درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي ووضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي) ما مقداره (53.7%) من التباين في بعد التغيير التكنولوجي، ودخل رابعاً

بعد دراسة البيئة الخارجية والداخلية حيث فسر مع المتغيرات السابقة ما مقداره (54.4%) من التباين الكلي في بعد التغيير التكنولوجي، وأخيراً دخل بعد المشاركة في وضع الخطط حيث فسر لوحده ما مقداره (4%) من التباين الكلي في بعد التغيير التكنولوجي وفسر مع الأبعاد السابقة ما مقداره (54.9%) من التباين في بعد التغيير التكنولوجي.

الفرضية الفرعية الثالثة: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى الدلالة ($\alpha \geq 0.05$) لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، تحليل البيئة الداخلية والخارجية) في بعد التغيير في القوى البشرية.

جدول رقم (23)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد لاختبار أثر أبعاد التخطيط الاستراتيجي في بعد التغيير في القوى البشرية بوصفها بعداً من أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية

أبعاد التخطيط الاستراتيجي	B	الخطأ المعياري	Beta	قيمة t المحسوبة	مستوى دلالة t
ثابت الانحدار	1.418	.118		11.973	.000
وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي	.040	.019	.074	2.126	.034
أهمية التخطيط الاستراتيجي	.576	.022	.730	25.736	.000
درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي	.035	.012	.085	2.879	.004
المشاركة في وضع الخطط	.007	.015	.013	.478	.633
دراسة البيئة الخارجية والداخلية	.049	.013	.106	3.624	.000

* ذات دلالة إحصائية على مستوى ($\alpha \geq 0.05$)

** غير دلالة إحصائية على مستوى ($\alpha \geq 0.05$)

يتضح من النتائج الإحصائية الواردة في الجدول رقم (23)، ومن متابعة قيم اختبار (t) أن الأبعاد الفرعية (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، ودراسة البيئة الخارجية والداخلية) كان لها أثر ذو دلالة إحصائية في بعد التغيير في القوى البشرية كبعد من التغيير

التنظيمي لدى العاملين في شركة الاتصالات السعودية، حيث بلغت قيم (t) المحسوبة (2.126، 25.736، 2.879، 3.624) على التوالي، وهي قيم معنوية عند مستوى دلالة ($\alpha \geq 0.05$). ما عدا بعد المشاركة في وضع الخطط حيث بلغت قيم (t) المحسوبة (0.478)، ومما سبق يقتضي: رفض الفرضية الصفرية والتي تنص على أنه: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى الدلالة ($0.05 \geq \alpha$) لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط) في بعد التغيير في القوى البشرية.

وتم إجراء تحليل الانحدار المتعدد التدريجي Stepwise Multiple Regression لتحديد أهمية كل متغير مستقل مجتمعة ومنفردة في المساهمة في النموذج الرياضي والجدول (24) يبين ذلك:

جدول رقم (24)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد التدريجي "Stepwise Multiple Regression" للتنبؤ في بعد في التغيير القوى البشرية بوصفها بعداً من أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية من خلال أبعاد التخطيط الاستراتيجي كمتغيرات مستقلة

ترتيب دخول العناصر المستقلة في معادلة التنبؤ	قيمة R^2 معامل التحديد	قيمة t المحسوبة	مستوى دلالة t
ثابت الانحدار		13.281	.000
أهمية التخطيط الاستراتيجي	0.540	25.784	.000
دراسة البيئة الخارجية والداخلية	0.014	3.659	.000
درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي	0.002	2.840	.005
وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي	0.002	2.127	.034

يتضح من الجدول رقم (24) والذي يبين ترتيب دخول المتغيرات المستقلة في معادلة الانحدار، حيث دخل بعد أهمية التخطيط الاستراتيجي أولاً وفسر ما مقداره (54%) من التباين في بعد التغيير في القوى البشرية، ودخل ثانياً بعد دراسة البيئة الخارجية والداخلية حيث فسر لوحده ما مقداره (15%) من التباين الكلي في بعد التغيير في القوى البشرية، وفسر مع بعد أهمية التخطيط الاستراتيجي (55.5%) من التباين في بعد التغيير في القوى البشرية، ودخل ثالثاً بعد درجة استخدام التخطيط

الاستراتيجي حيث فسر لوحده ما مقداره (3%) من التباين الكلي في بعد التغيير في القوى البشرية، وفسر مع المتغيرات السابقة (أهمية التخطيط الاستراتيجي ودراسة البيئة الخارجية والداخلية) ما مقداره (55.8%) من التباين في بعد التغيير في القوى البشرية، وأخيراً دخل بعد وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي حيث فسر لوحده ما مقداره (2%) من التباين الكلي في بعد التغيير في القوى البشرية وفسر مع الأبعاد السابقة ما مقداره (56%) من التباين في بعد التغيير في القوى البشرية.

الفرضية الفرعية الرابعة: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى الدلالة ($\alpha \geq 0.05$) لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، تحليل البيئة الداخلية والخارجية) في بعد التغيير في الهيكل التنظيمي.

جدول رقم (25)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد لاختبار أثر أبعاد التخطيط الاستراتيجي في بعد التغيير في الهيكل التنظيمي بوصفها بعداً من أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية

أبعاد التخطيط الاستراتيجي	B	الخطأ المعياري	Beta	قيمة t المحسوبة	مستوى دلالة t
ثابت الانحدار	4.315	.304		14.202	.000
وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي	.198	.049	.205	4.050	.000
أهمية التخطيط الاستراتيجي	.117	.057	.085	2.040	.042
درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي	.133	.031	.185	4.265	.000
المشاركة في وضع الخطط	.101	.038	.103	2.665	.008
دراسة البيئة الخارجية والداخلية	.003	.034	.004	.093	.926

* ذات دلالة إحصائية على مستوى ($\alpha \geq 0.05$)

** غير ذات دلالة إحصائية على مستوى ($\alpha \geq 0.05$)

يتضح من النتائج الإحصائية الواردة في الجدول رقم (25)، ومن متابعة قيم اختبار (t) أن الأبعاد الفرعية (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، والمشاركة في وضع الخطط) كان لها

أثر ذو دلالة إحصائية في بعد التغيير في الهيكل التنظيمي كبعد من التغيير التنظيمي لدى العاملين في شركة الاتصالات السعودية، حيث بلغت قيم (t) المحسوبة (4.050، 2.040، 4.265، 2.665) على التوالي، وهي قيم معنوية عند مستوى دلالة ($\alpha \geq 0.05$). ما عدا بعد دراسة البيئة الخارجية والداخلية حيث بلغت قيم (t) المحسوبة (0.093)، ومما سبق يقتضي: رفض الفرضية الصفرية والتي تنص على أنه: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى الدلالة ($\alpha \geq 0.05$) لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط) في بعد التغيير في الهيكل التنظيمي.

وتم إجراء تحليل الانحدار المتعدد التدريجي Stepwise Multiple Regression لتحديد أهمية كل متغير مستقل مجتمعة ومنفردة في المساهمة في النموذج الرياضي والجدول (26) يبين ذلك:

جدول رقم (26)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد التدريجي "Stepwise Multiple Regression" للتنبؤ في بعد في التغيير في الهيكل التنظيمي بوصفها بعداً من أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية من خلال أبعاد التخطيط الاستراتيجي كمتغيرات مستقلة

ترتيب دخول العناصر المستقلة في معادلة التنبؤ	قيمة R^2 معامل التحديد	قيمة t المحسوبة	مستوى دلالة t
ثابت الانحدار		15.010	.000
أهمية التخطيط الاستراتيجي	0.024	2.293	.022
درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي	0.006	4.298	.000
وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي	0.017	4.582	.000
المشاركة في وضع الخطط	0.008	2.665	.008

يتضح من الجدول رقم (26) والذي يبين ترتيب دخول المتغيرات المستقلة في معادلة الانحدار، حيث دخل بعد أهمية التخطيط الاستراتيجي أولاً وفسر ما مقداره (2.4%) من التباين في بعد التغيير في الهيكل التنظيمي، ودخل ثانياً بعد درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي حيث فسر لوحده ما مقداره (0.6%) من التباين الكلي في بعد التغيير في الهيكل التنظيمي، وفسر مع بعد أهمية التخطيط الاستراتيجي (3%)

من التباين في بعد التغيير في الهيكل التنظيمي، ودخل ثالثاً بعد وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي حيث فسر لوحده ما مقداره (1.7%) من التباين الكلي في بعد التغيير في الهيكل التنظيمي، وفسر مع المتغيرات السابقة (أهمية التخطيط الاستراتيجي ودرجة استخدام التخطيط الاستراتيجي) ما مقداره (4.7%) من التباين في بعد التغيير في الهيكل التنظيمي، وأخيراً دخل بعد المشاركة في وضع الخطط حيث فسر لوحده ما مقداره (0.8%) من التباين الكلي في بعد التغيير في الهيكل التنظيمي وفسر مع الأبعاد السابقة ما مقداره (5.5%) من التباين في بعد التغيير في الهيكل التنظيمي.

الفرضية الفرعية الخامسة : لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى الدلالة $(\alpha \geq 0.05)$ لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، تحليل البيئة الداخلية والخارجية) في بعد الأنظمة والتشريعات.

جدول رقم (27)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد لاختبار اثر أبعاد التخطيط الاستراتيجي في بعد التغيير الأنظمة والتشريعات بوصفها بعداً من أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية

أبعاد التخطيط الاستراتيجي	B	الخطأ المعياري	Beta	قيمة t المحسوبة	مستوى دلالة t
ثابت الانحدار	2.211	.226		9.777	.000
وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي	1.039	.036	.761	28.574	.000
أهمية التخطيط الاستراتيجي	.049	.043	.025	1.139	.255
درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي	.323	.023	.317	13.917	.000
المشاركة في وضع الخطط	.040	.028	.029	1.427	.154
دراسة البيئة الخارجية والداخلية	.235	.026	.207	9.148	.000

* ذات دلالة إحصائية على مستوى $(\alpha \geq 0.05)$

** غير ذات دلالة إحصائية على مستوى $(\alpha \geq 0.05)$

يتضح من النتائج الإحصائية الواردة في الجدول رقم (27)، ومن متابعة قيم اختبار (t) أن الأبعاد الفرعية (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، ودراسة البيئة الخارجية والداخلية) كان لها أثر ذو دلالة إحصائية في بعد التغيير الأنظمة والتشريعات كبعد من التغيير التنظيمي لدى العاملين في شركة الاتصالات السعودية، حيث بلغت قيم (t) المحسوبة (28.574، 13.917، 9.148) على التوالي، وهي قيم معنوية عند مستوى دلالة $(\alpha \geq 0.05)$. ما عدا بعدي (أهمية التخطيط الاستراتيجي، والمشاركة في وضع الخطط) حيث بلغت قيم (t) المحسوبة (1.139، 1.427) على التوالي، ومما سبق يقتضي: رفض الفرضية الصفرية والتي تنص على أنه: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية عند مستوى الدلالة $(\alpha \geq 0.05)$ لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط) في بعد التغيير الأنظمة والتشريعات.

وتم إجراء تحليل الانحدار المتعدد التدريجي Stepwise Multiple Regression لتحديد أهمية كل متغير مستقل مجتمعة ومنفردة في المساهمة في النموذج الرياضي والجدول (28) يبين ذلك:

جدول رقم (28)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد التدريجي "Stepwise Multiple Regression" للتنبؤ في بعد التغيير في الأنظمة والتشريعات بوصفها بعداً من أبعاد التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية من خلال أبعاد التخطيط الاستراتيجي كمتغيرات مستقلة

ترتيب دخول العناصر المستقلة في معادلة التنبؤ	قيمة R^2 معامل التحديد	قيمة t المحسوبة	مستوى دلالة t
ثابت الانحدار		11.896	.000
وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي	0.631	34.004	.000
درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي	0.071	15.342	.000
دراسة البيئة الخارجية والداخلية	0.026	10.561	.000

يتضح من الجدول رقم(28) والذي يبين ترتيب دخول المتغيرات المستقلة في معادلة الانحدار، حيث دخل بعد وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي أولاً وفسر ما مقداره (63.1%) من التباين في بعد التغيير في لأنظمة والتشريعات ، ودخل ثانيا بعد درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي حيث فسر لوحده ما مقداره (7.1%) من التباين الكلي في بعد التغيير في لأنظمة والتشريعات، وفسر مع بعد أهمية التخطيط الاستراتيجي (70.2%) من التباين في بعد التغيير في لأنظمة والتشريعات ، ودخل ثالثا بعد دراسة البيئة الخارجية والداخلية حيث فسر لوحده ما مقداره (2.6%) من التباين الكلي في بعد التغيير في لأنظمة والتشريعات، وفسر مع البعدين السابقين (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي ودرجة استخدام التخطيط الاستراتيجي) ما مقداره(73.8%) من التباين في بعد التغيير في لأنظمة والتشريعات.

الفرضية الرئيسية الثانية: لا يوجد فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى الدلالة ($0.05 \geq \alpha$) بين تصورات العاملين في شركة الاتصالات السعودية لأبعاد التخطيط الاستراتيجي (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي ، أهمية التخطيط الاستراتيجي ، استخدام التخطيط الاستراتيجي ، المشاركة في وضع الخطط ، تحليل البيئة الداخلية والخارجية) تعزى لخصائصهم الشخصية والوظيفية (المؤهل التعليمي، سنوات الخبرة، المستوى الوظيفي).

الجدول رقم (29)

تحليل التباين لتصورات المبحوثين نحو واقع التخطيط الاستراتيجي تعزى للمتغيرات الشخصية

المتغير المستقل	مصدر التباين	درجات الحرية	مجموع المربعات	متوسط المربعات	قيمة(F)	مستوى الدلالة
سنوات الخبرة	بين المجموعات	(5، 805)	325.793	65.159	*192.141	0.000
	داخل المجموعات		272.991	0.331		
المؤهل العلمي	بين المجموعات	(5، 805)	329.743	65.949	*214.339	0.000
	داخل المجموعات		247.685	0.306		
المستوى الوظيفي	بين المجموعات	(5، 805)	371.984	74.397	*1.228E3	0.000
	داخل المجموعات		48.780	0.061		

* ذات دلالة إحصائية على مستوى ($\alpha \leq 0.05$)

أولاً: الفروقات في تصورات المبحوثين نحو واقع التخطيط الاستراتيجي تبعاً لمتغير سنوات الخبرة.

تشير المعطيات الإحصائية في الجدول رقم (29) إلى أنه توجد فروقات ذات دلالة إحصائية في تصورات المبحوثين نحو واقع التخطيط الاستراتيجي تبعاً لسنوات الخبرة وذلك بسبب ارتفاع قيم (F) المحسوبة عن قيمتها الجدولية، وبلغت قيمة (F=192.141) ومستوى الدلالة ($\alpha = 0.00$) وهذه النتيجة معنوية عند مستوى دلالة ($\alpha = 0.05$)، مما يقتضي رفض الفرضية، والتي تنص على أنه لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية في تصورات المبحوثين نحو واقع التخطيط الاستراتيجي تبعاً لسنوات الخبرة .

ويعزز ذلك نتائج اختبار شفيه للمقارنات البعدية حيث يبين الجدول (30) أن هنالك مصادر فروق بين متوسطات إجابات المبحوثين ذوي سنوات الخبرة (10 سنوات فأكثر) ومتوسط الفئة الأولى (5 سنوات فأقل) حيث بلغ متوسط الفئة الرابعة (11 سنة فأكثر) (3.63)، أما متوسط الفئة الأولى (5 سنوات فأقل) فقد بلغ (3.31) ولصالح المبحوثين ذوي سنوات الخبرة (11 سنة فأكثر).

الجدول رقم (30)

نتائج تحليل اختبار شيفه للمقارنات البعدية بين المتوسطات الحسابية لتصورات المبحوثين على التخطيط الاستراتيجي حسب متغير سنوات الخبرة

فئات سنوات الخبرة	المتوسط الحسابي	5 سنوات فأقل	6-10 سنوات	11 سنة فأكثر
5 سنوات فأقل	3.31	-	-	0.32*
من 6-10 سنوات	3.53	-	-	-
11 سنة فأكثر	3.63	-	-	-

* ذات دلالة إحصائية على مستوى ($\alpha \leq 0.05$)

ثانياً: الفروقات في تصورات المبحوثين نحو واقع التخطيط الاستراتيجي تبعاً لمتغير المؤهل العلمي

تشير المعطيات الإحصائية في الجدول رقم (29) إلى أنه توجد فروقات ذات دلالة إحصائية في تصورات المبحوثين نحو واقع التخطيط الاستراتيجي تبعاً للمؤهل

العلمي وذلك بسبب ارتفاع قيم (F) المحسوبة عن قيمتها الجدولية، وبلغت قيمة (F=214.339) ومستوى الدلالة ($\alpha=0.00$) وهذه النتيجة معنوية عند مستوى دلالة ($\alpha=0.05$)، مما يقتضي رفض الفرضية، والتي تنص على أنه لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية في تصورات المبحوثين نحو واقع التخطيط الاستراتيجي تبعا للمؤهل العلمي.

ويعزز ذلك نتائج اختبار شيفه للمقارنات البعدية حيث يبين الجدول (31) أن هنالك مصادر فروق بين متوسطات إجابات المبحوثين ذوي المؤهل العلمي (بكالوريوس) ومتوسط الفئة الأولى (دبلوم متوسط فما دون) حيث بلغ متوسط الفئة الثانية (بكالوريوس) (3.56)، أما متوسط الفئة الأولى (دبلوم متوسط فما دون) فقد بلغ (3.25) ولصالح المبحوثين ذوي المؤهل العلمي بكالوريوس. ويبين الجدول أيضاً أن هنالك مصادر فروق بين متوسطات إجابات المبحوثين ذوي المؤهل العلمي (الدراسات العليا) ومتوسط الفئة الأولى (دبلوم متوسط فما دون) حيث بلغ متوسط الفئة الثالثة (دراسات عليا) (3.65)، أما متوسط الفئة الأولى (دبلوم متوسط فما دون) فقد بلغ (3.25) ولصالح المبحوثين ذوي المؤهل العلمي دراسات عليا.

الجدول رقم (31)

نتائج تحليل اختبار شيفه للمقارنات البعدية بين المتوسطات الحسابية لإجابات لتصورات المبحوثين على التخطيط الاستراتيجي حسب متغير المؤهل العلمي

فئات المؤهل العلمي	المتوسط الحسابي	دبلوم متوسط فما دون	بكالوريوس	دراسات عليا
دبلوم متوسط فما دون	3.25	-	*0.31	*0.40
بكالوريوس	3.56	-	-	-
دراسات عليا	3.65	-	-	-

* ذات دلالة إحصائية على مستوى ($\alpha \leq 0.05$)

ثالثاً: الفروقات في تصورات المبحوثين نحو واقع التخطيط الاستراتيجي تبعاً لمتغير مستوى الوظيفي

تشير المعطيات الإحصائية في الجدول رقم (29) إلى أنه توجد فروقات ذات دلالة إحصائية في تصورات المبحوثين نحو واقع التخطيط الاستراتيجي تبعاً لمستوى الوظيفي وذلك بسبب ارتفاع قيم (F) المحسوبة عن قيمتها الجدولية، وبلغت قيمة (F=1.228E3) ومستوى الدلالة ($\alpha = 0.00$) وهذه النتيجة معنوية عند مستوى دلالة ($\alpha = 0.05$)، مما يقتضي رفض الفرضية، والتي تنص على أنه لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية في تصورات المبحوثين نحو واقع التخطيط الاستراتيجي تبعاً لمستوى الوظيفي .

ويعزز ذلك نتائج اختبار شفيه للمقارنات البعدية حيث يبين الجدول (32) أن هنالك مصادر فروق بين متوسطات إجابات المبحوثين ذوي الموقع الوظيفي (مدير)، (مساعد مدير)، (موظف) فكانت لصالح المبحوثين ذوي الموقع الوظيفي (مدير).

الجدول رقم (32)

نتائج تحليل اختبار شيفه للمقارنات البعدية بين المتوسطات الحسابية لتصورات المبحوثين على التخطيط الاستراتيجي حسب متغير المسمى الوظيفي

فئات المستوى الوظيفي	المتوسط الحسابي	موظف	مساعد مدير	مدير
موظف	3.33	-	-	0.37
مساعد مدير	3.57	-	-	-
مدير	3.66	-	-	-

* ذات دلالة إحصائية على مستوى ($\alpha \leq 0.05$)

الفرضية الرئيسية الثالثة: لا يوجد فروق ذات دلالة إحصائية عند مستوى الدلالة ($0.05 \geq \alpha$) بين تصورات العاملين في شركة الاتصالات السعودية للتغيير التنظيمي تعزى لخصائصهم الشخصية والوظيفية (المؤهل التعليمي، سنوات الخبرة، المستوى الوظيفي).

الجدول رقم (33)

تحليل التباين لتصورات المبحوثين نحو التغيير التنظيمي تعزى للمتغيرات الشخصية

المتغير المستقل	مصدر التباين	درجات الحرية	مجموع المربعات	متوسط المربعات	قيمة (F)	مستوى الدلالة
سنوات الخبرة	بين المجموعات	(5، 805)	250.127	50.025	*115.501	0.000
	داخل المجموعات		348.657	0.433		
المؤهل العلمي	بين المجموعات	(5، 805)	281.119	56.224	*152.746	0.000
	داخل المجموعات		296.309	0.368		
المستوى الوظيفي	بين المجموعات	(5، 805)	134.773	26.955	*75.871	0.000
	داخل المجموعات		285.991	0.355		

* ذات دلالة إحصائية على مستوى $(\alpha \leq 0.05)$

أولاً: الفروقات في تصورات المبحوثين نحو التغيير التنظيمي تبعاً لمتغير سنوات الخبرة.

تشير المعطيات الإحصائية في الجدول رقم (33) إلى أنه توجد فروقات ذات دلالة إحصائية في تصورات المبحوثين نحو التغيير التنظيمي تبعاً لسنوات الخبرة وذلك بسبب ارتفاع قيم (F) المحسوبة عن قيمتها الجدولية، وهذه النتيجة معنوية عند مستوى دلالة $(\alpha = 0.05)$ ، مما يقتضي رفض الفرضية، والتي تنص على أنه لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية في تصورات المبحوثين نحو التغيير التنظيمي تبعاً لسنوات الخبرة.

ويعزز ذلك نتائج اختبار شففيه للمقارنات البعدية حيث يبين الجدول (34) أن هنالك مصادر فروق بين متوسطات إجابات المبحوثين ذوي سنوات الخبرة (11 سنة فأكثر) ومتوسط الفئة الأولى (5 سنوات فأقل) حيث بلغ متوسط الفئة الثالثة (11 سنة فأكثر) (3.68)، أما متوسط الفئة الأولى (5 سنوات فأقل) فقد بلغ (3.35) ولصالح المبحوثين ذوي سنوات الخبرة (16 سنة فأكثر).

وأن هنالك مصادر فروق بين متوسطات إجابات المبحوثين ذوي سنوات الخبرة (11 سنة فأكثر) ومتوسط الفئة الثانية (6-10 سنوات) حيث بلغ متوسط الفئة الثالثة (16 سنة فأكثر) (3.68)، أما متوسط الفئة الثانية (6-10 سنوات) فقد بلغ (3.44) ولصالح المبحوثين ذوي سنوات الخبرة (11 سنة فأكثر).

الجدول رقم (34)

نتائج تحليل اختبار شيفه للمقارنات البعدية بين المتوسطات الحسابية
لتصورات المبحوثين على التغيير التنظيمي حسب متغير سنوات الخبرة

فئات سنوات الخبرة	المتوسط الحسابي	5سنوات فأقل	6-10 سنوات	11 سنة فأكثر
5 سنوات فأقل	3.35	-	-	0.39*
من 6-10 سنوات	3.44	-	-	0.33*
11 سنة فأكثر	3.68	-	-	-

* ذات دلالة إحصائية على مستوى $(\alpha \leq 0.05)$

ثانياً: الفروقات في تصورات المبحوثين نحو التغيير التنظيمي تبعاً لمتغير المؤهل العلمي

تشير المعطيات الإحصائية في الجدول رقم (33) إلى أنه توجد فروقات ذات دلالة إحصائية في تصورات المبحوثين نحو التغيير التنظيمي تبعاً للمؤهل العلمي وذلك بسبب ارتفاع قيم (F) المحسوبة عن قيمتها الجدولية، وهذه النتيجة معنوية عند مستوى دلالة $(\alpha = 0.05)$ ، مما يقتضي رفض الفرضية، والتي تنص على أنه لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية في تصورات المبحوثين نحو التغيير التنظيمي تبعاً للمؤهل العلمي.

ويعزز ذلك نتائج اختبار شيفه للمقارنات البعدية حيث يبين الجدول (35) أن هنالك مصادر فروق بين متوسطات إجابات المبحوثين ذوي المؤهل العلمي (الدراسات العليا) ومتوسط الفئة الأولى (ثانوية عامة فما دون) حيث بلغ متوسط الفئة الثالثة (دراسات عليا) (3.52)، أما متوسط الفئة الأولى (دبلوم متوسط فما دون) فقد بلغ (3.36) ولصالح المبحوثين ذوي المؤهل العلمي دراسات عليا. وما يفسر تلك النتائج أنه كلما زاد مؤهل الفرد العلمي كلما زادت قدراته على تقييم العناصر الإيجابية في العمل ويرتقي مركزه الوظيفي ويكون على درجة عالية من المسؤولية والإخلاص وحسن سير العمل.

الجدول رقم (35)

نتائج تحليل اختبار شيفه للمقارنات البعدية بين المتوسطات الحسابية
لإجابات لتصورات المبحوثين على التغيير التنظيمي حسب متغير المؤهل العلمي

فئات المؤهل العلمي	المتوسط الحسابي	دبلوم متوسط فما دون	بكالوريوس س	دراسات عليا
دبلوم متوسط فما دون	3.36	-	-	0.16
بكالوريوس	3.41	-	-	-
دراسات عليا	3.52	-	-	-

* ذات دلالة إحصائية على مستوى ($\alpha \leq 0.05$)

ثالثاً: الفروقات في تصورات المبحوثين نحو التغيير التنظيمي تبعاً لمتغير مستوى
الوظيفي

تشير المعطيات الإحصائية في الجدول رقم (33) إلى أنه توجد فروقات ذات دلالة إحصائية في تصورات المبحوثين نحو التغيير التنظيمي تبعاً لمستوى الوظيفي وذلك بسبب ارتفاع قيم (F) المحسوبة عن قيمتها الجدولية، وهذه النتيجة معنوية عند مستوى دلالة ($\alpha = 0.05$)، مما يقتضي رفض الفرضية، والتي تنص على أنه لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية في تصورات المبحوثين نحو التغيير التنظيمي تبعاً لمستوى الوظيفي. ويعزز ذلك نتائج اختبار شيفه للمقارنات البعدية حيث يبين الجدول (36) أن هنالك مصادر فروق بين متوسطات إجابات المبحوثين ذوي المستوى الوظيفي. ويبين الجدول أيضاً أن هنالك مصادر فروق بين متوسطات إجابات المبحوثين ذوي المستوى الوظيفي ولصالح المبحوثين ذوي المستوى الوظيفي المدراء.

الجدول رقم (36)

نتائج تحليل اختبار شيفه للمقارنات البعدية بين المتوسطات الحسابية لإجابات لتصورات

المبحوثين على التغيير التنظيمي حسب متغير المستوى الوظيفي

فئات المؤهل العلمي	المتوسط الحسابي	موظف	مساعد مدير	مدير
موظف	3.27	-	*0.30	*0.41
مساعد مدير	3.58	-	-	-
مدير	3.67	-	-	-

* ذات دلالة إحصائية على مستوى ($\alpha \leq 0.05$)

4.3 مناقشة النتائج

هدفت هذه الدراسة للتعرف إلى واقع التخطيط الاستراتيجي في شركة الاتصالات السعودية وأثره على التغيير التنظيمي، وكذلك أثر العوامل الشخصية للعاملين في تقييمهم لأبعاد كل من واقع التخطيط الاستراتيجي والتغيير التنظيمي، وفيما يأتي عرض لمناقشة أهم النتائج:

1- أشارت النتائج التي يعرضها الجدول رقم (3) أن المتوسط لواقع التخطيط الاستراتيجي من وجهة نظر العاملين كان متوسطاً ، بمتوسط حسابي بلغ (3.36) وانحراف معياري (0.92) وبأهمية نسبية بلغت (67.2%) ، وقد احتل مجال أهمية التخطيط الاستراتيجي المرتبة الأولى بمتوسط حسابي بلغ (4.02) وانحراف معياري (0.53) وأهمية نسبية بلغت (80.46%)، وتلاه في المرتبة الثانية مجال وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي بمتوسط حسابي بلغ (3.65) وانحراف معياري (0.76) وبأهمية نسبية بلغت (73.6%)، في حين حل مجال المشاركة في وضع الخطط في المرتبة الأخيرة بمتوسط حسابي بلغ (2.47) وانحراف معياري (0.76) وبأهمية نسبية بلغت (49.4%)، وقد اتفقت نتائج المتغير المستقل في هذه الدراسة (التخطيط الاستراتيجي) مع دراسة (الحارثي، 2007) و (نور الدين، 2006) والتي جاءت تصورات الباحثين للتخطيط الاستراتيجي بدرجة متوسطة في كل من الدراستين بغض النظر عن الأبعاد الفرعية التي تمت دراستها في كل منهما.

ويعزى حصول متغير التخطيط الاستراتيجي حسب الأبعاد الفرعية التي تمت دراستها بدرجة متوسطة إلى أن التخطيط الاستراتيجي بالرغم من أنه من أحدث صور التخطيط في المنظمات، إلا أنه مازال استخدامه بشكل متواضع، وأن هناك عوامل تحد من التخطيط الاستراتيجي في هذه الشركة سواء كان ذلك من خلال تداخل الأهداف وتعاضلها أو من خلال التوسع البيروقراطي في هذه الشركات وتعدد مصادر القوة والتأثير والتي تؤثر على أسلوب عمل هذه الشركات فهي لا تستطيع أن تتجاهل مثل هذه القوة وبالتالي فإن الحصول على أكبر درجة من التخطيط الاستراتيجي بحاجة إلى توفر مقومات كثيرة مثل التزام الإدارة العليا ومشاركة العاملين وما شابه ذلك من مقومات التخطيط الاستراتيجي من أجل الوصول إلى

أفضل نتيجة للتخطيط الاستراتيجي، بالإضافة الى أن نتيجة هذه الدراسة قد تعزو إلى أن الغالبية من عينة الدراسة هم من الموظفين العاديين والذين يشكلون النسبة الأعظم في عينة الدراسة.

أما بخصوص حصول بُعد أهمية التخطيط الإستراتيجي على المرتبة الأولى وهذا يعني أن تقييم العاملين لأهمية التخطيط الاستراتيجي كان إيجابياً بدرجة مرتفعة فلا شك أن هناك أحد يقلل من أهمية التخطيط الإستراتيجية وأثره في معظم المجالات التي بحاجة الى تطوير وتنمية فهو الأسلوب الأمثل من التنبؤ بالمستقبل ومواجهة المنافسة المتزايدة والتكاليف المتعاظمة والموارد المحدودة، أما حصول بُعد مجال المشاركة وحصوله على المرتبة الأخيرة، حيث تعزو الدراسة الى أنه لابد من توفير كافة المقومات للتخطيط الاستراتيجي ومنها تمكين العاملين وتضافرهم في إبداء آرائهم في المساعدة في وضع الخطوط التفصيلية لسياسات الشركة كونهم هم أكثر الأشخاص القادرين على حل مشاكل وتطوير العمل. وذلك من خلال تضافر كافة الجهود من الإدارة العليا والمشاركة من قبل العاملين في تمكينهم في المساعدة في وضع الخطط من مبدأ أن الموارد البشرية هي أهم عناصر الانتاج .

2- أشارت النتائج التي يعرضها الجدول رقم(9) أن المتوسط العام للمتغير التابع التغيير التنظيمي من وجهة نظر العاملين في شركة الاتصالات كان مرتفعاً؛ حيث بلغ(3.73) على المقياس الخماسي أو ما نسبته(74.6%) ، وقد احتلت بعد التغيير التكنولوجي المرتبة الأولى بمتوسط حسابي بلغ (3.97) وأهمية نسبية (79.4%)، يلي ذلك التغيير في مهام الشركة بمتوسط حسابي بلغ (3.83) وأهمية نسبية (76.6%) وجاء بعد التغيير في الانظمة والتشريعات في المرتبة الثالثة بمتوسط حسابي بلغ(3.82) وأهمية نسبية (76.4%)، يلي التغيير في القوى البشرية بمتوسط حسابي بلغ(3.66) وأهمية نسبية (73.2%)، وأخيراً جاءت في المرتبة الأخيرة بعد التغيير في الهيكل التنظيمي بمتوسط حسابي بلغ(3.4) وأهمية نسبية (68%)، وقد اتفقت نتيجة الدراسة مع دراسة (العربي،2006) حيث كانت الدراسة على شركة اتصالات في الجزائر في نفس مجال الاتصالات.

ويعزى حصول متغير التغيير التنظيمي حسب الأبعاد الفرعية التي تمت دراستها بدرجة مرتفعة إلى أن هذه النتيجة على وجود شبه اتفاق كبير جداً بين أفراد العينة على أن التغيير التنظيمي يعد جزءاً من ثقافة الأفراد، بإتباعهم مختلف التغييرات والتعليمات الجديدة داخل شركاتهم ، حيث يعد التغيير التنظيمي من المواضيع الإدارية الجديدة التي تلقى الاهتمام من قبل الدارسين والباحثين، وخاصة في قطاع خدمات الاتصالات ذلك أن هذا القطاع يمثل العصب المحرك لاقتصاد الدول، والمتأثر بالتغييرات التكنولوجية والمرتبطة بالزبون من جهة، ومن جهة أخرى لما يمثله هذا الموضوع من حادثة .

أما بخصوص حصول بُعد التغيير في التكنولوجيا على المرتبة الأولى ومتوسط حسابي مرتفع من وجهة نظر المبحوثين فتعزو الدراسة ذلك إلى أن التغيير في التكنولوجيا هو سمة هذا العصر لما فيه من طفرات هائلة في مجال التكنولوجيا وخاصة في مجال الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات وهذه النتيجة قد تكون ملموسة لدى الجميع ، فثورة المعلومات التكنولوجية تؤثر في أساليب الإدارة وتقديم الخدمات، إذ تتطلب هذه الثورة من وكلاء التغيير إدخال معدات جديدة وطرائق ووسائل أعمال جديدة، إلا إن هذه التأثيرات أصبحت تتصاعد يوم بعد يوم بشكل سريع جداً لأن تقنية المعلومات أصبحت هي الهدف، فالحل الوحيد لهذه الشركات هو العمل الجاد على استخدام تقنيات متطورة؛ من أجل الحفاظ على الصدارة أو البقاء في المنافسة، من خلال إتباع جميع السياسات المتطورة تكنولوجيا وذلك من أجل الوصول إلى الهدف بكفاءة عالية .

أما حصول بُعد التغيير في الهيكل التنظيمي على أقل درجة من وجهة نظر المبحوثين بمتوسط حسابي متوسط، فتري الدراسة ذلك الى تفسير مثل هذه النتيجة قد يعود الى أن إحداث إدارات جديدة أو دمج إدارات أخرى يؤثر ذلك في التبعية بين الأفراد داخل بيئة العمل، أي في نطاق الإشراف المتبع في العمل، والنشاطات في كل قسم وهكذا قد يتعين إنشاء وحدات تنظيمية أو إلغاؤها أو تغيير في خطوط الاتصالات أو في هيكل السلطة المسؤولية أو تغيير في اختصاصات الوحدات

التنظيمية أو في المسميات الوظيفية أو في معدلات الأداء أو في عدد الوظائف في كل قسم داخل المنظمة وهذا بدوره له أثر كبير تجاه العاملين.

3- أشارت النتائج الإحصائية، أن الأبعاد الفرعية التالية (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي) هي أكثر أبعاد واقع التخطيط الاستراتيجي تأثيراً في بعد التغيير التنظيمي لدى العاملين في شركة الاتصالات السعودية حيث دخل متغير وضوح التخطيط الاستراتيجي أولاً ودخل ثانياً متغير أهمية التخطيط الاستراتيجي ودخل ثالثاً متغير استخدام التخطيط الاستراتيجي ودخل رابعاً متغير المشاركة في وضع الخطط وبالتالي فإنه يمكن القول أن للتخطيط الاستراتيجي بأبعاده مجتمعة لها تأثير واضح في أحداث التغيير التنظيمي.

وتعزو الدراسة ذلك الى أن التخطيط الاستراتيجي بصفة عامة هو الحاجة للتغيير في المنظمات لمواكبة الحركة الدائبة للتغيرات الاقتصادية وقوى المنافسة، فمن الضروري أن يتوافر لدى المنظمات الدافع الذاتي للتخطيط لإحداث التغيير، وتكمن أهمية التخطيط الاستراتيجي في أحداث التغيير في كونه بات من أهم متطلبات التقدم والتطور لمنظمات اليوم، ولم يعد ينظر إليه كوسيلة تستخدمها بعض المؤسسات تبعاً لظروف معينة، التي ما إن تمر حتى تعود كل الجهود المبذولة إلى حالة الركود والاستقرار، فما يمكن ملاحظته في الوقت الراهن من تنافس كبير بين المنظمات لتحقيق الاستقرار والنجاح، وهو ما أدى بها إلى حركة دائبة لا تهدأ مع التغيير والتطوير، لأن الصفة والسمة المشتركة بين المنظمات المعاصرة، هي ضرورة التغيير والتطوير لمواكبة التغيرات المختلفة في محيطها الخارجي.

4- يتضح من النتائج الإحصائية أن التخطيط الاستراتيجي بأبعاده الفرعية مجتمعةً (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، ودراسة البيئة الخارجية والداخلية) كان لها أثر ذو دلالة إحصائية في بعد تغيير المهام الشركة كبعد من التغيير التنظيمي لدى العاملين في شركة الاتصالات السعودية، وتعزو الدراسة ذلك الى أن التخطيط الاستراتيجي له القدرة على التحسين والتطوير في طبيعة المهام

وإعادة تصميم الوظائف، وتنمية فرق العمل وتعديل أساليب الإنتاج بحيث تكون هذه الشركات قادرة على إحداث ميزة لتقديم الأفضل من خلال استحداث أوضاع تنظيمية وأساليب إدارية وأوجه أنشطة جديدة تحقق للمنظمة سبقاً عن غيرها.

5- دلت النتائج أن التخطيط الاستراتيجي بأبعاده الفرعية مجتمعةً (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، ودراسة البيئة الخارجية والداخلية) كان لها أثر ذو دلالة إحصائية في بعد التغيير التكنولوجي كبعد من التغيير التنظيمي لدى العاملين في شركة الاتصالات السعودية، وتعزو الدراسة ذلك إلى أن التخطيط الاستراتيجي له دور كبير في إحداث التغيير التكنولوجي حيث أن التغييرات التي حدثت خلال السنوات القليلة الماضية مكنت أغلب المنظمات اليوم من الحصول على أنظمة ومعلومات إدارية متطورة تربط العاملين في المنظمة بغض النظر عن مواقعهم الجغرافية وإن استجابته المنظمات العاملة لمختلف أبعاد التطورات التكنولوجية من خلال استخدامها لأساليب تخطيطية بعيدة المدى وذات رؤية استراتيجية متعلقة بالتغيير والتطوير التنظيمي في هذه الشركات لاسيما أن هذه التغييرات من شأنها أن تعمق أبعاد النهوض في الكفاءة التشغيلية، وزيادة الإنتاجية وتحسين النوعية، حيث تعد ظاهرة التطورات التكنولوجية المعاصرة من أكثر المستلزمات التغييرية للمنظمات وأبرزها في الوقت الحالي من خلال استخدام العديد من وسائل التطوير والتحديث التقني حالياً.

6- دلت النتائج أن التخطيط الاستراتيجي بأبعاده الفرعية مجتمعةً (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، ودراسة البيئة الخارجية والداخلية) كان لها أثر ذو دلالة إحصائية في بعد التغيير في القوى البشرية كبعد من التغيير التنظيمي لدى العاملين في شركة الاتصالات السعودية.

وتعزو الدراسة ذلك إلى أن التخطيط الاستراتيجي له دور كبير في إحداث التغيير في القوى البشرية من خلال قيام شركة الاتصالات السعودية من خلال ما تقدمه للعاملين من خلال تفهم سلوكهم وشخصياتهم وإدراكهم للواقع، ومن ثم العمل على تغيير أساليب استخدام العمالة لتتلاءم مع متطلبات الشركة وأدوارها، حيث تساعد

عملية تغيير الأفراد في الشركة على تطويرهم وعلى تحقيق أهدافهم والحرص على القيام بواجباتها بكفاءة، ويتم التخطيط الاستراتيجي بالقوى البشرية في الشركة من خلال الاستغناء عن بعضهم وإحلال غيرهم محلهم أو بالتغيير النوعي للأفراد بدفع مهاراتهم وتنمية قدراتهم، أو تعديل أنماط سلوكهم من خلال نظم التدريب والتنمية وبتطبيق قواعد المكافآت والجزاءات التنظيمية.

7- دلت النتائج أن التخطيط الاستراتيجي بأبعاده الفرعية مجتمعةً (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، ودراسة البيئة الخارجية والداخلية) كان لها أثر ذو دلالة إحصائية في بعد الهيكل التنظيمي كبعد من التغيير التنظيمي لدى العاملين في شركة الاتصالات السعودية، وتعزو الدراسة ذلك الى أن التخطيط الاستراتيجي له دور كبير في إحداث التغير في الهيكل التنظيمي من خلال التغيير في جميع مسؤوليات بعض الأقسام وتقليص المستويات العمودية، و توسيع نطاق الإشراف لكي تصبح الشركة أكثر مرونةً وأقل بيروقراطية، بحيث يمكن تطبيق قواعد وإجراءات لا مركزية لتسريع عملية اتخاذ القرار وقد قامت الشركة مؤخراً بإعادة تقسيم الوحدات الإدارية وقد أثر ذلك في التبعية بين الأفراد داخل بيئة العمل، أي في نطاق الإشراف المتبع في العمل داخل الشركة، والنشاطات في كل قسم وفي خطوط الاتصالات وفي المسميات الوظيفية.

8- دلت النتائج من الجدول رقم(24) أن التخطيط الاستراتيجي بأبعاده الفرعية مجتمعةً (وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي، أهمية التخطيط الاستراتيجي، استخدام التخطيط الاستراتيجي، المشاركة في وضع الخطط، ودراسة البيئة الخارجية والداخلية) كان لها أثر ذو دلالة إحصائية في بعد الأنظمة والتشريعات كبعد من التغيير التنظيمي لدى العاملين في شركة الاتصالات السعودية، وتعزو الدراسة ذلك الى أن التخطيط الاستراتيجي له دور كبير في إحداث التغير في الأنظمة والتشريعات حيث قامت الحكومة السعودية بتوفير البيئة المناسبة لتحقيق الاستثمار في مجال الاتصالات من خلال التخفيف من الكثير من الأنظمة والتعليمات التي كانت مطبقة سابقاً في شركات الاتصالات وهذا التغيير لم يحدث من فراغ ولكن استجابة لقدرة الشركات على التأثير أصحاب القرار في توفير البيئة المناسبة للاستثمار في مجال الاتصالات، وفي إحداث تحسين الإجراءات وتعديل السياسات المتبعة لتناسب عملية التغيير في الشركة.

9- دلت النتائج أن هنالك فروق ذات دلالة إحصائية لمتغير الخبرة في التخطيط الاستراتيجي وكانت الفروق لصالح المبحوثين ذوي سنوات الخبرة (11 سنة فأكثر)، وأن هنالك فروق ذات دلالة إحصائية لمتغير المؤهل العلمي في التخطيط الاستراتيجي وكانت الفروق لصالح المبحوثين ذوي المؤهل العلمي دراسات عليا، أما المستوى الوظيفي فكانت لصالح المدراء، وتفسر هذه النتيجة إلى أن الأشخاص الذين يتمتعون بأكبر قدر من الخبرة والتعليم والمستوى الوظيفي هم الأقدر والأنسب في الاستفادة من خبراتهم في تعزيز فرص التخطيط في الشركة ولذلك فإن على هذه الشركة الاستفادة من هؤلاء الفئة من خلال تشجيعهم وتقديم أساليب العون وتوفير البيئة المناسبة في العمل وتفسر هذه النتيجة إلى أن هذه الفئة هي القادرة على تقييم العناصر الإيجابية في العمل وعلى درجة عالية من المسؤولية والإخلاص وحسن سير العمل، وقد اتفقت هذه النتيجة مع دراسة (الضمور، 2008) حيث أشارت بأن ممارسة التخطيط الاستراتيجي لها علاقة بالمتغيرات الشخصية.

10- دلت النتائج أن هنالك فروق ذات دلالة إحصائية لمتغير الخبرة والمؤهل العلمي والمستوى الوظيفي في التغيير التنظيمي وكانت الفروق لصالح المبحوثين ذوي سنوات الأكثر خبرة والمستويات العلمية العليا والمستوى الوظيفي الأعلى ويمكن تفسير ذلك على أنه كلما زادت خبرة الفرد وحصوله على مستوى عالي من التعليم واحتلاله لمناصب في مستوى عالي من المستويات الوظيفية كان أكثر نضجاً وإماماً ويكون أكثر عطاءاً، وأكثر وعياً بجوانب العمل، وأكثر تفهماً للتغيير بخلاف الآخرين.

4. 4 التوصيات:

في ضوء ما تقدم من نتائج فإن الدراسة توصي بما يلي:

1. دلت النتائج على وجود أثر لأبعاد التخطيط الاستراتيجي في التغيير التنظيمي لذا فإن على إدارة الشركة المبحوثة زيادة الوعي عند العاملين، وزيادة مشاركتهم في اتخاذ القرارات، وتصميم أساليب فعالة لعملية المشاركة تتناسب مع حاجات وأهداف العمل والعمل على فتح قنوات اتصالات فعالة لتبادل المعلومات، لما لهذه القيمة من

أثر إيجابي في تحسين التغيير التنظيمي.

2. ضرورة أن تتبنى الإدارات العليا في المؤسسات المبحوثة زيادة الاهتمام بالاستماع إلى مقترحات العاملين لإحداث التغيير، بوضع سياسات تشجيعية إزاء مقترحاتهم للتغيير، مع تقديم الدعم التشجيعي لهم عند تقديمهم مقترحات إيجابية للتغيير من خلال نشر مفاهيم الشفافية والحق وربطه بالواجب، عبر لقاءات مفتوحة تتيح إشاعة روح العلاقات المباشرة والإيجابية، وأي وسائل أخرى متاحة لتحسين التغيير التنظيمي .

3. ضرورة تطوير المهارات والقدرات الفردية للموظفين كالدورات التدريبية وتطوير المهارات والقدرات الفردية، واستغلالها في إيجاد قيادات إدارية عن طريق جهد شمولي مخطط وخلق بيئة تنظيمية صحية لتعزيز مفهوم التخطيط الاستراتيجي والتي تؤثر إيجابيا على كفاءة وفاعلية شركات الاتصالات في تحقيق أهدافها.

4. دعم أنشطة التطوير وتنشيط أساليب البحث العلمي في شركات الاتصالات وفتح المجال أمام الباحثين للحصول على المخصصات المناسبة من أجل تجسيد وتفعيل مبادئ الإبداع، والتوجه نحو زيادة المعرفة وإيجاد حلول للمشاكل التي تواجهها مثل هذه الشركات.

5. إجراء المزيد من الدراسات لتغطية الجوانب التي لم تنطرق لها الدراسة والتي تشكل العلاقة ما بين التخطيط الاستراتيجي والتغيير التنظيمي. والعمل على إجراء دراسات مستقبلية تتعلق بمدى توفر خصائص أخرى للتخطيط الاستراتيجي لم تنطرق لها الدراسة، وعلاقتها بمواضيع إدارية أخرى.

المراجع

أ - المراجع العربية:

الآغا، محمد عثمان، (2005)، "محاضرات التخطيط الاستراتيجي"، الجامعة الإسلامية، غزة.

بسيوني، اسماعيل، (2005)، **التخطيط الاستراتيجي للموارد البشرية في الشركات السعودية الكبرى**، مركز البحوث وتنمية الموارد البشرية، جامعة الملك سعود، القصيم.

جاريث، جونز وشارلز، هيل، (2001)، **الإدارة الاستراتيجية**، ترجمة: محمد الرفاعي، ط4، دار المريخ للنشر، الرياض، السعودية.
جواد، شوقي ناجي (2000) **"الإدارة الإستراتيجية"** دار ومكتبة الحامد للنشر، عمان.

الحارثي، سعاد، (2007) **مؤشرات التخطيط الاستراتيجي في كليات البنات في الجامعات السعودية من وجهة نظر أعضاء هيئة التدريس**، **مجلة جامعة الأميرة نورة**، العدد(30)، ص(115)، المملكة العربية السعودية.

حريم، حسين، (1997)، **السلوك التنظيمي، سلوك الأفراد في المنظمات**، دار زهران للنشر والتوزيع، عمان، الأردن.
حريم، حسين، (2003)، **إدارة المنظمات منظور كلي**، ط1، دار الحامد للنشر، عمان، الأردن.

حطاب، عايدة، (1995)، **الإدارة والتخطيط الاستراتيجي**، دار الفكر، القاهرة، مصر.

الحناوي، محمد وسلطان، محمد، (1999)، **السلوك التنظيمي**، الدار الجامعية، الإسكندرية، مصر.

الخصيري، محسن، (1993)، **إدارة التغيير**، الدار الفنية للنشر والتوزيع، القاهرة، مصر.

دقلمسة، مأمون، (2002)، **التغيير التنظيمي: دراسة ميدانية لاتجاهات المديرين في الإدارات الحكومية في محافظة اربد نحو دوافع وسمات ومعوقات ومتطلبات نجاح جهود التغيير التنظيمي**، الإداري، مسقط، ع (24)، ص: 79-121.

الدوري، حسين، (2005)، **الإدارة الاستراتيجية والتميز الإداري**، الشركة العربية للتنمية الادراية، القاهرة، مصر.

رحيم ،حسين وعلوي عبدالفتاح (2010) "**التغيير التنظيمي في منظمات الاعمال**" ورقة مقدمة الى الملتقى الدولي حول الابداع والتغيير في منظمات الأعمال، جامعة البليدة، الجزائر.

رحيم حسين (2005) "**التغيير في المؤسسة ودور الكفاءات - مدخل النظم**"، مجلة العلوم الإنسانية، العدد 07، 2005، جامعة محمد خيضر، بسكرة، الجزائر، ص175.

السقلان، عبد الله، (2003)، **مقاومة التغيير التنظيمي: دراسة تطبيقية علي المؤسسات العامة بمحافظة جدة**، رسالة ماجستير غير منشورة، جامعة الملك عبد العزيز، المملكة العربية السعودية.

السلمي ،علي ، (2000) "**إدارة الموارد البشرية الإستراتيجية**" ، ط 1 ، دار غريب للنشر ،القاهرة .

السلمي، علي، (1995)، **تطور الفكر التنظيمي**، دار غريب للنشر، القاهرة.

سليطين، سوما، (2007)، **الإدارة الإستراتيجية وأثرها في رفع أداء منظمات الأعمال**، دراسة ميدانية على المنظمات الصناعية العاملة في الساحل السوري، رسالة ماجستير غير منشورة، جامعة تشرين، سوريا.

سليمان، خضر، (2002)، **دور التخطيط الاستراتيجي في تحقيق الإبداع (دراسة ميدانية في جامعة الموصل، مجلة جامعة الموصل، العدد (301)، ص (211)**، جامعة الموصل، العراق.

سميث ، دوجلاس (2001) ، **إدارة تغيير الافراد - المبادئ والاستراتيجيات والرؤى**، ترجمة عبدالحكيم أحمد الخزامي، إيتراك للطباعة والنشر، ص63.

السيد ،إسماعيل، (2000)، الإدارة الإستراتيجية، ط1، المكتب العربي الحديث، الإسكندرية، مصر.

السيد، إسماعيل، (2000)، الإدارة الإستراتيجية - مفاهيم وحالات تطبيقية، الدار الجامعية، الإسكندرية، مصر.

الشدي ، إبراهيم عبد العزيز، (1998)، الخطط التربوية للمنظمات التربوية الدولية والإقليمية. ط1 ، الرياض: مكتب التربية العربي لدول الخليج.

شراب ،سائد حسن يوسف،(2011) ، "التخطيط الاستراتيجي وعلاقته بالميزة التنافسية " دراسة ميدانية في شركات توزيع الأدوية في محافظات غزة، رسالة ماجستير غير منشورة ،جامعة غزة الإسلامية .

الشماع، خليل وخضير، كاظم، (2000)، نظرية الشركة، ط1، دار المسيرة للنشر والتوزيع والطباعة، بغداد، العراق.

الشويخ، عاطف (2007) "واقع التخطيط الاستراتيجي في مؤسسات التعليم التقني" رسالة ماجستير غير منشورة ، جامعة غزة الإسلامية ، غزة .

الضمور ،موفق محمد (2008) "واقع التخطيط الاستراتيجي للموارد البشرية في القطاع العام في الاردن"، أطروحة دكتوراة، الأكاديمية العربية للعلوم المالية والمصرفية، عمان ، الأردن.

العارف ،نادية (2001) "الإدارة الاستراتيجية ادارة الألفية الثالثة " ،الدار الجامعية للنشر والتوزيع ،الإسكندرية، مصر.

عارف، حسين، (2001)، السلوك التنظيمي، ط1، دار يافا العلمية، عمان، الأردن.

العارف، نادية، (2000)، الإدارة الاستراتيجية، ادارة الألفية الثالثة، الدار الجامعية، الإسكندرية، مصر.

العبد ، جلال (2003) ، نظم المعلومات الاستراتيجية - النظرية الأدوات التطبيقية ،مكتبة دار الجامعية ، الإسكندرية ، مصر .

عبدالرحمن، ابتهاج، (1995)، البدائل الاستراتيجية التنفيذ والمراقبة، الشركة العربية، القاهرة، مصر.

عبوي، زيد، (2006)، الإدارة الاستراتيجية، ط1، دار كنوز المعرفة للنشر والتوزيع، عمان، الأردن.

العبيدي، أمل، (2009)، أثر العوامل الإستراتيجية في تحسين فاعلية تقويم الأداء الإداري للمشاريع، رسالة ماجستير غير منشورة، الأكاديمية العربية في الدنمارك.

العدلوني، محمد أكرم (2002) " العمل المؤسسي " الطبعة الأولى ،دار بن حزم للنشر والتوزيع ، عمان .

العربي ، تيقاوي (2006) " دور التغيير التنظيمي في تطوير الابتكار في المنظمات الحديثة، القاهرة، مصر .

العقيل، عبد الله، (2005)، سياسة التعليم و نظامه في المملكة العربية السعودية، مكتبة الرشد، الرياض.

العلوانة، علي وعبيدات، محمد وفريحات، حيدر والطراونة، مدحت، (1999)، اساسيات الادارة ووظائف الشركة، ط1، دار رند للنشر والتوزيع، الكرك، الأردن.

العميان، محمود، (2005)، السلوك التنظيمي في منظمات الاعمال، ط3، دار وائل للنشر، عمان، الأردن.

العنزي، مبارك، (2004)، التغيير التنظيمي وعلاقته بأداء العاملين، دراسة مسحية على العاملين في إدارة مرور الرياض، رسالة ماجستير غير منشورة، جامعة نايف العربية للعلوم الأمنية، الرياض، السعودية.

عوض ،محمد أحمد (2004) "الإدارة الاستراتيجية ، الأصول والأسس العلمية"، الدار الجامعية للنشر والتوزيع ، الاسكندرية .

عوض ،محمد أحمد،(1999) "الإدارة الإستراتيجية -الأصول والأسس العلمية"، الدار الجامعية للطبع والنشر والتوزيع ، الإسكندرية .

غراب، كامل، (1995)، الإدارة الاستراتيجية، اصول علمية وحالات عملية، جامعة الملك سعود، الرياض، السعودية.

غراب، كامل، (1997)، الإدارة الإستراتيجية النظرية والتطبيق، دار القلم للنشر والتوزيع، الإمارات العربية المتحدة.

غنيم، عثمان (2001) "التخطيط أسس ومبادئ عامة"، الطبعة الثانية، دار رضا للنشر والتوزيع، عمان، الأردن.

غنيمة، محمد (2005) "التخطيط التربوي"، دار المسيرة للنشر والتوزيع، عمان، الأردن.

الفرا، ماجد (2005) "التخطيط الاستراتيجي" مركز التدريب، الجامعة الإسلامية، غزة.

أبو قحف، عبدالسلام، (2002)، "الإدارة الاستراتيجية وإدارة الأزمات"، دار الجامعة الجديدة للنشر، الإسكندرية، مصر.

القريوتي، محمد، (2000)، نظرية الشركة والتنظيم، دار وائل، ط1، عمان، الأردن.

قطامين، أحمد، (2002)، "الإدارة الإستراتيجية - حالات ونماذج تطبيقية"، ط1، دار مجدلاوي للنشر والتوزيع، عمان، الأردن.

القطامين، احمد، (1996)، التخطيط الاستراتيجي، مفاهيم ونظريات وحالات تطبيقية، ط1، دار مجدلاوي للنشر والتوزيع، عمان، الأردن.

اللوذي، موسى، (1999)، التطوير التنظيمي - أساسيات ومفاهيم حديثة، دار وائل، ط1، عمان، الأردن.

الماضي، محمد، (2003)، السياسات الإدارية، مركز جامعة القاهرة للتعليم المفتوح، القاهرة، مصر.

ماهر، أحمد، (2000)، السلوك التنظيمي - مدخل بناء المهارات، الدار الجامعية، القاهرة.

المبيضين، ميساء، (2003)، اثر عوامل التغير التنظيمي على الأداء في شركة الاتصالات الأردنية، رسالة ماجستير غير منشورة، جامعة مؤتة، الأردن.

المجمع العربي للمحاسبين القانونيين (2001) "الإدارة الاستراتيجية والعمليات"، عمان، الأردن.

المدهون، موسى، (1999)، الاستراتيجيات الحديثة للتغيير والإصلاح الإداري،
مجلة أبحاث اليرموك، مجلد 15، عدد 3، ص: 98-121.

المدهون، موسى والجزراوي، ابراهيم، (1995)، تحليل السلوك التنظيمي، ط1،
المركز العربي للخدمات الطلابية، عمان، الاردن.

مرسي، جمال الدين محمد، (2002) "التفكير الاستراتيجي والإدارة الإستراتيجية
منهج تطبيقي"، الدار الجامعية للنشر، الإسكندرية، مصر.

مرسي، محمد وسليم، أحمد، (2002)، الإدارة الاستراتيجية. المكتب الجامعي
الحديث، الإسكندرية، جمهورية مصر العربية.

المغربي، عبد الحميد، (2000) "الإدارة الإستراتيجية لمواجهة تحديات القرن
الحادي والعشرين"، ط1، مجموعة النيل العربي، القاهرة، مصر.

المغربي، كامل، (1994)، السلوك التنظيمي (مفاهيم وأسس سلوك الفرد والجماعة
في التنظيم)، ط2، دار الفكر، عمان، الأردن.

ملحم، يحيى سليم، الإبراهيم، محمد شاكراً، (2008) "استراتيجيات وأسباب مقاومة
التغيير في الشركات الصناعية": حالة تطبيقية على الشركات الأردنية، المجلة
الأردنية في إدارة الأعمال، المجلد (4)، العدد (2)، الصفحة (36).

مندورة، محمد ودرويش محمد (1999) "التخطيط الاستراتيجي لنظم المعلومات"
جمعية الحاسبات السعودية، الرياض، السعودية.

نور الدين، مازن، (2009)، دور التخطيط الاستراتيجي في زيادة فاعلية الإدارة
المدرسية بمحافظة غزة، رسالة ماجستير غير منشورة، الجامعة الإسلامية،
غزة.

ب - المراجع الأجنبية:

- Aldehayyat, Jehad & John Anchor(2009) "Strategic Planning Tools and Techniques in Jordan : Awareness and Use "available on :
3Nov,2012 .<http://eprints.hud.ac.uk/4043/>
- B. Tregoe & W. J. Zimmerman: Top Management Strategy, New York, Simon and Schuster, 1980, p. 20.
- Dutta, G. & others. (2007). An Optimization -Based Decision Support System for Strategic Planning In a process Industry: The Case Of Pharmaceutical Company In India, **International Journal Of Production Economics**, Vol.106, pp 92-103.
- Hunger, J. D. & Wheelen, T. L. (1997). "*Strategic Management*" 6Th Edition, An Imprint of Addison Wesley Longman, Inc.
- Henriegle, D , (1991) , Organization Behavior , 3rd . ed. , panl west publishing.
- Hoffman, Richard C., (2007), "The Strategic Planning Process and Performance Relationship: Does Culture Matter?", **Journal of Business Strategies**, Vol (24), No (1), pp: 27-48.
- Kotter, J, (1995), Leading Change: Why Transformation Effort, **Harvard Business Review**, 59(3), pp: 12-28.
- M. Peterson: Analyzing Alternative Approaches to Planning in Jedomus, P. & Peterson M. (Eds): Improving Academic Management, San Francisco Jossey Bass Publishers, 1989, pp: 114-115.
- Paglis, L& Green, S, (2002), Leadership Self –Efficacy and Manager Motivation for Leading Chang, **Journal of organization Behavior**, 23(2), pp: 215-235.
- Cunningham J. Barton , James S. Kempling, (2009) "Implementing change in public sector organizations", **Management Decision**, Vol. 47 Iss: 2, pp.330 – 344 .
- Dennis R. Self, Mike Schraeder, (2009) "Enhancing the success of organizational change: Matching readiness strategies with sources of resistance", **Leadership & Organization Development Journal**, Vol. 30 Iss: 2, pp.167 – 182 .
- Carvin David A . ,Michael Roberto, (2006), "Change Through Persuasion" ,**Harvard Business Review** ,February, pp(1-10).
- Tsoukas, Haridimos. (2005) *Managing third-order change : the case of the public power corporation in Greece*. **Long Range Planning**, Vol.38 (No.1). pp. 79-95 .
- Chapman, Ross and Hyland, Paul (2002) ," Strategy and continuous improvement in small-to-medium Australian manufacturers" **Integrated manufacturing systems**, vol. 11, no. 3, Special issue : Continuous improvement, pp. 171-179.

الملحق (أ)
استبانة أداة الدراسة بصورتها النهائية

بسم الله الرحمن الرحيم

أخي الموظف الفاضل

تهدف هذه الدراسة التعرف الى التعرف على واقع التخطيط الاستراتيجي واثره على التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية ارجو التلطف بتعبئة فقرات هذه الاستبانة علما بان هذه المعلومات ستعامل بسرية تامة ولإغراض البحث العلمي ، وذلك بوضع اشارة (X) في المربع الذي يتوافق مع حالتك .

شاكراً لكم حسن تعاونكم

الباحث

عبدالرحمن العطوي

الجزء الأول: المعلومات الشخصية والوظيفية لإفراد العينة:

- | | | |
|--------------------|------------------------|------------------|
| 1. سنوات الخبرة | () 6 - اقل من 11سنوات | () 11 سنة فأكثر |
| 2. المؤهل العلمي | () بكالوريوس | () دبلوم فأقل |
| 3. المستوى الوظيفي | () مساعد مدير | () مدير |

الجزء الثاني: تتعلق الفقرات التالية بأثر الإدارة الإستراتيجية في إحداث التغيير التنظيمي في شركة الاتصالات السعودية:

الرقم	الفقرة	تنطبق بدرجة كبيرة جدا	تنطبق بدرجة كبيرة	تنطبق بدرجة متوسطة	تنطبق بدرجة قليلة	تنطبق بدرجة قليلة جدا
	أبعاد التخطيط الاستراتيجي (المتغير المستقل)					
أ-	وضوح مفهوم التخطيط الاستراتيجي					
1	تم صياغة رؤية الشركة بشكل واضح ومحدد					
2	رؤية الشركة واضحة لدى العاملين فيها بما فيها اهدافها واحتياجاتها وخططها المستقبلية					
3	الرؤية مكتوبة ومعلنة لجميع العاملين في الشركة					
4	رؤية الشركة مبنية على اساس متطلبات البيئة الداخلية والخارجية لبيان وضوح التخطيط الاستراتيجي					
5	يمكن تحقيق رؤية الشركة على ارض الواقع					
6	يفهم غالبية العاملين في الشركة رسالتها					
7	رسالة الشركة مكتوبة ومعلنة لجميع العاملين					
8	تضع الشركة أهدافا إستراتيجية منبثقة عن رؤيتها ورسالتها					
9	يفهم جميع العاملين في الشركة السياسات المطبقة					
ب-	أهمية التخطيط الاستراتيجي					
10	يساهم التخطيط الاستراتيجي في النمو والتطور في الشركة					
11	يساعد التخطيط الاستراتيجي على وضع الشركة في موقف تنافسي افضل					
12	تعكس أهمية التخطيط الاستراتيجي على العاملين في الشركة على رفع مستوى الثقة في العمل					
13	يسهل التخطيط الإستراتيجي عمل صانعي القرارات في الشركة					
14	يساعد التخطيط الإستراتيجي على التنبؤ بالمشاكل والفرص المستقبلية					
15	ينتج عن استخدام التخطيط الإستراتيجي زيادة درجة الكفاءة (المخرجات الى المدخلات)					

					16	يوفر التخطيط الاستراتيجي لادارة الشركة القوة البشرية في الوقت المناسب .
					17	يساعد التخطيط الاستراتيجي الشركة على التكيف مع التطورات في البيئة الخارجية
					18	يمكن التخطيط الاستراتيجي الشركة من مواجهة التهديدات البيئية
					19	يشجع التخطيط الاستراتيجي على استخدام المنطق العلمي في التفكير و التصرف
					ج -	درجة استخدام التخطيط الاستراتيجي
					20	يساعد التخطيط الاستراتيجي في تحقيق الابتكار والإبداع لدى العاملين في الشركة
					21	تستخدم الشركة التخطيط الاستراتيجي لاحتواء العوامل البيئية الداخلية .
					22	يعمل الاستخدام التخطيط الاستراتيجي على بقاء مستوى الشركة في سوق مرتفعا
					23	يساعد التخطيط الاستراتيجي الشركة على تحقيق الميزة التنافسية
					24	لا تتأثر الشركة في الظروف الخارجية بأستخدامها التخطيط الاستراتيجي
					25	يساعد التخطيط الاستراتيجي الشركة على مواجهة المتغيرات والظروف الداخلية
					د -	المشاركة في وضع الخطط
					26	تقتصر مسؤولية التخطيط الاستراتيجي على الادارة العليا للشركة في وضع الخطط
					27	تم دعوة غالبية العاملين في الشركة للمشاركة في عملية التخطيط الاستراتيجي
					28	تتيح الشركة لجميع العاملين تقديم مقترحات بخصوص التوجهات الخاصة في التخطيط الاستراتيجي للشركة
					29	تعمل الإدارة على السماح لرؤساء الأقسام والمشرفين بابداء ملاحظاتهم حول ما يتخذ من قرارات من اعداد الخطط التنفيذية.
					30	يتم الرجوع إلى الإدارات التنفيذية للحصول على البيانات والمعلومات عن الأنشطة اللازمة لوضع الخطط الإستراتيجية
					31	تقوم الإدارة العليا بعرض الخطط الاستراتيجية والبرامج على كافة الإدارات للحصول على آرائها وملاحظاتها عليها قبل إقرارها.

هـ	دراسة البيئة الداخلية والخارجية				
32	تقوم الشركة بجمع البيانات عن المتغيرات في البيئة الخارجية بصفة مستمرة				
33	يتم رسم الاستراتيجية في الشركة في ضوء تحليل الفرص المتاحة لها				
34	يتم رصد التهديدات في البيئة الخارجية بشكل مستمر لوضع استراتيجيات للتعامل معها				
35	يتم رصد الاستراتيجيات المتبعة من قبل شركات الاتصالات المنافسة لمواجهتها				
36	يتم تحليل خصائص الزبائن والمستفيدين لمراعاتها في تصميم الاستراتيجية				
37	يتم تحديد التغيرات في رغبات وحاجات الزبائن لمراعاتها في تصميم الاستراتيجية				
38	يتم رصد التغيرات في الأنظمة والتعليمات التي تصدرها هيئة الاتصالات لمراعاتها عند وضع الاستراتيجية				
39	يتم إيجاد حالة من التوازن بين الخطط الإستراتيجية وبين الموارد المتاحة لدى الشركة				
40	يتم مراجعة الأوضاع الاقتصادية والتغيرات فيها لمراعاتها عند وضع الاستراتيجية				
41	يتم متابعة التطورات في تكنولوجيا الاتصالات وتعديل الاستراتيجية في ضوءها				
42	تراعي الشركة مدى توفر الموارد المالية عند صياغة الاستراتيجية				
43	تراعي الشركة خبرات وقدرات موظفيها الحاليين عند وضع الاستراتيجية				
44	تراعي الشركة مستوى التقنية المتوفرة لديها عند تصميم الاستراتيجية				
	أبعاد المتغير التابع (التغيير التنظيمي)				
أ -	التغيير في مهام الشركة				
45	تم تغيير بعض مهام الشركة				
46	تم التغيير في السياسات التسويقية				
47	تم تقليص المهام الموكلة لي من قبل الشركة				
48	تم زيادة المهام الموكلة لي من قبل الشركة				
49	لم تتغير المهام الموكلة لي من قبل الشركة				
50	قامت الشركة على تغيير مهامها في ضوء التغيرات				

					الحاصله	
					تعمل الشركة على استقصاء آراء الزبائن لمواجهة التغيرات في اتجاهات وأنماط الطلب على خدماتها	51
					تم إعادة النظر في الوظائف الأساسية للشركة كوظيفة المبيعات والتسويق والتمويل والأفراد	52
					تقوم الشركة باستمرار بإعادة النظر في مهامها	53
					تم إعادة النظر في أساليب التخطيط والتنظيم والتتسيق والرقابة	54
					التغيير التكنولوجي	ب -
					تواكب الشركة الجديد في تقنية الاتصالات	55
					تواكب الشركة الجديد في التقنية المستخدمة في اعمالها	56
					تخصص الشركة ميزانيه كافيه لاجراض دعم عملية البحث والتطوير في مجال التقنيه	57
					تشجع الشركة الاقتراحات الخاصة بتطوير التقنيه المستخدمه فيها	58
					تدعم الشركة الابحاث العلميه والدراسات الهادفه الى تطوير التقنيه وتبنى نتائجها	59
					تركز الشركه على تدريب كوادرها في المجالات التقنيه	60
					التغير في القوى البشرية	ج -
					تعمل الشركة على تطوير القوى البشرية بشكل مستمر لاكتساب مهارات جديده	61
					تهتم الشركه بتطوير قيادات قادره على توجيه الجهد نحو تنفيذ الاستراتيجيه	62
					تحرص الشركه على زيادة وعي العاملين	63
					تعتمد الشركه سياسات تساعد على استقرار الموارد البشريه لافتره طويله	64
					تقدم الشركة حوافز مجزيه للعاملين	65
					تعمل الشركه من اجل تقليل دوران العمل	66
					تقوم الشركة بتدريب العاملين فيها	67
					تقوم الشركة باستقطاب كوادر مؤهله	68
					التغيير في الهيكل التنظيمي	د -
					تحرص الشركة على ان تكون قنوات الاتصال	69

					واضحه لجميع العاملين	
					تحرص الشركة ان تكون المسؤوليه مساويه للسلطة	70
					توازن الشركه ما بين تطبيق المركزيه واللامركزيه حسب حاجة العمل	71
					تهتم الشركه بالتغيير في انماط توزيع السلطه	72
					يتم إعادة النظر في الهيكل التنظيمي ليوكب التغيرات في ظروف الشركه	73
					الانظمة والتشريعات	هـ
					يساهم التغير في التشريعات في تسهيل القيام بالعمل	74
					يساهم التغير في الانظمة في تقليل خطوات انجاز العمل .	75
					تساهم أنظمة الشركة في عملية تحسين الإجراءات	76
					الأنظمة والسياسات الإدارية المتبعة تسهل في إحداث عملية التغيير المرغوبة في الشركة.	77
					يتم تعديل القوانين الإدارية في الشركة عند إجراء عملية التغيير.	78
					يتم تعديل السياسات الحالية المتبعة لتناسب مع عملية التغيير	79

الملحق (ب)

قائمة بأسماء المحكمين

قائمة بأسماء المحكمين

الاسم	التخصص	الجامعة
أ.د . نضال الحوامده	إدارة عامة	جامعة مؤتة
د. مصطفى بكر	أدارة عامة	جامعة تبوك
د. الطيب ماهر	ادارة اعمال	جامعة تبوك
د. عبد العزيز عمر	ادارة اعمال	جامعة تبوك
د. سعد الذيابي	ادارة عامة	جامعة تبوك
د. هاني عبو	ادارة اعمال	جامعة تبوك

ملحق (ج)
نبذه عن شركة الاتصالات السعودية

نبذه عن شركة الاتصالات السعودية

هي المشغل الأول لخدمات الاتصالات في **السعودية**. تأسست الشركة بموجب قرار مجلس الوزراء رقم 171 بتاريخ **9 سبتمبر 2002**، والمرسوم الملكي رقم م/35 بتاريخ 21 أبريل 1998، كشركة مساهمة سعودية طبقاً لقرار مجلس الوزراء رقم 213 وتاريخ 20 أبريل 1998، الذي اعتمد نظام الشركة الأساسي. سنة **2003** أدرجت الشركة 30% من أسهمها في **البورصة السعودية** في أكبر اكتتاب عرفته الأسواق العربية. خصص 20% من الأسهم المكتتبة للمواطنين السعوديين بصفتهم الشخصية وخصصت 5% للمؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية و 5% أخرى لمصلحة معاشات التقاعد. سنة **2004** فقدت الشركة احتكارها لخدمات **الهاتف المحمول** بعد إسناد رخصة ثانية لشركة **اتحاد اتصالات**. في **أبريل 2007** إنتهى احتكارها لخدمات الهاتف الثابت بعد فوز تحالف تقوده شركة **بتلكو** البحرينية بالرخصة الثانية التي طرحتها الحكومة، وأيضاً للشركة بطاقة مسبقة الدفع وتسمى بـ **سوا** وهي رائجة الانتشار في **السعودية**.

وتبعاً لذلك فقد تبنت الشركة برنامجاً طموحاً يهدف إلى تحويل أعمالها الحكومية لتصبح وفقاً للأسس التجارية المتعارف عليها، حيث وضعت الشركة استراتيجيات واضحة تهتم بإعادة هيكلتها الداخلية، وتأهيل وتطوير موظفيها، ومراجعة وتحسين إجراءاتها الداخلية، ودراسة متطلبات واحتياجات عملائها، مع ضرورة الاستمرار بالقيام بواجبات الشركة ومسئولياتها الوطنية والاجتماعية

وتعتبر "الاتصالات السعودية" الشركة الوطنية الرائدة في تقديم خدمات الاتصالات المتكاملة في **المملكة العربية السعودية**، حيث تعمل الشركة، وبشكل مستمر على الاستجابة لمتطلبات السوق، ومواكبة المستجدات والتطورات التقنية في مجال الاتصالات، وتلبية احتياجات عملائها، واطاعة نصب أعينها أن ذلك هو الطريق الذي من خلاله ترسخ الشركة مكانتها وهويتها، خاصة في ظل عالم متغير يتعاظم فيه دور **الاتصالات** واستخداماتها.

وإيماناً من الشركة بأهمية عملائها وضرورة تلبية احتياجاتهم ورغباتهم، فقد تبنت الشركة استراتيجية " الطليعة" التي تعمل على دعم وتعزيز موقف الشركة **التنافسي**، حيث تسعى الشركة من خلال تطبيق إستراتيجيتها إلى تعزيز ثقافة التمرکز حول العملاء في كافة أعمال الشركة، وهو الأمر الذي انعكس على تصميم **الهيكل الإداري** للشركة الذي يتكون من مركز الشركة، وعدد من الوحدات الوظيفية، وأربع وحدات أعمال رئيسية تتمحور حول الشرائح الرئيسية لعملاء الشركة، وهي:

- خدمات قطاع الأفراد.
- خدمات القطاع السكني.
- خدمات قطاع الأعمال.
- قطاع النواقل والمشغلين.

وقد حققت الشركة مؤخراً العديد من النجاحات والإنجازات، لعل من أبرزها:

- جائزة الملك عبد العزيز للجودة 2008م الممنوحة من **الهيئة العربية السعودية للمواصفات والمقاييس**.
- جائزة (الشفافية للشركات المساهمة السعودية) لعام 2008م الممنوحة من شركة **BMG** للاستشارات المالية.
- جائزة أفضل شركة اتصالات لعام 2008م الممنوحة من مجلة **أريبيان بزنس**.
- الحصول على تصنيف ائتماني بدرجة (A+) من وكالة **ستاندرد أند بورز** العالمية لخدمات **التصنيف الائتماني** .
- الحصول على تصنيف ائتماني (A1) من وكالة **موديز** لخدمات **التصنيف الائتماني** .
- تحقيق المرتبة الثامنة بين كبريات الشركات المقدمة لخدمة **الهاتف الثابت** عالمياً.
- تحقيق المرتبة الثانية آسيويا من حيث **القيمة السوقية**.

المعلومات الشخصية

الاسم: عبدالرحمن علي العطوي

الكلية: إدارة الأعمال

التخصص: الإدارة العامة

الدرجة العلمية: الماجستير

السنة: 2012
